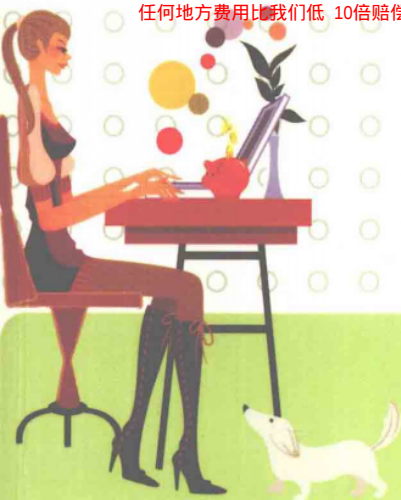




梅子

给女孩的第一本 理财书

第一本决定女性光明『钱途』的理财宝典；
第一本提高『财女』品质生活的财富圣经。

不做啃老族，不做月光族，一看就明白，一用就见效，第一本教女人如何打理自己幸福生活的理财宝典。

理财是世界上最最简单的事情，可是几乎99%的人都还没去做！



给女孩的 第一本 理财书

梅子 / 编著

图书在版编目(CIP)数据

给女孩的第一本理财书/梅子编著. —哈尔滨:
黑龙江科学技术出版社, 2010. 10
ISBN 978 - 7 - 5388 - 6512 - 7

I. ①给… II. ①梅… III. ①女性—财务管理—通俗
读物 IV. ①TS976. 15 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 215107 号

给女孩的第一本理财书

GEI NÜHAI DE DIYIBEN LICAISHU

作 者 梅 子
责任编辑 闫海波 侯文妍
封面设计 白冰设计
出 版 黑龙江科学技术出版社
(150001 哈尔滨市南岗区建设街 41 号)
电 话 (0451)53642106 传真 53642143(发行部)
印 刷 北京彩眸彩色印刷有限公司
发 行 全国新华书店
开 本 710 × 1000 1/16
印 张 15
字 数 190 千字
版 次 2011 年 1 月第 1 版 · 2011 年 1 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 978 - 7 - 5388 - 6512 - 7/TS · 422
定 价 28.00 元

前言



俗话说，钱是挣出来的，不是省出来的。但是最新的观念是：钱是挣出来的，更是理出来的。尤其是现代社会，你是一个美女、才女还远远不够，想做一个独立自主的现代女人，你还得是一个懂得理财的女人。

没有理财智慧的女人，永远都无法成为真正的幸福女人。不懂理财的女人，也许会赚钱，但却守不住钱；也许会守钱，但是却不知道该如何让钱升值；也许懂得如何让钱升值，但却不懂得如何给自己完整的保障；也许懂得给自己一份保障，但却不懂得如何通过钱财让自己持久美丽……我们不要做这样的女人。我们要做理性的、会理财的女人！

那究竟什么是理财呢？理财就是对个人、家庭财富进行科学、有计划和管理、安排。简单地说，就是关于赚钱、花钱和省钱学问。对于理财，不少女人都抱持有各种错误的观点：有的认为理财是富人的事。错！理财不是富人的专利，工薪阶层更需要理财。与富人相比，处于工薪阶层的女性还面临着养老、医疗、结婚、子女教育等现实压力，她们更需要通过理财增长财富；有的认为理财是专业人士的事。错！事实上，理财比大多数人想象的要简单，女人理财的天赋绝对让男人跌破眼镜。只要你会加减乘除那些运算符号，你就会发现理财其实一点也不比抢限时打折的便宜货难；还有的认为理财只是男人的事，女人

只负责去花就好了。错！女人想要嫁个有钱男人没有错，但他永远没有你银行账户上不断增加的数字可靠，即便他能保证爱你一辈子，也并不代表你可以不工作，你财务上一定要独立。一个女人，只有财务独立了，人格才能独立，进而才能赢得丈夫更多的关爱。

事实上，理财本身就是一种生活，它来自于生活的点点滴滴。女人想要一生都拥有富裕而舒适的生活，就必须将理财作为一项长期的事业来打理。所以，不懂理财的朋友一定要及时充电，已经知道些理财方法的朋友则要精益求精。

如果你想成为一个名副其实的“财”女，那就不要只做“发财梦”了，从现在开始拿起理财的武器，通过对收入、消费、存储、投资以及财富心态的学习和掌握，合理安排自己的收入与支出，从而实现财富的快速积累，为轻松、自在、无忧的人生打下坚实的基础，早日让你的生活变得更富裕、更独立，也更幸福。

目 录 CONTENTS



观念先行，理财开启成功之门

- ◎ 你不理财，财不理你 002
- ◎ 理财才能让你更有钱 004
- ◎ 相比男性，女性理财更具优势 005
- ◎ 金钱不是万能的，别成为它的奴隶 008
- ◎ 女人金钱独立，人格才能独立 009
- ◎ 女人，理财可要趁早 011
- ◎ 无论有钱没钱，理财都是必须的 012
- ◎ 拒做守财奴，别把存钱当成你的全部 014
- ◎ 理财要坚持到底，不要轻言放弃 016
- ◎ 制定理财目标，让梦想照进现实 018



从容职场，解读女人“薪事”

- ◎ “薪”情不佳，兼职帮你赚到家 022
- ◎ 频繁跳槽，财富流失的致命杀手 024
- ◎ 物价噌噌上涨，巧妙加薪有法宝 026
- ◎ 低薪源于你本身 028

- ⊙ 拿到薪水，先付给自己 031
- ⊙ 可以“活”到老，但不能“做”到老 032
- ⊙ 找准定位，身价决定你的“薪”情 035
- ⊙ 合理分配薪水，生活乐而无忧 037
- ⊙ “薪时代”女性的“薪”主张 039



理性消费，做个抠女郎

- ⊙ 合理消费，不做“Buy”金女 044
- ⊙ 学会“省”下不必要的开支 046
- ⊙ 信用卡，小心“卡”住你自己 048
- ⊙ 快乐网购，方便又省钱 051
- ⊙ 你可以消费，但不要浪费 053
- ⊙ 省钱有妙招——花小钱过优质生活 055
- ⊙ 购物之前，性价比摆中间 057
- ⊙ 掌握一门讨价还价的购物技巧 059
- ⊙ 外出旅行，省钱也尽兴 061
- ⊙ 做时尚“拼客”，过省钱生活 063
- ⊙ 穿衣搭配讲方法，“省”出不同风格 065
- ⊙ 商品可以打折，美丽不打折 067
- ⊙ 小心踏入消费陷阱 070



严守金库，做个会存钱的人

- ⊙ 储蓄，最安全的理财方式 074
- ⊙ 临时储蓄应对突如其来的变化 075
- ⊙ 持之以恒，严格执行储蓄计划 078
- ⊙ 存下人生的第一桶金 079

◎ 不可不知的存储知识	081
◎ 巧用储蓄，玩“赚”银行	083
◎ 银行储蓄，谨防破财行为	086
◎ 储蓄卡在精不在多	089
◎ 信用卡不能当作储蓄卡	090
◎ 每月要留多少“储备金”	093



未雨绸缪，给人生系上安全带

◎ 保险，让风险最小化	096
◎ 了解常见保险种类	097
◎ 办保险需要注意的几个问题	099
◎ 买保险，越早越好	103
◎ 购买保险，准备工作要做足	104
◎ 根据年龄和职业买保险	106
◎ 选择一家值得信赖的保险公司	109
◎ 保险经纪有真伪，认真辨别很必要	111
◎ 女人一定要买的保险	113
◎ 发生理赔情况，如何操作有步骤	114



智慧投资，打造高“钞”财女

◎ 读点经济书，投资理财有门路	118
◎ 必须遵守的投资法则	120
◎ 改变以往的投资心态	123
◎ 鸡蛋分篮放，让风险最小化	125
◎ 网上开店，时尚又赚钱	129
◎ 自主创业，过把老板瘾	132

◎ 养只“金基”好下蛋	136
◎ 投资国债，让你稳赚不赔	140
◎ 炒股，高风险与高收益并存	143
◎ 外汇投资，让钱生出更多钱	146
◎ 黄金投资，做个名副其实的金女人	150
◎ 嗜好投资，玩中理财两不误	153
◎ 不闯红灯，误区莫入	156
◎ 不断地完善投资理念	159



婚恋理财，女人一生最大的投资

◎ 巧思妙想，低成本婚礼更热闹	162
◎ 贤惠妻子蜜月开始理财	163
◎ 婚前协议，不浪漫但却实用	165
◎ 投资夫婿，帮他事业成功	167
◎ 幸福生活，开支有账单	171
◎ 达成共识，制订家庭理财模式	173
◎ 积少成多，节流开源两手抓	175
◎ 废弃旧物用好也是宝	177
◎ 低收入家庭，精心理财更重要	178
◎ 女性理财，克服情绪化	180
◎ 家庭生活，省钱就是赚钱	182
◎ 计算离婚的成本	184



购置房产，新时代房奴翻身把歌唱

◎ 有了房子，才能算有家	188
◎ 考虑周全，买到风水宝地	190

◎ 看准买房时机，抓住购房低点	192
◎ 评估购房能力，做好购房预算	193
◎ 学会讨价还价，省下大笔支出	195
◎ 第一套房不代表就是最后一套房	198
◎ 精打细算二手房	200
◎ 房贷不能与收入脱节	203
◎ 需要知道的几种还贷方式	204
◎ 精致女人，装点温馨小家	206



筹备幸福，规划女人一生的“财富”

◎ 年龄不同，“钱途”不同	210
◎ 金钱面前，客观地认识它	213
◎ 财富只是人生的一个工具	214
◎ 学会赚钱的本领	215
◎ 学习理财的过程也是财富	216
◎ 小金库，让女人活得更有底气	217
◎ 朋友是你一生的财富	219
◎ 宠爱自己的爱好，千万别吝啬	221
◎ 时间是最重要的资产	223
◎ 健康是创造人生财富的根源	226
◎ 幸福才是人生真正的财富	228

第一章

观念先行，
理财开启成
功之门



你不理财，财不理你

“你不理财，财不理你！”——这是一条家喻户晓的宣传语，也是一个浅显易懂的道理，经过众多媒体的传播和专业人员的普及教育，大家都意识到了理财的重要性——要想让财来“理”你，你必须主动去“理财”。仔细想想确实是这样，天上不会有掉馅饼的好事，你不去想办法赚钱，钱自然不会主动送上门来。

究竟什么是理财，《现代汉语词典》给出的解释相当简约：管理财物或财务。在现实生活中，理财不仅仅是对财务的管理，它是对个人、家庭财富进行科学、有计划和系统地管理、安排。简单地说，就是关于赚钱、花钱和省钱的学问。直接来讲，“理财”就是为达成经济目标而实施规划或方案的过程。通过这种过程的具体操作，人们会对自己的财务状况和财富积累方向有一个清醒的认识，从而最终达成自己的理财目标，完成理财计划。

所以，“理财”并不是人们单纯认为的赚钱、投资或储蓄，它包括管理财产的各个方面。而个人理财的品种不仅包括股票、基金、债券、存款和保险等个人资产品种，也包括个人住房抵押贷款、个人消费信贷等个人负债品种。也就是说理财不仅要理你的资产，同时还要理你的负债，它是对围绕你一生的所有资产的一种管理。

正因如此，姐妹们若想成为真正的理财高手，就不能把目光只盯着能生钱赚钱的地方，对于个人财产状况的全面掌控才是理财的根本所在。理财一定是先从理自己手头的财物开始的，只有将自己的收支状况、消费结构、债务情形理清楚了，才能开始进一步的投资，才能让财富来主动找你。

随着物质生活水平的提高，人们的追求也在逐步提高，对于生活在都市的年轻女子来说，理财已经变得越来越重要。尽管钱不是万能的，但它却是我们生活的最基本保障，想要吃得饱、穿得暖、住得好，必须要有金钱做保障。当然，对于大部分有工作能力的女孩来说，靠工作来养活自己并不是一件困难的事情，可是我们的追求难道只限于吃饱穿暖吗？我们也想开豪车，也想住别墅，也想进出高级饭店，我们需要高品质的生活，而且我们也要为以后的生活做准备，为父母、为家庭、为孩子承担自己的一份责任。如果我们依然做个“月光公主”，即使你自己再有赚钱的能力，恐怕你也负担不起生活中的全部开销。

我们之所以有时候会出现“捉襟见肘”的尴尬局面，原因并不在于我们缺乏赚钱的能力，而是因为我们不具备理财的意识，没有对自己的财富做一个统一的规划。最容易出现的状况是，平时看起来过得还不错，但是到了关键时刻却缺乏应急的能力，更别说积累财富、让钱生钱了。

所以，为了我们更加幸福安稳地生活，姐妹们是时候将理财大计提上自己的日程了。若要真正掌握理财这个工具，就要先对理财有一个正确地认识。除了上面对于“理财”定义及内容的解释之外，我们还要掌握理财的内涵，它包括以下三个方面：

第一，理财不是理“一时”之财，而是理“一世”之财。理财是一辈子的事情，而不是你一时兴起的三分钟热度。我们要把财富的视野放得长远一些，只有有计划地进行理财，你才能让你的财富不断增长。

第二，理财是每一个人都必须做的事。每个人从出生到现在，几乎每天都在花钱。为了不致入不敷出，为了保证收支平衡，我们必须做好理财规划。

第三，任何理财方式都要承担风险。世界上没有什么事情是绝对安全的，尤其是在理财方面，风险与收益永远都是并存的。当然，风险并不只是投资时才会出现问题，它还包括人身的、财产的等。例如，你可能失业减薪、可能生病受伤，也可能遭遇重大的变故……这些都是风险所在，是想避也避不开的。因此，理财不仅是对财富的管理，从另一方面说也是对风险的管理。



从今天开始，姐妹们就应该意识到理财的重要性。每天都与钱打交道的你，没有理由不管好自己的钱。通过理财，你积累的不仅是财富，还有阅历、智慧和勇气的提升。相信每一个姐妹都不会拒绝财富来“敲门”吧？

理财才能让你更有钱

《新约·马太福音》中有这样一个故事：国王远行前交给3个仆人各一锭银子，并让他们在自己远行期间去做生意。国王回来后把3个仆人召集到一起，发现第一个仆人已经赚了10锭银子，第二个仆人赚了5锭银子，只有第三个仆人因为怕亏本什么生意也不敢做，最终还是攥着那一锭银子。

于是，国王奖励了第一个仆人10座城堡，奖励了第二个仆人5座城堡。第三个仆人认为国王会奖给他一座城堡，可国王不但没有奖励他，反而下令将他的那锭银子没收并赏给第一个仆人。国王说，少的就让他更少，多的就让他更多。后来经济学家把这种现象命名为“马太效应”。

仔细留意一下，我们的理财中也存在“马太效应”。

可可和晓露大学毕业后一同分到了某电脑公司做程序开发员。两人学历一样，收入相同，但两个人的理财观念却大相径庭。可可的理财思路比较灵活。前两年股市红火，可可利用懂电脑的优势，购买了股票分析软件，天天K线D线的研究，并把平时积攒的3万元钱全部投入到了股市中。一年多的时间，她的股票市值就涨到了6万元。后来，她见股指涨幅太大，各种技术数据也显示风险的降临，便果断地进行了平仓。这时，单位附近正好开发了一条商业街，由于当时股市红火，所以购房者寥寥无几，最后房地产商不得不将现房降价销售，于是，她使用这6万元买了一套沿街商业房。3年过后，她的沿街房升值到了30万元。后来，可

可见当地房产价格已经见顶，于是又立即将房产出手，30万元全部买了某开放式基金，结果一年多时间又实现了20%的赢利，30万元成了36万元。前段时间她买了一套带阁楼的房子和一辆轿车，小日子过得让人羡慕不已。

而晓露则十分保守。刚毕业那两年她的积蓄和可可不相上下，可为了稳妥起见，她一直把积蓄存在银行，满足于每年坐收利息。可她没有考虑到货币的贬值因素，当时银行定期1年期储蓄的年利率为2.25%，扣除20%利息税，实际存款利率只有1.8%，如果以年均CPI（全国居民消费价格总水平指数）为4%计算，1年期存款的实际利率为 $1.8\% - 4\% = -2.2\%$ ，也就是说晓露的积蓄在不断负增长。所以直到现在，晓露仍然属于单位里的穷人，别说买私车洋房，就是打个车还得考虑半天呢。

负利率这只看不见的手如同故事里的国王一样，它让不善理财者饱尝苦果，辛辛苦苦积攒的家财不但没有增值反而贬了值；而另一方面，它则让善于理财者尽享复利率带来的实惠，从而使他们的财富像雪球一样越滚越大。如果姐妹们仍不改变理财思路，继续保守理财的话，那就会应验《马太福音》中的那句经典之言：让贫者越贫，富者越富！

相比男性，女性理财更具优势

很多女人在学生时代最讨厌的科目恐怕就是数学了。初中时候成绩还马马虎虎，感觉数学有点意思，可是一到高中之后，什么函数、微积分……现在想想，都会让人感觉一个头两个大。

女人本身就对机械的数字没有什么感情，现在却还要把它当作理财的工具，看着那些枯燥乏味的数字怎会不让她们感到害怕？面对理财这种难题，相信很多女人都会冒出这样一个念头：这么繁琐复杂的事情，还是交给男人来做吧。



的确，在我们还不了解理财的具体操作步骤之前，对于这个陌生领域的陌生事物我们没有好感，心里排斥也是无可厚非的。但是，姐妹们，这种懒惰的想法必须从你的脑子里除掉。你的财产终究是要靠你自己打理的，如果交到了别人的手上，最后能属于你的还有多少恐怕连你自己心里都没底吧。

再说，理财说起来也并不是多么可怕和困难的事情。又不是要你去计算原子弹爆炸和运载火箭升空的公式，只要你会加减乘除，只要你会计算，没有必要担心自己不会理财。而且，相比男人，女人理财还有自己的优势呢。

第一，女性更加感性，更加注重细节，更注重家庭。女性作为家庭的首席财务官，她的投资目的很简单，那就是改善生活，而男性的投资则很大程度上是自我价值的一种实现，也是得到别人认可的一种方式。正是由于这种单纯的投资目的，使女性理财体现出以分散投资、追求低风险、稳定收益为主的特点。

第二，女性更善于接受别人的建议，善于和别人交流。女性会多方听取别人的意见，更加多的从保障角度出发，从而有效地控制投资风险。一个很简单的事实就能证明这一点：找理财顾问进行财务规划的人当中，女性比例要明显高于男性。女性喜欢听取别人的意见，而男性则更喜欢自己拿主意。

第三，女人更懂得精打细算。与男人的粗枝大叶相比，女人们精打细算的优势很容易被凸显出来。因为本身心思细腻，所以很容易从生活的各个方面发现省钱和生钱的契机。买东西会货比三家，选择性价比更高的商品是女人的强项；同时，多年的血拼砍价经验会为你省下不少银子，这一点男人们肯定没法比；还有，别看大部分的女人上学时对数学极不“感冒”，但是到了个人消费上，小算盘照样打得叮当响。不管这种能力被男人们定义为“精明”还是“小气”，但都不失为一种理财天赋，非常值得姐妹们发扬光大。

第四，女人比男人更有耐性。相对于男人理财上的浮躁，女人则更具有耐性，在理财投资上不会像男人那样轻易改变方向。在投资的内

容上女人更加沉得住气，不做好调查绝对不会贸然做出改变。这其实跟女人的性格有很大的关系，都说“女人善变”，其实这种说法是很不准确的，女人变是因为她们没有安全感，没有找到一个让自己安定下来的理由。一旦满足了令自己放心的心理需求，女人才不愿意去做任何改变呢！这条定律不仅符合对男人的态度，对于理财投资也同样适用。所以，西方的一项调查显示：女人理财收益更高。原因就是女人不愿意在自己做出选择之后轻易改变，如此一来就更容易做“长线”交易，所谓“放长线才能钓大鱼”就是这个道理。

第五，女人无敌的“直觉”。女人的“直觉”有时候非常“可怕”，因为常常准到让人目瞪口呆。至于什么理由？她自己可能都说不清，纯粹就是凭感觉。好像做哪项投资只要“跟着感觉走”就能赚到钱，这是所有男人都望尘莫及的“超能力”。其实女人的直觉并不是完全没有根据的，因为女人天生敏感，这就让她们比男人的思维更加敏锐，跳跃性更强，同时加上平时自己有意无意地细微观察，便能在很多事情没有发生之前就捕捉到气息的变化，自然就能做出先发制人的惊人之举了。

综上所述，我们可以得知女性理财具有天生的优势，而且这种优势是男人无法超越的。所以，女人完全没有必要将自己或家庭的财政大权交给男人，要知道，女人本身就是一个理财的好手。只要你用心去做，就会发现理财其实也没有那么难。只要做好以下四个方面，你就能让自己的理财之路畅通无阻：

第一，清点你的家私。也就是搞清楚你现有的财产状况以及未来的收入预期，只有先弄明白自己到底有多少财可以理，理财之路才不会毫无头绪，这也是女人们理财的大前提。

第二，给自己的财富发展定个方向。你要知道自己的财富目标是什么，才能从时间、数额和完成步骤上制订出具体的计划和合理的安排，才不会盲目行事。

第三，寻找适合自己的理财类型。自己承担风险的能力、对各个理财类型的驾驭能力、自身所承担的家庭责任都要在你的考虑范围之内。在能最大限度地降低自身和家庭财务风险的情况下选择适合自己的理财



种类，才能对自己的财富操控驾轻就熟。

第四，对你的资产进行战略性分配。合理安排自己现有的资产，哪些钱是用来做什么的一定要做好规划。投资的话一定要用自己手里的“闲钱”，要保证自身生活不受影响。至于“拆东墙补西墙”的事情，姐妹们还是少做为妙。

可见，理财并不是一件难事，只要你肯认真学，并一步一步踏踏实实执行，相信你也会成为一个理财高手。

金钱不是万能的，别成为它的奴隶

这是一个极具诱惑力的社会，这是一个欲望膨胀的时代，人们的心里总是充满着欲望和奢求，追逐名利，穿高档衣服，吃山珍海味，坐豪车宝马，而这一切都需要有足够多的钱来支撑。所以，有些女人把追求财富当作了生活的全部内容，这样一来，她们就再也无法享受到生活的宁静美好，反将自己搞得身心疲惫。由此可见，痴狂地追求财富就必为财富所奴役。

有一位先生讲述了他曾经和自己要强的妻子一起度过的一段悲惨时光。她似乎只有一种想法，而这种想法占据了她的整个生活——那就是赚钱。她对生活本身丝毫不感兴趣，而生活绝对不能干扰她为赚更多钱而制定的工作计划。这位先生说，后来他们的家完全不是一个家了。妻子一回到家里，就为更多的生意进行思考和安排计划，为赚更多钱制订更多的方案。这样，赚钱已经成了她唯一的癖好。长此以往，她总是显得那么疲惫不堪，每当她晚上回到家时，甚至累得抬不起头来，但即使这样，她仍然不休息，而是很快地投入到工作中去，思考并计划着更多的生意。于是，她总是使自己处在一种连续的疲劳状态之中。

本应该留在办公室里的生意和业务，总是时时刻刻伴随着她。她先

生说：“我记得妻子总是在午夜以后还坐在那里，端详着她的杯子并且仍然在思考、在作计划。我听见了她那痛苦的咳嗽声，于是我常常走下楼去恳求她为了健康休息一下，更何况我有能力给予她足够宽裕的生活。但她从来都是很固执。”

“她坦率地对我说过许多次，我的乞求毫无用处，如果在她的计算过程中少了一便士，她也不会放弃，直到查出那一便士少在哪里为止。有几次，我在地板上丢下一便士，并且把它捡起来交给她说：‘这就是差额。我刚把它从地板上捡起来，也许是你的。’但是，她很敏锐地看穿了我的诡计。她无法停下来，直到在自己的书中发现了那一便士，哪怕为此干上一个通宵！”

尽管这个女人有上百万元的财产，可是，她的生活是不幸福的。在她的脑海里，她无时无刻不在计划着如何赚更多的钱，而原有的生活情趣她却一概置之不理。要知道，我们赚钱的目的就是为了要更好地享受生活，如果只是一味赚钱而把这些全部忽略了，那我们赚钱的意义又是什么呢？

很多时候，财富是可以追求的，但是不要强求。在看待金钱方面，我们每个人都要摆正金钱的位置，保持一个平和的心态，毕竟金钱不是万能的。人的一生，不应该只为金钱而活，成为金钱的奴隶，否则，岂不是人生的一大悲哀？

女人金钱独立，人格才能独立

很多收入不高的女性往往认为：理财是有钱人的专利，我不是有钱人，每月固定的工资收入只能应付日常的生活开销，根本没有余钱可理。

事实上，在芸芸众生之中，真正的有钱人毕竟是少数，而投资理财则是与生活休戚相关的事，即使不是有钱人，你也无法逃避，甚至越是没钱才越需要理财，因为捉襟见肘、微不足道也有可能集腋成裘，运用



得好更可能是翻身契机，关键是你自己对待金钱的态度如何。

一个财务独立的女人，在丈夫、孩子、父母与亲朋面前都抬得起头来。因为有了足够的经济能力，生命才能够有活力，才能够实现自己的梦想。女性争取财务独立的目的，其实不是在争强好胜，而是让自己成为生活的主导者。

我一位朋友的母亲，从年轻的时候就为家庭辛苦操劳，忙到没有时间培养自己的兴趣与专长，也很少出去旅游散心。她原本以为等到三个孩子长大成家后可以享享清福，但是，三个孩子的家也只是小康家庭，手边没有任何存款的她，只能依靠少许的养老金度日。虽然温饱不成问题，生活也很愉快，可就是手边不宽裕。有一天，她需要送2000元的红包给自己的朋友，她的儿媳妇随口问了她一句：“干什么用？”虽然说者无心，但总是让没有存款的她，有种抬不起头来的感觉。

女人通常有很多手段让自己优雅：被誉为美丽女人必修课的插花；让生活变得云淡风轻的音乐；偷得浮生半日闲的茶道；比财富更重要的健康；腹有诗书气自华的阅读；轻松料理色味俱佳的美食；一秒钟都不能懈怠的装扮；只为好风景而停留的一个人的旅行；参加社交PARTY，做一晚的公主……这一切看起来多么美好，但试想一下，如果是个没有钱的女人呢？除了为生计奔波，上述这些很难出现在她的生活中。

或者，有些女性朋友要说，大部分人的钱也都是刚够维持生活而已，哪有钱去在意这些？再者，大不了找老公要就是，男人就是用来挣钱养家的。但是，经济的不独立，也就没有生活的独立。而且家庭状况有随时发生改变的可能，老公变得无法依靠……当这一切发生时，平时从不关心家中经济状况的女人会怎样呢？答案可想而知——手足无措，望着一堆烂摊子和嗷嗷待哺的孩子发愁。这些，当然不是女人想要的。

所以说，吃不穷穿不穷，算计不到就会穷。如果我们在自己的精明打理之下，个人和家庭财产可以稳步增值，靠自己理财得到的财富，不就相当于自己挣的吗？”再花钱的时候，可以理直气壮地说，“我花的可是自己挣的钱。”这时，心里是不是会暗爽？

女人们都应该记住，爱情和婚姻并不意味着可以放弃个人的财务自

主，不要妄图通过婚姻来解决自己目前的经济窘况，也不要只会储蓄，单纯的储蓄只会让你一辈子省吃俭用，却无法解决置业、创业、结婚、儿女学费、养老等一系列难题。而且，现在物价上涨的压力较大，存在银行里的钱弄不好就会有贬值的可能。

掌握金钱游戏基本规则，学会以钱生钱，积极追求财富的增长，才能真正达到经济独立的境界，将命运和未来紧紧掌握在自己手中！

女人，理财可要趁早

储蓄和投资是理财的方法，各位女士可以根据自己的情况选择适合自己的方式，千万不要大手大脚，花费无度，对理财不以为意。

阿姨定居在韩国，我去看她的时候，她就告诉我“趁着年轻，理财要趁早”，并且给我讲了个她身边的故事：

芮希和嘉惠是从小玩到大的好朋友。从小就是出了名小气的芮希，在她大学毕业以后（23岁）就上班了，且只花了一年时间来努力工作就存了1000万韩元（约合人民币4.9万元）。后来结了婚，由于要教育小孩，所以她在40岁时就离职回家了。从那之后，她就一直靠老公的薪水生活着，再也没有储蓄。而她年轻时存在银行里的钱，因为有利息，所以越来越多了。

嘉惠开始工作的时间要比芮希晚一些。她在刚开始上班的时候非常爱喝酒，一天到晚都泡在酒吧里。后来自己觉悟了，于是从34岁开始以每年1000万韩元（约合人民币4.9万元）的速度来存钱。而当时她们两人的储蓄利息都是10%，那我们来算一算，当她们都到了65岁的时候，她们的银行存款有多少。

我们先看一下下面模拟的结果吧！看看以钱赚钱，利上加利的威力吧。模拟一：嘉惠在银行里存了32年，芮希只存了17年，可是，嘉惠的



存款却追不上芮希。因为觉得奇怪，所以我又模拟了第二种情况：芮希17年来每年就只存了1000万韩元，如果嘉惠先充实了自己，提高了自己的水平，努力地工作以保证每年储蓄2000万韩元，那结果应该是很惊人的。你想想，两倍的数额，并且存的时间更长，可是为什么仍然追不上比自己更早存钱的芮希呢？如果她想要跟芮希有同样多的钱，就得再提高自己的水平，找到一份更好的工作，增加自己的收入，将存入银行的钱提高10%以上。

我希望你们可以把这个模拟记下来，放在比较显眼的位置，每天都看一遍，激励一下自己，理财理得早，生活才会变得更美好。

无论有钱没钱，理财都是必须的

在生活中，很多人都会有这样的想法，我现在毕业刚参加工作不久，还没什么钱，等将来有钱了再理财也不晚；而另外一种有钱人的想法就是反正我有钱，理不理财都不重要。事实上，这两种人的想法都是错误的，不管你有钱没钱，理财都是必须的。尤其作为一个女性来说，学会理财反而会让你的生活更加丰富多彩。

我们中的大部分人都出生在普通家庭，但是，随着年龄的增长却会出现两种完全不同的情况：一部分人通过投资、理财，经济状况日渐好转，过上了比较富裕的日子；而另一部分人却生活依旧，终日为一日三餐而发愁，更谈不上个人发展了。是否善于投资、理财，对缺钱人来说，结果也往往截然不同。

生活中缺钱的人大致可分为两类：一类是安于现状、坐等机会、不思进取者，其结果自然是永远不会有钱；另一类是设法去理财、投资的人，其结果有两种：失败或成功。如果投资失败，就会雪上加霜，不过这也没有什么大不了的，反正都是没钱，只不过比以前更穷些罢了；如

果投资成功，就可以告别穷人的生活。按概率来讲，在投资结果中成功的机会至少有一半，而不投资，其成功机会就为零。可见，投资理财总比不投资理财要好。

你也许觉得自己目前收入相对不稳定，不能理财投资。其实不然，这样的人也能投资。收入不稳定，生活就有风险，一旦某一段时间收入中断，生活就会陷入困境，生活质量时高时低，没有保障。这种不稳定的状况本身就是一种风险。你想使自己能保持稳定的生活，就必须居安思危，及早作出投资、理财的安排。趁现在还有收入时，或加大储蓄，或购买债券，或投资于兑现性较强的项目，扩大进财渠道，这样才能逐渐稳固经济基础，增强抗风险的能力，让自己不至于真正沦为没钱的人。

穷人时常会碰到缺钱时的尴尬，但富人也不是时刻有钱花，他们也会碰到经济紧张的时候。影视剧中经常有这样的场面：一些富豪们或在赌桌上将家产一夜之间输得精光，或无所事事、好吃懒做、贪恋女色、挥金如土，最后沦为乞丐。当然，这些是有些夸张成分的，但也反映出不善理财的后果就是坐吃山空、先富后贫。

随着我们的生活水平不断提高，个人的物质生活和精神生活消费都在呈上升趋势。对有钱人来说，理财自然非常重要。因为有钱是相对的，也许十年前你是一个比较有钱的人，但若十年后你的金钱或财富仍保持在原有水平，甚至有所消耗，那么你也许已是相对的穷人了。对一般的职业女性来说，你也许算是个有钱人，因为你有不菲的收入，每月奖金也不少。但是，若你买了房、买了车，每月就必须要到银行交按揭款，此时你可能就不很宽裕了。所以，不要以为有钱就不需要理财、投资，就可以放心享受了。明白这一点，你对那些百万富翁、亿万富翁仍积极投资的现象就不难理解了。

从某种程度上来说，有钱是一种优势，一种拥有做事业的资本优势。理财对有钱人来说首要的是保本，即保持有钱的优势。除此之外，还可通过理财将自己的财富像滚雪球似的越滚越大，使事业不断发展。因为有资本，有钱人比穷人更容易获取财富。有钱的时候去理财，远比



出现经济危机时被迫去理财要好得多。

假如你的工作稳定，收入也比较丰厚，那么你更需要理财了。因为你的收入稳定，就意味着你发大财的可能性较小。而安逸的生活往往会慢慢磨掉你的斗志，让你逐渐安于现状，那么你必须通过合理理财来丰盈你的资产，使你的物质生活更加丰富。这样，你就可能实现自己买房、买车这些看似不可能的愿望。

俗话说：“人无远虑，必有近忧。”虽然你现在工作很稳定，但是，你不能保证目前的这一切永远不会发生变动，现在已经没有铁饭碗可抱了！只有早一步投资、理财，你才能使自己的生活真正无忧。所以，即使你目前的工作看起来像金饭碗，也一样要为自己的未来打算，为自己未来的安定提早设计一套投资、理财方案。

总之，不论你是金领一族，还是蓝领一派，也不论是有钱还是没钱，都要先确定自己对待金钱的态度，都需要用心挖掘理财道路上的宝藏，做一个理财高手。

拒做守财奴，别把存钱当成你的全部

提到守财奴，人们脑子里可能出现的第一个形象就是巴尔扎克笔下的葛朗台。而在现实生活中，也有很多女人在诠释着葛朗台的角色。

一个女人，不应该只是抱着钱过日子。我们需要好好地爱惜自己，需要珍惜自己如花的容貌，需要呵护自己娇贵的身体。如果说你大把的钱都存在银行里不动，把自己弄得像一个从难民窟里走出来的难民，那你多亏待自己的一生。更何况，安稳守财已经成为过去式了。通货膨胀、金融危机，随时都有可能让我们的钱贬值。

这里有一个小故事，发生在一对守财奴夫妻身上。也许看完之后，我们会有一些想法。

妻：老公，那钱放好了没？

夫：老婆，放心吧，放安稳着呢！

妻：放哪儿呢？

夫：墙缝里呀！

妻：不是说放冰箱里吗？

夫：好好好，下星期放冰箱行不？

春夏秋冬，年复一年……五年之后……

夫：老婆，物价老涨，我们要不要拿钱出来去买房？

妻：老公，快来看呀，钞票都给老鼠咬烂了！

可能看完这个小故事，你会感到很好笑，但笑过之后，你会忽然发现，这正是今天好多人仍然在采取的原始的存钱方式，只不过原来的墙缝和冰箱，换成了如今的银行。在货币市场如此多变的今天，还有人不断重复这样的原始方式，为的就是一份心安理得。

在我周围，就有这样一个同事。对这个叫小敏的同事来说，存钱是她生命中唯一的乐趣。她跟保险，她寄定存，她用最安稳妥当的方式，细心保管赚进来的每一块钱。叫她投资，她嫌风险太大不考虑，万一赔掉本金谁负责？

正常人赚钱是为让自己的生活过得优越舒适，小敏却不，她以累积财富为人生乐趣。于是，她把小钱存成大钱，把大钱变成定存，再把定存生出来的小钱组织起来，成为大钱，周而复始，乐此不疲。她不擦化妆品、不穿新衣服，当然，别人送的除外，但大多情况下她会转手把化妆品和新衣服卖出去，除非有滞销货品。她也不吃大餐，当然，别人请客除外，如果量多的话，她会打包回家。对于女人的所有喜好，她全然没有。

如果女人做成这样，不知道生活还有什么意思。试想想，如果存钱存成这样，那存钱的意义又是什么？爱财没有错，存钱也没有错，可是爱财爱到对自己如此吝啬，存钱存到光进不出，致使自己的生活质量大下降，这就不仅仅是对自己的轻视，也是对金钱的蔑视。

是的，女人可以爱财，但是，坚决不能做守财奴。你要明白，存钱并不是你生活的全部，而是要让你存的钱来丰富你自己的生活。

理财要坚持到底，不要轻言放弃

姐妹们如果已经将理财提上了自己的日程，而且抱着积累财富的巨大决心，那么就不要三心二意。不要妄想自己能够一夜暴富而好高骛远，这只会让你对当下的财富积累速度异常失望，进而打消你理财的积极性，毁了你的财富未来。

李嘉诚曾说，理财必须花费较长时间，短时间是看不出效果的。“股神”巴菲特也曾说：“我不懂怎样才能尽快赚钱，我只知道随着时日增长赚到钱。”

任何一种理财方式，都不是立马就能见分晓的，它需要经过时间的考验。正因为如此，许多性子急躁的人往往会失去更多。就以基金为例，在众多的理财方法里，基金定投最能考核人的坚持劲儿。这种方式能自动做到涨时少买，跌时多买，不但可以分散投资风险，而且单位平均成本也低于平均市场价格，但其难度就在于是否能够长期坚持。

有的人，能够坚持十年，在这十年中，经历过不少惨境，也经历过小涨小跌的平缓期，但都没有半途而废，而是用十年的时间，最终让自己收益达到同期基金中的最高水平。

1998年3月，当我国发行第一只封闭式基金时，王女士参加了申购，从此开始了与基金长达十余年的不了情。最初，她用两万元申购到了一千份基金金泰，上市后价格持续上升，身边炒股的朋友劝她卖出，但她坚持没卖，直等涨到两倍时才卖，用一千元本金居然轻松挣到了一千元！这是王女士在基金上也是在中国证券市场上挖到的第一桶金，心里别提有多高兴了。之后，基金市场一直火了好几年。

但天有不测风云，中国股市火了几年后，熊市悄悄来临了。漫长的

熊市让大家感到痛苦和无奈，经济学家的预测不灵了，基金的投资神话似乎也破灭了。终于，在2005年，黎明前的黑暗中，王女士将封闭式基金卖掉了，只留下一千份基金兴华。

时间到了2006年9月，她不经意间听了一场基金讲座，让她忽然发现中国的证券市场已是冬去春来了！于是，在王女士40岁生日这天，她果断地将10万元投资到华夏红利基金中，“周围的人都认为我疯了，但是我知道，坚持一定会有收益，等了这么多年，该是收益的时候了！”

果然，仅8个月的时间，王女士的收益已翻倍有余。她庆幸在最惨淡的时候，她没有半途放弃，而是咬牙坚持了下来，整整十年，最终得到的还是收获。

试问一下，像王女士这样能够坚持十年的，又有几个人能做到？尤其是对于那些患得患失的女性朋友来说，涨动的时候就会满怀兴奋、信心十足，一旦稍微下跌，就会动摇甚至放弃，如此反复，又怎能奢望有好的收益呢？

理财最重要的就是要坚持，尤其是在最糟糕的情况下坚持，坚信时间会改变局势。对于那些半途而废的理财人士，当他们看到本来可以到手的利益因为自己的提早放弃而流失时，相信他们一定会懊悔自己当初信念不够坚定。投资本身就带有风险性，相信很多理财人士在投资之前都有遭遇风险的心理准备，按理说，应该能经得起时间的考验。可事实并不是这样，当风险来临时，很多人都没有了当初的豪言壮语，反而都跟风放弃了。有坚持的想法，却没有坚持的决心；有坚持的理由，却没有坚持的行动，最终也就只能是小打小闹了。这种坚持之心，也不是通过训导能够说服的，只有我们亲身经历过，尝过一次甜头，才会真的相信坚持的魔力。

因此，我们不要羡慕那些拥有巨额财富的世界富豪。因为他们当中的大部分人其实和你一样，都是从一点一滴开始积累的。不同的是他们成功了，而他们成功的原因并不在于他们有多高的智商，而是因为他们更懂得坚持，并且将其发挥到极致。如果我们能够做到和他们一样的坚持，就算成不了“大富豪”，当一当“小财女”也还是绰绰有余的。

制定理财目标，让梦想照进现实

人的一生如果没有目标，就好比大海中的船只永远找不到自己前进的方向。理财也同样如此。经济学里面有个重要的原理：欲望无穷，但是资源有限。我们手头上可以运用的资源，总是没办法满足人性的贪婪。所以，只有明确了自己的财富目标，你才能有积累财富的动力，才能在不断增长的财富中收获一份份惊喜。

生活中，每个人都会有许多大大小小的梦想，尤其是二十多岁的女孩子，梦想肯定会更多。如：一趟欧洲之行、一次出国游学、一场唯美浪漫的婚礼、一个温馨舒适的小窝、一辆豪华的跑车……当然，如果你没有一定的经济基础，这些美丽的梦想也只能是一个泡沫而已。

姐妹们若想梦想成真，首先一定要为自己制订一个理财的目标和规划。很少有人能够精确地告诉我，他到底在多大岁数前想用多少钱完成怎样的目标。如果没有明确的目标，缺乏详尽的行动准则，梦想就会很难实现。因此，越早拟定精确的理财目标，梦想才能越早变成现实。制订财富目标是实施个人理财计划的第一步，这一步如果能开个好头，后面的路自然也就好走了。

至于具体的操作程序就是要确立有效的财富目标，现在我们就来看看什么样的财富目标才是最有效的。

第一，列出你的财富梦想。把你想要通过财富来实现的梦想统统写下来，然后进行具体分析，筛选出那些切实可行、操作性强的计划，同时将异想天开、不切实际的愿望剔除。只有找出自己的梦想并且将其具体化才会有实施的可能。比如你想在一年内为自己安排一次出境旅行，在五年之内在北京购置一套两居的房产等。有了这样的目标才能激发你

从现在开始制订并实施适合自己的理财计划。不要将自己的美好愿望只停留在想象中，只有清清楚楚地写在纸上，你才知道哪一个可以实现，而后也才会有实现的可能。

第二，目标要有可度量性。只有量得出的才具有可实施性，你的目标一定不能是含糊不清的，这就是你在筛选自己财富梦想时需要做的事情。如果你将自己的目标设定成“我要买车”，那么你的目标是不大可能实现的。因为车子的价钱从二手车的数万元到上百万都有，便宜的车子你存钱一年就买得到，购买高贵的进口车则要省吃俭用好几年，你必须明确范围、价差，让自己知道若要完成愿望，最高与最低之间分别需要准备多少钱。如果说“我要在两年之内买一辆十万元左右的轿车”，这样就比较清楚了。因为这个目标可以清晰地用货币来度量，就是十万元。

第三，为目标制订合理的时间表。理财的目标一定要有时间表，清晰地列出在规定的时间内可以实现和达到的财富计划才是理智和科学的。而且每一个步骤都应该有期限，今天的财富指标就一定不要拖到明天去完成，因为明天还有明天的安排，况且明天会发生什么变故谁都不知道。姐妹们想要有效实现自己的财富目标就要学会“按部就班”，激进和拖延都是理财的大忌，只有在截止日期内完成你的理财任务，才能保证你的财富保持持续平稳地增长。

第四，理财目标要有顺序和层次。人们在不同阶段对物质和精神财富的需求是不同的，而且理财的目标也可大可小。做事情要分轻重缓急，理财也是同样的道理。人的一生就像是一个空瓶子，需要用诸如石块、石子、沙粒这样的东西来填充，而放进这些东西的先后是有顺序的，它应该是：石块—石子—沙粒，也就是说先放进去的一定是最重要的东西。如果先放了沙粒或石子，石块就不可能再放进去了。

理财也是如此，你必须先选定你的“石块”，也就是你的长期目标，它一般包括买房、购车、子女教育、自身养老等。这些是你的基本目标，而其他筛选出来的可行性目标都应该是围绕这些基本目标来完成的。它们可以在相对较短的时间内完成，也是实现基本目标的前提和保证。将这些具体目标按照时间长短、具体数量、优先级别进行排序，理



清脉络，才能更快更好地朝着最终目标迈进。

第五，制订具体的理财行动计划。分解和细化你的财富目标，将其变成可以具体操作和掌握的东西，比如每个月的具体存款数额、日常的消费支出、每年的投资收益、银行的借贷和还款额度等。将那些不能一次实现的目标分解成若干具体的小目标，然后逐个击破就会让你的财富积累变得容易很多。将一年、十年、一辈子的理财目标细化到每一天，你也就能知道今天的努力方向是什么，不会像无头苍蝇那样漫无目的地四处乱撞了。

第六，适当调整你的目标。所谓“计划赶不上变化”，任何一项计划在实施的过程中都有可能遇到未知的障碍和变数，这就需要我们做出及时的变通。在保证大方向不变的情况下对具体的实施步骤进行调整和改良，才不至于让自己的财富之路陷入泥潭而搁浅。

只有尽快地制定理财目标，才能让自己赶紧行动起来。只有行动起来，你的梦想才不会只是“想想”而已。

第二章

从容职场，
解读女人
“薪事”



“薪”情不佳，兼职帮你赚到家

机会都是给有准备的人，在理财上也是一样。对于刚踏入社会的年轻女性来说，与其埋怨工资低、待遇不好，不如利用自己的特长和闲暇时间，先尝试一下兼职，让最初的职场更有“钱”途。

工作三年的李菲，因为经济危机，公司以节约开支的形式，将办公室每个人的薪水下调了30%，这样一来，使得李菲的经济就显得更紧张了。

前一段时间恰逢周末，李菲突然接到大学时好朋友张兰的求救电话。原来她一直在帮别人做业余会场主持，这周本来和别人讲好有一次会场主持的，但是临时皮肤大面积过敏，不能登台，时间紧迫又找不到合适的替补，于是她想到了李菲。因为她们两个原来是大学广播站的首席播音。好朋友有难，这个忙不能不帮，于是李菲迅速熟悉了好友手中的材料，开始了第一次会场主持工作。

第二天一大早，张兰便打来电话告诉李菲说，昨天的主持客户还比较满意，同时还问李菲的银行账户，要将600元报酬转给她。同时张兰告诉李菲，如今很缺这种业余的主持人，如果李菲有兴趣的话，她可以帮忙留意，作为周末兼职，这一行的待遇还行。

仔细考虑一下，李菲觉得这份兼职也不错，毕竟属于自己感兴趣的，并且多半是周末，不会影响正常的工作，能为自己赢取额外的报酬，何乐而不为呢？于是，李菲重新拾起了话筒，走入了兼职者的行列。

像李菲这样，能够将自己的兴趣与挣钱结合起来的幸运儿当然是不多的，大多数人在自己的兼职生涯里，沦落为疲于奔命的“挣钱机器”。下班之后，忙着从这家公司赶到另一家公司。所以，我们在这里得善意

地提醒一下各位女士，在选择兼职的时候，一定要注意与自己的特长和未来发展的方向相结合。兼职前应该树立明确的兼职目标，是为了更多地积累工作经验，提高自己的竞争力，换一份更理想的工作？还是为了缩短从打工者到老板的距离？而如果只是为了兼职而兼职，为赚得更多的钱而压榨自己的时间与精力，为眼前的一点蝇头小利斤斤计较，而忘记了对自己能力的锻炼和资源的积累，这就有点得不偿失了。

据调查，律师、高校教师、媒体从业人员、会计师等工作时间弹性大的行业是兼职比例较高的行业。而如果你是医生、软件工程师、动画制作员、教师，或是画家、钢琴家等，那么就更加具备得天独厚的兼职优势了。为了表现自我、积累资金也罢，或为了今后的真正创业进行热身也罢，如若在本职工作之外能够从容兼做一份工作，实在是再好不过的一件事。

有位名叫小文的朋友就是一个有心的兼职高手，他原来在北京一家大的电脑图像制作公司工作，在工作中与很多小的电脑图像公司、报社、杂志社、电视台、电视节目制作公司建立了关系，积累了人脉。时机成熟后，小文一边做着原来的工作，一边自己成立了一个电脑图像工作室，用业余时间对它进行打理。

因为这份额外的工作相当于本职工作的延续，小文几乎没有冒任何风险，便踏上了自主创业之路。现在小文的工作室生意很红火，收入远远地超过了他的上班收入。

像小文这样身有一技之长的人在职场上还有很多。一边工作一边创业，遇到困难是不可避免的，必须克服兼职创业的各种阻力，所以一定要良好的人脉，既可以帮你拓展业务，又可以在适当的时候出手帮你一把。

由于兼职的性质，每个人对自己的本职工作一定不能忽略，在本职工作做好的基础之上，再兼职。因为兼职工作一般带有随机性和不稳定性，如果只依赖兼职而忽略了专职，反而得不偿失。因此，最好在本职工作闲暇的时间开展兼职，这样才能做到专职兼职不矛盾。

其次是金钱上的分配。有些兼职需要投入一部分本金，这时候职场



女性一定要考虑清楚。兼职的不稳定性如同投资一样，在投入资金时应慎重。一般说来，固定的收入可以用于日常开销或者定期存款，兼职收入不妨用来做一些小小的投资，对自己的理财计划也不会有较大影响。

需要注意的是，兼职并非越多越好，选取适合自己兴趣的或者对自己工作有帮助的一份即可。过多的兼职会剥夺你大量的休息时间，并且会影响其他工作的开展，不利于长期利益和身体健康。

频繁跳槽，财富流失的致命杀手

跳槽，职场永不停休的主题。然而，职场中的白领丽人却误解了跳槽的本来目的，她们只是渴求成功，想在最短的时间内实现财富的快速积累，由此陷入了跳槽的怪圈。当跳槽成为一种习惯时，它就会阻碍你事业的发展，同时也会成为你财富流失的致命杀手。

从毕业开始，不到半年，小梅已经换了两份工作。前一份工作不仅待遇不好，而且每天无所事事，都是做些打杂的活，小梅觉得太埋没人才了。于是，她又找了第二份工作。这第二份工作虽然工资多了一点，但是要做的事情太多，动不动就要加班，她都没时间和同学聚会。实在受不了，小梅又换到了现在这家公司，但是规模远远不能和前面两家公司相比，很多福利也没有。小梅感觉这家公司也不是长待之地，还得准备跳槽。半年之内工作一直再换，结果到头来，小梅的手头上一点积蓄也没有。

接下来我们看看与小梅截然相反的小金的例子。

小金毕业后一直在一家小公司，虽然待遇不怎么样，但可以学到不少东西。尤其对小金这种职场菜鸟而言，除了专业知识外，工作方法、工作态度以及与人交际等方面，她都觉得需要好好学习。因此，小金打算在一年内多学些本领，提升自己的能力，然后换份好工作。

在平时的工作中，小金秉着虚心好学、勤劳苦干的精神，渐渐与同事们打成一片，顺利通过了试用期。就在年底拿年终奖时，经理特意把小金留下，告诉公司方面决定提升她为办公室副主任。这可真是个大惊喜啊，办公室比小金资历长的同事多得是，怎么会轮到她这个工作不到一年的新手呢？原来经理看中的就是她的虚心和好学，希望小金能留下来好好发展，日后向管理层靠拢。

考虑再三，小金决定接受经理的邀请，暂时打消辞职计划。虽然公司规模不大，但还有很大的发展潜力，适合她的专业方向。小金想，既然不能做大海的虾米，那就做小池塘的大鱼吧！自从提升后，小金工资也跟着翻了一番，和同龄人相比，她也算是高收入了。

两个人，一个频繁跳槽，一个踏踏实实专心工作，最后的结果是值得我们深思的。

初入职场，不是每个人都会找到合适的工作，因此不少人往往对跳槽存在着困惑：是另觅高就还是原地观望呢？这个时候，一定要根据自己的实际情况来决定是否跳槽。例如小梅因为对现有工作不满，所以频繁跳槽。但每一次跳槽她并不是为了更高的追求，而是要尽快摆脱目前的工作环境，抱着“不管新工作如何，先离开这里再说”的想法。这样的盲目跳槽不仅难以找到更好的职位，反而会浪费在原来工作中积累的各种资源，让她一而再、再而三地从新手开始做起。久而久之，别人都在不断地上升，例如小金，而小梅却还是从零开始，这就是两个人的差距。

当然，并不是说完全不要跳槽，人往高处走，鸟寻高枝飞。如果有更适合的位置，那么跳槽自然是最好的选择。此外，在不同的位置，可以学到不同的东西，也是提升自己的一种方式。不过要注意的是，太频繁的跳槽也不好，要不然还没偷到“师”，就已经离开了，只能说是财富的白白流失。



物价噌噌上涨，巧妙加薪有法宝

“加薪”，从来都是职业人群的期盼，尤其是在房租、水电、菜价通通上涨，而工资收入却固定不动的今天，职场女性对加薪更是翘首企盼、心急如焚。可是，要求老板加薪，也一定要好好谋划一下，否则，就有可能加薪不成反惹老板发怒。

光见物价涨，不见工资涨，小张寻思着，来公司已经两年了，要不要向老板要求加薪呢？不过如何向老板开口，小张还没想好。听说隔壁办公室的张姐也是要求加薪，结果不仅被老板驳回，还被老板奚落了一番，害得张姐有一阵子在公司抬不起头来。

就在小张苦恼的时候，机会找上门来，老板主动找她谈话。原来公司即将有一个外派的大型项目，选择的城市正好是小张的故乡，考虑到她应该有一定的人脉关系，所以老板希望她能随团做好宣传接应工作。要是放在以前，小张肯定一口应承了，不过如今想到要加薪水，所以小张答应得有些犹犹豫豫。老板估计察觉了小张的犹豫，于是十分亲切地问她是否有什么困难。小张想了想，巧妙地回答说：“没什么困难，目前公司正处于发展期，我肯定得全面配合公司的需要。只有公司发展了，个人的利益才能涨上去。”听了小张这一番话，老板似乎明白了什么，但他没有具体说要加薪水，于是老板大手一挥，让小张安心地出差，说回来后财务室会对工资待遇有规划。

果不其然，待小张出差3个月回来，拿到的工资条果真比之前多了些。据说，这次全公司涨工资的人数不超过5个人，小张暗自在心里庆幸。

小张之所以能够成功加薪，妙就妙在她说话够委婉。如果小张开诚

布公地跟老板谈加薪，老板多半会以为是小张故意谈条件、拿架子，怎么会顺理成章地让她如愿加薪呢？所以，要求老板加薪，绝不是汇报工作这么简单，需要讲究一定的方法和策略。

一般来说，企业加薪大都论资排辈，看重工作年限。想让老板主动给你加薪，首先得让老板知道你的价值。所以在准备提出加薪前，要问自己三个问题：是否发挥了自己的才能？是否能够胜任这份工作？对公司而言你是否仍有利用价值？如果这三个答案都是肯定，那么你方能有资格跟老板谈条件，因为不会有老板愿意浪费金钱在没有价值的员工身上。

其次，要明白加多少薪水才合适。这个数字既要肯定自己的能力，也要在老板接受的幅度内。如果狮子大开口，只会让老板勃然大怒。如何对自己的薪水做出合理的评估？了解本行业整体薪资水平，可在各大人才网站或者招聘网站搜索，货比三家，取其中间水平。

此外，提出加薪的时机也很重要。一般来说在大型任务完成后，或者有新的任务接手前，都是可以考虑的时机。不过始终要注意的是公司的发展前景，一般来说只有盈利的时候，加薪才有可能，若公司处于困境或是刚刚起步，你对老板提出加薪就显得很不理智。

在提出加薪时，还需要注意两个方面，第一是不要攀比。目前许多企业员工的薪酬实行保密制，所以在与老板提出加薪时，不要将自己的薪水与同事做比较，更不要与其他公司做比较。这种做法一来有质疑薪资制度的嫌疑，二来可能会给人造成心胸狭隘的印象。正确的做法是，表现出强烈的自信，用事实来提出加薪的理由。

第二是不要拘泥于工资单。薪水不仅包括每月的工资，其实也包括奖金、休假、交通费等其他方面。如果老板不同意加薪，你可以提出其他方面的要求，或者将加薪转化为职业发展机会，比如参与更重要的项目等等。

总之，要求老板加薪就一定要讲究方法，这样，即使你只做专职工作，你也同样能走上致富的道路。



低薪源于你本身

职场上既然有令人羡慕的高薪一族，就肯定有让人忧虑郁闷的低薪一族。如果你属于后者，你有没有想过自己的薪水为什么总是比别人低呢？

很多时候并不是你的工作做得不够好，或者你创造的价值不够多，也不是你的领导或老板看不到你的努力，而是你消极的心态害了你。现在就让我们来看看是以下哪种不良的心态让你变成今天这个样子的吧。

第一，低估自己的职场价值。许多人，尤其是女性，工作上进而且能力很强，但她们不了解自己的价值，或者不相信自己的价值。你是否曾经也有过这样的经历：当你的工作受到积极的评价时，表现得太过低调和谦逊，即使这一切的赞誉都是你自己通过努力工作换来的。谦虚谨慎无疑是宝贵的个人品质，但它们无法让你在职场上获得太大的晋升。如果你对赞誉的第一反应是低调以待，那你就得问问自己为什么要这样。你要学习的最重要一项能力就是如何通过志向来衡量自己的价值。据调查显示，同样一份工作，女性所能接受的报酬水平可以比男性低得多，哪怕她前一份工作的报酬是现在的两倍。这种心理被心理学家称之为“压抑效应”，指的是相对弱势的群体在面对看起来强势的群体时往往低估自己的能力，认为这是一种理所当然的心理表现。对于男性仍处于优势地位的当今社会，女人们作为弱势群体常常会认为这种报酬上的不公平是理所当然的，甚至会为这种不公平找出各种理由来自我安慰。因此，所得的薪水低也就没什么奇怪的了。

第二，羞于争取自己的利益。很多女人在同一公司工作很长时间，如果让她张嘴向别人要钱，她反而会觉得不好意思。这种不好意思是因

为她们不确定自己的工作价值，认为不应该得到那么高的报酬。另一方面，开口向老板要钱，会让别人认为自己是只向钱看的物质女人，毁掉自己清高完美的形象。而且，提出加薪的要求，在老板心中树立起的好形象有可能就会大打折扣。由于这种种顾虑，让众多女性在加薪问题上踌躇不前，自身的利益当然也就不可能得到保障。如果你对自己的权利都放弃了，那也不要期望你的老板有一天会主动“送钱”给你。即使有老板给你加了薪，恐怕增加的幅度也跟你所期望的相去甚远吧？

第三，已经习惯接受低薪。人们常说“习惯成自然”。大部分的女人都愿意去改变自己好不容易形成的习惯，面对低薪同样也是如此。如果从你的第一份工作开始，你的薪资水平就一直是这样，那么你就会对现有的薪资麻木了，不会再有更高的要求。对于你这种习惯性的适应，即使有再好的工作，再高的薪资，你都懒得去适应，从而放弃大好机会。女人总是在抱怨自己的薪资低，殊不知，这种情况正是你一手造成的。

第四，“嫌富爱贫”心理作祟。生活中有“嫌贫爱富”的人，难道还有“嫌富爱贫”的人吗？答案是肯定的。当一份高收入的工作摆在你面前时，你首先感觉到的不是一种开心而是一个烦恼。如此高薪的工作，难度一定不小，估计压力也会很大，自己能做得好吗？万一做不好怎么办？你给自己设置了如此多的困难，自然就会畏而怯步了。此时，说不定你更愿意做一个薪水低、轻松自由而且没有压力的工作。她们当然非常懂得付出和回报是成正比的，她们不愿意付出自然也就不指望有什么高回报，这就是她们“嫌富爱贫”的理由。

不过，这些人却往往忘记计算自己所付出的时间成本，低收入和高收入所付出的时间其实没有多大的差别，但是劳动所得却何止云泥。很多低收入的人每天都在重复做着那些任何人都可以代替自己的无关紧要的工作，而且一点儿也不轻松，并且还得一刻不停地做下去，因为停下来她就很可能没有饭吃。生活一直保持在“赤贫”的边缘，想要“自由”又谈何容易？

第五，四处出击，分散精力。这种女人不知道自己能干什么，也不知道自己喜欢干什么。她们工作的目的就是一味地寻找高薪的职业，



而对自己的职业生涯缺少客观地规划。因此，她们要么三天打鱼，两天晒网，要么就是频繁跳槽更换工作。到头来，不仅自己的待遇没有涨多少，而且自身的经验也没有得到累积，白白浪费自己的大好青春和大量的精力，最终还是没有找到一份令自己满意的工作。这种女人的悲哀并不是她不懂得争取，而是在不知道自己要什么的情况下就盲目出击，导致有限的精力全部分散出去，也就不能专心地做好一份工作，自然也就没有好的报酬。

第六，不介意做无报酬的工作。无报酬的工作也会有人愿意去做吗？当然！看看那些乐于奉献的低薪女人们你就会得到答案。很多女人并没有将无报酬的事情当成一件工作，她们可能更认为这仅仅是在帮别人的忙而已。乐于助人的优良美德让这些伟大的女性本着“吃亏是福”的原则，对于工作外的加班、职责外的事务、朋友有利益而自己无回报的劳动都表现得相当大度，不仅不懂得拒绝，而且欣然接受。这些额外的劳动占用了你的时间、花费了你的精力，但是却没有带给你任何报酬，你忙了大半天却仍在低收入行列里徘徊，这就是你慷慨付出的结果吗？当你的慷慨行为变成恶性循环时，你是不是也觉得厌烦呢？如果是，那就学会拒绝吧！

第七，期待别人的帮助。这样的女人知道自己的收入并不如人意，但是她却不想加以改变，因为她懒得费心也懒得费力。她们总是期待着有一天能遇到一位贵人或者白马王子帮自己摆脱这种困境。

这种期待通过别人赏识或者婚姻救赎来改变自身薪水和命运的人，不是心智不成熟，就是偶像剧看多了。要知道，对于你所期盼的贵人和王子来说，你只不过是“路人甲”，又凭什么认为他们会对你多看一眼呢？还是自己动手丰衣足食的好，所谓“天助自助者”，真正能够帮你的人只有你自己而已。

刚刚踏入职场的女性，如果你有这些消极的心理暗示，不妨积极地去改正，相信你自己完全有能力也有那个实力找到一份高薪的工作。

拿到薪水，先付给自己

很多女孩，一拿到薪水，还没到下次发工资就已经变成一个“月光族”了。所以，我想说的是，拿到薪水，你首先要先付钱给自己。

当然，付钱给自己的这种行为绝不是拿钱让你去商场大肆购物，也不是让你去星级饭店大吃特吃以犒劳自己的胃，更不是让你拿钱去还那些你永远还不清的卡债和人情债。这些钱是付给你的劳动报酬，怎么能轻而易举就花掉呢？虽然挣钱，可是却月月吃紧，就是因为你把这些钱都花在了购物逛街上。真正会理财的女性都知道“把钱付给自己”不是让你把钱花掉，而是让你把钱留住。这样“薪水”才不会变成“流水”，你也才可能具备“生财”的基础。

薪水作为我们的劳动所得，最应该得到的还得是我们本人。尽管我们身边有很多人需要照顾，但是也不要忘记将自己应得的那份留下来。只有给自己留足了充分的资金，你以后的日子才不至于捉襟见肘。也就是说，你留给自己的钱是存银行也好，买基金股票也好，或者买保险也罢，总之，它不应该是一种单纯的消费形式，而应该是一种在长期或短期内能看见收益的投资才行，就算你没有收益，也坚决不能让你的钱轻易跑进别人的口袋。留给自己的这部分钱应该作为你的日常投资，它是你日后成长的基金也是若干年后你生活的保障。

其余，剩下的部分你就可以大大方方地自由支配了，给家人朋友汇款、买礼物，给自己付房租、生活费，给银行还卡债、交房贷。不管你的薪资水平如何，作为一个“薪女性”，如果你懂得运用这样的理财方式，你的生活就不应该是拮据的。

大部分姐妹手里存不住钱的主要原因，就是没有先将挣来的薪水付一



部分给自己，结果导致自己空有赚钱的能力，却没有聚财的本事，挣来的钱只是在自己手里打了个转儿，然后就优雅地转身进了别人的口袋。

拿到薪水先付钱给自己，不仅是对自己的一种关爱，而且也可以给身边的人减少很多不必要的麻烦。如果你拥有了足够多的储蓄，父母就不会担心你在外打拼吃不饱穿不暖，比你给他们买任何贵重的保养品更能使他们延年益寿；如果你口袋里有足够的盈余，当朋友或亲人出现困难时，你就可以不用担心因为没钱而一点忙也帮不上；如果你的财政不再出现赤字，你就不用今天向这个借钱，明天向那个借钱，弄得朋友担心你借钱不还从而使友谊一步步疏远。所以，拿到薪水，先付钱给自己，本身不仅是对自己的疼爱，也是对亲人和朋友的疼爱。它不仅不会终止你以前“无私奉献”的精神，还会让你的这种奉献更加没有后顾之忧，即使你要一辈子这么伟大下去也不是什么难事儿。

如果一个女人连自己都不懂得爱惜，你又怎能期望她爱别人呢？女人们应该学会拿到薪水先付给自己，这不仅是对自己负责，更是对他人负责。所以，不要让你的“薪水”很快就变成“流水”了，而是应该想办法让它在你的口袋里待得时间更久一些。

可以“活”到老，但不能“做”到老

很多女孩子可能都会有这样的想法：工作多累呀，真希望有一天不用再工作了。尤其是每天早上起床时，这种想法就会变得更加强烈。我们只能把它当作一个梦，可很多女孩子却不愿意醒来。

因为怕辛苦怕受累，很多女孩对待工作总是“三天打鱼，两天晒网”，直到没钱花了，才出去上几天班。如果你一直秉承这种想法的话，恐怕你一辈子都要工作下去了，别想有休息的一天。如果说“活到老，学到老”还值得人们表扬的话，那“活到老，做到老”只能说明你值得

同情了。为什么呢？你“做”到老并不能证明你有多么勤劳，而是因为你没有“不做”的资本，一旦你停下来，你就没有饭吃。试想想，当自己年老体衰还要挥汗如雨地为生计而疲于奔命时，那个场景是多么让人心酸啊！

在懒人大行其道的今天，人们都秉持着站着不如坐着，坐着不如躺着的生活态度，如果不是迫不得已，有谁愿意忙忙碌碌一辈子呢？所以，如果你想要“活”到老，而不“做”到老，那你就从现在开始树立积极的财富观和危机意识，未雨绸缪，只有这样，你才能优雅地享受明天。

有一个富翁看到一个渔夫在沙滩上躺着晒太阳，很为他担忧：“你生病了吗？”

渔夫睁开眼很愕然地回答：“没有啊！”

“那你为什么不去出海捕鱼呢？”于是富翁责备道。

“我今天已经捕过鱼了。”渔夫回答。

“天还这么早，你为什么这么早回来？你完全可以打到更多的鱼的。”富翁说。

“打那么多鱼干什么？”渔夫反问。

“卖钱啊。如果你今天能打更多的鱼就可以卖更多的钱，只要保持这种状态，很快你就能买一艘摩托艇，然后有自己的第二、第三条船，接着开办自己的船厂、熏鱼作坊，甚至鱼类食品加工厂，这样你就会成为富翁，拥有更多的金钱。”富翁说得很是兴奋。

渔夫却依然淡定地说：“要那么多钱用来干什么呢？”

“有了钱，你就能像我这样，自由自在、快乐悠闲地在这片美丽的海滩上散步、晒太阳了。”富翁自豪地说。

“可是我现在不正是快快乐乐地躺在沙滩上晒太阳吗？”渔夫悠闲地说。

这个故事本意是讽刺像富翁那样一味追求金钱的行为，尽管你很富有，我很穷，可是我俩不都一样散步、晒太阳？既然结果都一样，我又何必为了追求财富而把自己弄得疲劳不堪呢？故事中讲述的观点看上去无懈可击，可是如果你仔细思考的话，你就会发现富翁与渔夫有本质的



区别。富翁有坚实的物质基础做后盾，而渔夫却是吃了上顿没下顿。富翁经过前半生的辛苦打拼，每天都可以在美丽的海滩悠闲散步，尽情享受，而渔夫尽管也有休闲的时刻，却还是要每天打鱼保证不挨饿，也就是说他要一辈子工作下去。尽管现在他身强力壮，可是他总会有老的一天，总有动不了的一天，到那时候，富翁凭借积累下来的财富依然可以享受，而渔夫的生活又会是怎样呢？也许他连自保都是个问题。所以，如果不想现在多做一点、多储存一些，那就恐怕只能一直做到老才能保证有饭吃了。

女人们也是如此，虽然现在我们的生活看起来过得不错，即使“月光”或透支也会在下个月有收入的时候补足差额。但是，我们并不能保证自己一辈子都能有这样的收入和这样的精力，等到力不从心的那一天，我们又该拿什么来维持自己最起码的生活需求呢？

不晓得你有没有见过那些已经年届四十，还奔跑于各种公司和招聘会跟那些年轻女孩一起竞争相同职位的中年女性？如果你见过相信这种感觉不会很好。这并不是年龄的歧视，而是她们给人的感觉很辛苦，年纪大了还要为生计奔忙，看上去让人感觉很心酸。而且，这样的人一般并不受到用人单位的青睐，不管她们多么有经验、有能力，她们的状态已经决定了她们的精力和创造力根本没有办法跟那些年轻女孩相比。再说，人们也会认为，如果真的有能力，何至于让自己沦落到如此地步。

所以，尽管你想“做”到老，到时候也未必有人愿意让你去“做”。既然如此，不如趁现在自己还年轻、还能干得时候，积累更多的财富，为以后的生活做充足的准备。等备足“过冬的食粮”，再去尽情地“冬眠”或“晒太阳”也不迟。想想我们的晚年生活在老有所养、衣食无忧中度过，有琴棋书画为伍、有花鸟鱼虫相伴，这种不用顾虑、没有牵绊的日子是不是相当惬意呢？如果你也想过这样的生活，不想到老还要为那份微薄的薪水操劳，那么就请从这一刻开始为自己的“钱途”早作打算，然后好好努力吧！

找准定位，身价决定你的“薪”情

人人都想得到一份高薪，尽管得到一份高薪会受到很多方面的制约和影响，可是最根本的还是决定于你自己的心理因素。如果你自己都低估了自己的价值，又怎能奢望别人高估你呢？给你发薪水的人，很大程度上取决于你对自己的“定价”。

现实生活中，人与人之间的智力和能力上的差别其实并没有你想的那么大，有些事情你之所以想不到、做不了，很大一部分原因就是你低估了自己的价值。那些拿高薪的所谓精英人士，难道能力真的比你高很多吗？当然不是。只是因为找工作的时候，每个人对自己“定价”的不同而导致最终命运的不同。这些所谓的精英只是一开始给自己定了一个“高价”，并且凭借这个“高价”登上了“高位”，正是这个“高位”才促成了他们今天的高薪与高成就。不妨举一个很简单的例子：

前两天跟一个在某国际大牌服装公司就职的设计师聊天，当时问她：“如果你从自己公司买衣服会不会有内部员工折扣？”

她回答：“这是自然。”

“那折扣是多少呢？”我问。

“其实也不算是折扣，就是按成本价拿就行。”她答。

“那是多少？比如卖两千多块的夏装？”我好奇地问道。

“大概一百块左右吧。”她回答得相当淡然。

“什么？这么便宜！”我的下巴已经惊讶得快掉下来了。

“当然，其实大部分的衣服制作费用是超不过一百元的，我们需要控制成本。”她继续轻描淡写地说着。

“可是，你们的衣服动辄一件就要卖好几千，这悬殊未免也太大了



吧？”我像所有猛然知道被宰了几千刀而顿时被浇了盆冷水的购物狂一样，被骗的感觉一直从头顶凉到脚底心。

“这个行业就是这样啊，大牌和小牌的原料及加工费差别其实是不大的。只是款式设计和做工上面略有不同，其实连品牌价值都已经算在成本当中了。定价高，很大一部分原因是在维护品牌在消费者心目中的地位和形象，你没有发现越贵越大牌的衣服其实卖得越好吗？这是为了迎合大众的心理需要。”她理所当然地分析着。

衣服是如此，人当然也是如此。既然每个人的“成本”差别都不大，而最后的“卖价”却有着天壤之别，其中最关键的因素就是你要学会揣摩“购买者”的心理。就好比我们自己买衣服一样，当商场里出现降价大甩卖的时候，你自然不会认为自己买到的是好东西，因为人人心里都有这样一个评判标准：“好货不便宜，便宜没好货。”其实，你找工作也是一样的。如果你低估了自己的能力，对自己定价很低，那就不要期望雇佣你的老板会认为你是个有能力的员工，更不要期望他会给你一个高工资。就如同降价甩卖的衣服一样，你已经自降身价了，老板对你自然也就重视不起来，你的能力和发展空间自然也就是有限的了。

所以，女人要想拿到高薪，必须给自己定好价。当然，你的这个价格必须是合理的，如果你的成本价只有十元，而你却非要把自己卖到上万元，那显然是不合理的，因为你跟成本价是一百元的一比，差别还是蛮大的；同时，你也要找到“伯乐”，如果你的要价买主根本就负担不起，你就应该走开寻找别的买主，寻找更合适、更能出价的买家现实些。

对于女人们而言，当然就是要评估自己的实力、做出准确的定位、找到合适的企业、发挥自己的专长，如此一来你的“身价”自然就上去了，到时候还怕薪水不跟着水涨船高吗？

合理分配薪水，生活乐而无忧

作为一个“薪女性”，薪水自然是你的主要收入来源，那么如何对自己的薪水进行分配才是合理有效的，就要看你自己的实际情况而定了。它通常有以下几个方面：

首先，储蓄。这是我们必须要做的。不管你现在的收入如何，你都必须先拿出一部分存入银行。这是一种强制性的储蓄方式，切忌中途手头紧了随意动用。

其次，口粮。留足口粮，才不至于让自己挨饿。你得保证自己的温饱问题不受影响。你每天用在吃饭问题上的花销是多少要很明确，当然还包括你平常嘴馋要买的饮料、水果、零食也要一并算进去。否则，只留饭费的结果很可能让你的支出超出预期很多。

第三，日常花销。包括交通费、水电费、燃气费、手机费、宽带费等等琐碎的开支你需要计算出来，因为这些支出相对比较零散且数额通常不大，所以很多人容易忽略。但是正是这种原因才让你的开支总是超出预算，一不小心就把预留的生活费都花光了，如果不想再次超支，还是把它们算进你的支出里好。

第四，房租或房贷。自己有房子或者“啃老”的美女这项花销就自然可以省下不作数了。但是租房居住和自己供房的姐妹必然是省不了的。这也是日常支出的一大项，不管你是按季度还是按年交付，都要在当月的支出中预留出来，否则就会影响到需要交租或者还贷时那个月的理财规划。

第五，卡债。信用卡的确方便了所有持卡的人，买东西刷卡一般谁都不心疼，偶尔还能透支一把，好像很爽的样子。但是，大家也别爽过



了头，到了账单下来的时候你还得乖乖地还款不是？所以你的支出里面应该将卡债的部分也算进去，要知道欠银行的钱并不好玩，过期之后的利息可是吓死人啊。当然不用卡的姐妹又可以省一笔了，恭喜恭喜！

第六，应酬所需。如果你不是宅女的话，你就少不了应酬。跟朋友吃饭、唱歌、泡吧、买礼物、凑结婚份子……哪一样都离不开钱，不如先看看这个月你有多少人要请、有几个人过生日、有哪些人要结婚吧，先把这些钱拿出来。否则难免会出现“月初花得很开心，月末四处补亏空”的景象。

第七，爱美费用。女人爱美，天经地义。商场里的新款衣服、鞋子、化妆品、香水……哪一个不在诱人地向你招手呢？女人在这方面的抵抗力甚至远远低于对待爱情和男人，我们的市场经济如此繁荣，自然跟女同胞们不遗余力地大力支持脱不了干系。既然你抵抗不住诱惑，那么就不要再非得在你收入分配上去做什么“贞洁烈女”，还是先划出一部分来备着吧，否则到了忍不住要“败”的时候，你本月的理财计划难保不因为这笔意外支出而泡汤。

第八，投资。如果经过以上的各种分配你还能剩下钱的话，那么恭喜你，你现在完全可以自由自在、毫无顾虑地拿出来做投资了，这些钱可是你生财的保障，可以拿来投资你比较熟悉和有信心的领域。而且这些投资所带来的收益最好不要归入你的收入之中进行下次分配，因为那样会打乱你现有的理财计划，让你以为自己可以有更多的现金进行支配，放松对自己的要求。最好将它拿来继续做投资之用，这样既可以为你带来更多的收益，又不至于让你的收益影响你对自身理财的整体规划。

在做薪水分配的时候，很多女性朋友可能就会发现，单单消费方面的支出就已经让自己入不敷出了，哪里还有闲钱让自己拿来投资呢？所以，我们还是学会过简朴的生活吧，把我们的薪水尽量留下来做点投资，实现财富的原始积累，做个不折不扣的小“财”女。



“薪时代”女性的“薪”主张

伴随着经济的发展，人们的压力越来越大，竞争也越来越激烈，生活在都市里的年轻白领，每天为那些不明所以的工作忙得像热锅上的蚂蚁，面对老爸老妈、挚友亲朋的埋怨，最常拿来应付的一句话就是：“我忙啊！”

“像蚂蚁一样工作，像蝴蝶一样生活”虽然是很多女人的人生追求，但是很显然她们也只是在做前半部分而已。我们只看到了忙碌工作的蚂蚁，蝴蝶般优雅的生活哪里去了呢？

没错，你的确很忙。你需要用忙来获得劳动报酬，你认为越忙你的所得就应该越多。大部分情况下这个道理好像也没有什么错误。不过我要告诉你，其实你也许不用这么拼命。如果你的心智足够成熟，你就会发现通过合理地理财，你也能让自己的生活轻易地变得轻松起来。用不着把生活搞得像打仗，你也一样可以过上好日子——这才是“薪女性”该有的人生追求。成熟的“薪女性”懂得用理财这个杠杆去翘起自己的优雅生活，不用“夜夜笙歌”、不用名牌加身，你的生活同样可以过得精彩。

人们都说“认真的女人最美丽”，谁说精打细算不是一种认真的表现，你的生活是过给自己的，不是过给别人看的。让自己精明一些、精细一些、精致一些，聪明又认真地去工作、去生活，把自己打理得井井有条，日子过起来才能更舒服不是？

理财不仅仅是要理你的财富、你的才能，更需要理的是你的心态，成熟的“薪女性”们对于财富的态度也应该是成熟的。你开始懂得钱该花在哪里，怎么花才是最有效的。减少不理智支出产生的坏账，降低财



富的不必要损耗，让自己的手里有了盈余，理智的投资有了收益——所有的一切都在证明着你的财商正在迅猛发展。

至于如何验证它的成长速度，那么不妨来看看下面的这些表现，看看你自己究竟占了几条，它能有效地检验你作为“薪时代女性”的美丽“薪”主张：

- 1.拿到薪水后第一件事情是去定存。
- 2.对加薪请求不再羞于出口。
- 3.购物不再是你最热衷的事业。
- 4.面对信用卡的对账单，你从来不害怕看到有大笔欠款，因为这是不可能发生的。
- 5.你发现自己比同龄人更富有，但是她们却没有任何察觉。
- 6.不再把那些已经亏损但回天无数的投资当成“鸡肋”，你已经毫不心疼地“斩仓”了。
- 7.虽然你对“对冲基金”的了解程度不亚于自己的双手双脚，但是不会涉足其中。
- 8.你的薪水已经有能力让你买一辆汽车，但是却不会这样做。
- 9.对自己的每一项投资都了如指掌。
- 10.股市大跌和没有足够的钱养老相比，你更担心后者。
- 11.你学会了拒绝买打折品、奢侈品，甚至自己喜欢的商品，如果你发现那是你现在不需要的。
- 12.保险该买的你都买了，不该买的当然从来不去考虑。
- 13.别墅、旅行、假期、提早退休，这些都是你想拥有的，但是你已经清楚自己不可能什么都得到。
- 14.你知道自己可能没有办法让你的孩子成为巨额财产继承人，但是也能保证不用靠他们养，不会丢给他们一个烂摊子。
- 15.一想到信用卡吓人的欠款利率，你的购物狂基因就会适时收敛。
- 16.虽然你对未来的投资前景没有足够的把握，但是投资的多样化让你知道自己的投资组合中总有一些在为你赚钱。
- 17.你很清楚自己比别人的薪水高，但是不会因此丢了勤俭的美德。

18.对自己未来的发展方向有清醒的认识，知道自己的收入怎样才能越来越多，对生活内容的安排更是如此。

能工作，会生活，有健康成熟的理财观，成熟的“薪女性”就是这样一步步成长起来的。以上内容，你占了几项呢？如果超过半数，那么恭喜你，看来你的“财女”之路已经走得顺风顺水了；如果一项也不占，那就要多多努力，好好分析一下自己的财务状况，做好理财规划，调整财富心态，然后努力地迎头赶上吧！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第三章

理性消费，
做个抠女郎



合理消费，不做“Buy”金女

各大百货公司每逢节假日、周年庆打出的促销活动真是让人眼花缭乱，不知不觉中，就能让很多的女性朋友荷包大出血。

这些消费盛况真是让人大开眼界。往往早上七八点，天才刚亮，百货公司门一打开，随即涌现万人潮。有些人请假、不上班，就是要抢购限量商品。有穿着时髦的时尚美眉，顶着洋伞在排队；也有装扮美丽的贵妇，等着抢买一瓶3000元的顶级乳霜。百货公司的一个周年庆，光是一个楼层化妆品疯狂抢购的销售状况就是平常的几十倍。有些商厦索性七十二小时不打烊，赚得盆满钵满。

而除了周年庆典之外，现在服饰、电器，甚至是日本北海道帝王蟹，都可通过电视或网络来订购。在家里看电视，只要一不小心，下个月的信用卡账单就可能“炮火连连”。看到屏幕上光鲜亮丽的名模在走秀，很多女性也想试试自己在红地毯走秀的俏丽模样，几秒钟的想象空间，几千、几万块的金额，就可能因此从指缝间溜走！

很多粉领女性、单身熟女，甚至是年轻的妈妈族，因为消费不节制，而成为“月光族”、“透支族”，甚至是债台高筑的“负债族”，然后跻身“跳楼一族”。看来，聪明消费真是女性朋友一个非常重要的理财课题。因为，花钱消费，应该是要让自己的生活过得更好，而不是要让自己背负债务，甚至要花费掉自己的养老钱，那还真是得不偿失！

可是，很多人还无法察觉自己的消费无度。那么，到底要怎样才知道自己是不是位“Buy”金女呢？先看看你是否有以下的情形：

衣柜里塞了5件以上没穿过的新衣服。

心情变化很快，花了钱之后，心情马上又低落了。

走到店面准备购物就觉得异常兴奋。

把婚礼或活动当成Shopping（购物）的借口，而不是着重于分享别人的幸福、快乐。

已经债台高筑，入不敷出。

先别急着创造经济奇迹

行为学研究者曾经指出，没有钱的人站在商店橱窗前，如果感觉到身边有人，就会先让到一边，因为这些人知道反正什么也买不起，所以更愿意让路给有潜力购物的顾客。

可是年轻女性可不同，就算刷爆卡，名牌包包里只有少许现金，一样展现强而有力的消费潜力。

有人曾经统计过，一般粉领上班族，每个月花的交通费、喝品牌咖啡的费用、置装费，以及和朋友唱KTV等娱乐费用还真是不少。

如果你能确实节流，减少这类吃喝玩乐的开销，每月省下三两千元的资金不算难事。财富的累积速度本来就需要时间帮忙，如果你总是怨叹自己是“月光族”，却又羡慕那些开名车、有千万存款的精英女性，那么，你理财的第一步，就是要先改变目前的消费习惯。

改变你的消费习惯，要有预算的观念，如趁着百货公司的周年庆典买东西，原本是很合算的，但是，趁着打折的时候买东西，是要用较少的金钱买到想要的东西，而不是因为打折期的闲逛而产生更多预算外的花费。没有预算的观念，虽然每天都可以买到很多意外的战利品，但是，每个月你收到账单时，在支出方面，也可能产生令你意想不到的天文数字！

其实，购物是一件让人心旷神怡的事情，聪明的女性朋友可以运用聪明的省钱购物绝招，让自己在买东西时精省“小钱”，然后让“小钱”去滚“大钱”，才不会到最后望着满屋子买回来的战利品及账单，摇头感叹自己是个败家子！

追查你每一分钱的来龙去脉

追查每一分钱的来龙去脉，最好的方法就是做好存折管理，因为现



在大部分人都把钱存在银行，存折上会记载你在银行所有资金进出的记录。聪明的女性每个星期至少刷一次存折，或在网上银行查看金钱进出的往来状况，只要5分钟的时间，你就能了解每一分钱的来往状况，进而提醒自己开源节流。

养成记账的习惯，拒做“Buy”金女

聪明的女性会时时刻刻盯紧自己的收支状况，身边会有一个小账本，把每天的消费支出都记下来，然后每个月进行比较总结，看看哪些钱该花，哪些钱不该花。然后在下个月消费时就会注意，从而节省开支。收集发票也是一种简单的记账方法，因为收入多半是由公司直接存入户头，支出较为复杂。将发票按日期收纳好，不但可以兑奖，还可以从中分析出自己在衣食住行上的花费，拒做“Buy”金女，更可以让自己成为小富婆。

有人说，美丽的女人懂得投资外在，聪明的女人懂得投资内在！做个内外兼顾的美丽女子，做好预算，把钱花在刀刃上，就是最基本的理财功课。理性消费，才能让每一分财富，都能在你生命中发挥恰到好处的作用。

学会“省”下不必要的开支

聪明的女性，不会把时间花在买名牌上，而是会把焦点放在理财计划上。你必须通过正确的理财计划，来帮助自己达到这些目的，以下是专属女性的三大省钱绝招：

分清楚“想要”和“需要”

许多女性经常克服不了心中的那句“I want it（我想要）”，结果总是

让自己入不敷出。事实上，消费的第一守则应该是要建立“I need it（我需要）”，行有余力才能应付“I want it”。但很多女性却在“I want it”和“I need it”之间晕头转向，直到最后被物品所俘虏，导致必须付出很大的金钱代价。

我还记得以前有一位同事，她在法国留学，长得很漂亮，她最喜欢享受“I want it”的感觉。虽然工作能力很强，但是薪水族毕竟赚得有限，但她隔三差五就要到欧洲旅行，一旅行就一定会买名牌回来。记得有一次支付完信用卡费之后她就透支了，还有10天才发薪水，她已经濒临断粮的状态。

最后，她只好把她的宝贝名牌拿出来拍卖，其中有一件非常漂亮的丝质衬衫，花了她近两千块。当初她简直是爱死这件衬衫了，但她没想到，要忍痛割爱，降价降到几百块，依然是无人问津。分清楚“I want it”和“I need it”，你会在生活中省下令你想象不到的money（钱）！

“买”的时候就要想到“卖”

很多女性认为，购买昂贵的名牌商品是一种宠爱自己的象征，兰蔻的口红、SK-II的面膜、CHANEL的香水、TIFFANY的饰品、LV的包包、DIOR的套装……很多人拥有这些东西的秘诀就是省吃俭用N个月，然后刷光几个月的薪水。如果买名牌只是为了面子，却要付出生活清苦的代价，那么，你就该三思而后行！

简单地说，想要省钱做大事，你应该有物超所值的观念，或最起码你要懂得什么叫物有所值。因为一般来说，物超所值、物有所值、一文不值是买东西的三种感受。很多女性买东西只在意时的感受，却忽略掉它恒久的价值，比如，花1万元钱买一只表，但是当这只表属于你的那一刻，它就已经不值1万元钱了。

也有很多女性买东西懂得将未来的价值考虑进去。比如，同样花1万元买一个梳妆台，但是如果买的是古董梳妆台，自己再加以润色，东西越古越值钱，就算将来要换主人，它的价值可能也已经超过1万元。

一些名牌只要不是全新就只剩3折的价值，如果在“买”的时候就想



到物品“卖”的价值，你购物时将会有另外一番考虑。

努力贯彻环保观念

全世界再没有比环保观念更流行的了，因为环保观念可以让几乎所有的资源都可以再利用、更具个性化。平常买东西前应该先了解家里还有什么可用的物品，有空的时候分门别类，将可用与不用的东西分开，不用的东西不要随便丢弃，可以改装或上网拍卖，节流的功夫要靠自己。

但是，省钱的用意，是用另一种方法来减少原有的花费，因为赚钱不容易，至少也要懂得如何节省，但绝对不是要占别人的便宜，千万不要因为省钱而成为一个抠门的人。比如，吃饭的时候点菜要点刚好的量，或者吃不完可以带回家，再加点菜色又是一餐；自己染头发或干脆走黑发的流行趋势，可以节省在外表上的花费；季节交替之际，冬天的衣裤都要清洗后收藏起来，如果自己能够学会清洗的技巧，就可以省下不少送洗费用，因为干洗几次就能买件新的衣服了。

信用卡，小心“卡”住你自己

下面这些现象，你是不是有种似曾相识的感觉：

一上街就想Shopping，花钱如流水。

购物是舒解压力的唯一方式。

看到喜欢的东西不论金额大小，有“卡”万事足。

如果以上的现象说的是你，但是每次你都能轻轻松松地全额缴清，那真要恭喜你，因为你是一位能充分利用信用卡的消费者！但如果你具有以上的特性，可是每次却只能负担最低应缴金额，并且还继续累积高额循环利息，那么，你就是一个标准的“卡奴”了！

许多人往往无法控制住当下购物的欲望，结果一发不可收拾。更何

况刷卡并非给钞票，并没有付钱的感觉，很多女性朋友很容易就刷刷刷地过度消费或超额使用，从先享受后付款变成先享受后痛苦。账单来时无法全数付清，就得动用循环信用，支付未付清的账款产生的利息，利息再滚进账款，也影响了个人信用。

做好信用卡管理，消费才不吃亏

信用卡虽然让你我消费更方便，但是，每一位女性朋友都应该思考：“自己真的适合使用这种塑料货币吗？”除非自己能做好信用卡管理，消费才会不吃亏。

保存刷卡收据，随时对账

花花是一位快乐的年轻女孩，但是，毫无节制的消费，却是她最大的财务致命伤。每个月她都是辛勤地工作，但是一下班看到喜欢的东西就刷，刷完以后的对账单据不是随便乱扔，就是揉成一团放在皮包里，然后隔天换个皮包出门就忘记。所以每个月她都不记得自己到底刷了多少钱。刷的时候很开心，可是等到信用卡账单一来，整个户头剩下的钱就全部缴械。

你是不是拿到信用卡账单的时候，常常想不起自己何时消费了那么多的金额？还是在刷完信用卡之后，随手就把签过名的收据丢弃呢？现代女性朋友使用信用卡，要先做好支出管理，因为，“理债”比“理财”还重要。

刷完信用卡后，要将当月的收据整理好，这样不但随时可以对账，还可以随时提醒自己知道“已经刷了多少钱的债务”。若是你刷了信用卡，然后在下一次缴款期限前缴清支出，信用卡绝对会是一种方便的理财工具。如果只是因为钱不够用，就把信用卡当成是提款卡，那么，马上就会一脚踏入负债的漩涡当中。

减少持卡的张数

曾经有电视节目中讲到一个名叫刘汶翰的人，他个人总共有142张信



用卡，全部摞在一起，将近20厘米。更离谱的是，刘汶翰曾经积欠信用卡债务100多万，而现在却是一位理财顾问。当谈到自己有那么多张卡时，他说：“当卡片排出来这么多的时候，我也觉得实在是太离谱了！”

还好，这位聪明的刘汶翰不仅在后来的几年内还清了自己的债务，并且还把这段故事写成了书，赚了不少版税与名气。你有多少张信用卡呢？其实，很多女性朋友不是没钱投资，只是没有控制欲望，而让辛苦赚来的钱轻易地从指缝间流失。少用信用卡消费，减少循环利息的支出，一个月省下1000元绝对不难，就看你是不是能够控制欲望，少刷一次卡，就可以增加一次投资的机会，而且投资的金额也会不断提高！

减少没有必要的持卡张数，可以让自己减少胡乱消费的概率，也可以增加自己理财记账的效率。同时，将自己的花费集中在数张信用卡上，也有集中管理支出的好处，了解自己的收入及支出形态，是有效理财的第一步。

养成每月整理对账单的习惯

每个月收到账单的时候，要留下来做整理，因为账单会列出消费明细，你可凭此分析自己的消费形态，检讨自己是否有多余的消费。如果你已经无法全额付清你的信用卡债务，就表示你的花费需要有节制。

养成整理对账单的习惯，可以帮助自己发现收入不足以负担开支时，就要缩减消费的欲望，按照需求的重要性来排序。绝对不要贪图一时的满足，等到信用卡账单一来，才开始懊恼不已。有计划地消费，不但可以得到满足感，更可以证明自己能持之以恒地储蓄而获得成就感。摆脱“月光族”的命运，才能为未来的人生计划，如买房子、投资或结婚等做准备。

信用卡的对账单其实总是透露出非常多的信息的，比如刷卡支出的状况、最低应缴金额的多寡、点数的累积、奖品的兑换等等。养成每月整理对账单的习惯，可以在对账单中得知个人的消费记录，就算是使用电子账单，也应该保存对账单的文件，方便随时调出来查阅。

聪明的女性持卡人如果懂得避免年费的支出，并且还能够充分了解

银行“红利积点”的方式，那么，信用卡不但会为你带来理财的方便，还能因为你的使用而让你“享受”到一些福利呢！试试看，你会发现原来自己每个月可以攒下至少一半的薪水！

快乐网购，方便又省钱

网购现在已经被消费者和网友公认为最有效的省钱方式之一，在网上很容易找到比市场上价格低的商品，而且质量也不错。网上购物方便快捷，但是仍然需要注意一些细节问题。

精打细算善比较

精打细算是小女人本色，平时逛街买东西都知道货比三家，网购其实也是一样的道理。网上比价系统能通过互联网来实时查询所有网上销售商品的信息。特别适用于图书、实体工具等品牌附加值较低的商品，想知道某件东西在各大网站上的价格，只需在搜索栏里打入商品名称，点击查询就一目了然了，货比三万家也不难。挑选自己钟爱又低价的商品就是如此简单。

别太相信便宜货

尽量不要太相信便宜货，不切实际的价格可能会有问题。有时候骗子会想方设法的发一些成功交易的图片和截图来企图迷惑你，千万不要相信，可以在交易详情里查看交易。另外，骗子有时会说些诱惑的话，这样是在诱惑你进一步上钩，千万别相信他的话。

第三方支付平台付款

通过第三方支付平台付款的方式相当于你先把款打给的是第三方支付



付平台公司，只有等你确认收到货并且没有疑义之后，第三方支付平台才会把货款打给卖家。通过这样的一个过程，可以最大限度地保障买家的利益，杜绝了直接打款给卖家，出现问题之后卖家甩手不管的风险。

所谓第三方支付，就是一些和国内外各大银行签约，并具备一定实力和信誉保障的第三方独立机构提供的交易支持平台。

相对于传统的资金划拨交易方式，第三方支付可以比较有效地保障货物质量、交易诚信、退换要求等环节，在整个交易过程中，都可以对交易双方进行约束和监督。在不需要面对面进行交易的电子商务形式中，第三方支付为保证交易成功提供了必要的支持。因此随着电子商务在国内的快速发展，第三方支付行业也发展得比较快。

充分利用社区资源

一般的购物网站上都有相关的论坛，论坛里面有很多实用的帖子可以作为我们网上购物的参考。比如目前热销商品的排行、怎么区分商品的真假等。站在他人总结的经验上再出击，这样会少走很多弯路。如果遇到疑惑，还可在论坛上及时发布出来寻求咨询和帮助，不仅热心的网友会提供相关解答，网站的服务人员也会及时出来相助。社区内互动沟通的模式，使购物不仅仅是一个在网上选择、对比、决定的过程，更应该是一个体验、沟通和享受的过程。

省钱压价有窍门

当你在网上一个店面购物达到一定金额的时候，可以和卖家洽谈减免一定的邮费；也可以在购物的时候，多约几个朋友一起购买，增大可以砍价的筹码；最好在购物的时候，一个阶段一个阶段地集中采购，省去每次购物都花费邮费或者快递费的支出。

即时沟通，扭转不可议价的状况

购物的时候，最好还是和卖家多沟通一下，即时通信工具是比较好的沟通方式，比如QQ，MSN和阿里旺旺等。有疑问就要及时沟通，即使

卖家在商品页面说明不议价，但是精明的人通过在线沟通，还是有砍价的可能的。尤其要注意的是，在没有确定好价格和卖家是否有你需要的商品型号、颜色之前，最好不要拍下物品，免去“只拍不买”的麻烦。

你可以消费，但不要浪费

问问身边朋友的财务状况，你会吃惊地发现有近半数的人每个月都是入不敷出，甚至还要借外债。花得永远比挣得多，成为今天多数年轻人的生活现状。那么，女人应该如何花钱，花多少钱呢？这里，主要强调一种健康的消费观，那就是，我们可以消费，但是不要浪费。要做到不浪费，就需要在购物时有所节制。

很多女性朋友可能都会遇到这样的问题，因为自己一时的冲动而买了很多自己不用的东西，这种浪费的行为会在很长时间内让你心里感到郁闷。其实也是，你想想看，如果你花费很多钱买得东西自己用不上，那你每次见到它会不会感到后悔？

很多人都有这样一种观念，那就是节俭是穷人才做得事情，跟我没什么关系。其实，节俭与否，跟拥有金钱的多少没有关系。节俭，本身就是一个人的生活态度，并不是经济拮据的人的才要有节俭的观念，任何人都应该保持这样一种意识。尤其是女人，因为女人通常是家庭里的最大管家，家里所有的东西都需要女人购买。这种情况下，女人有一个很好的省钱方式，那就是关注超市或商店的打折信息，在打折时，购回家里必需的日常用品。

当然，抢购也需要注意以下几点问题：

1.在抢购之前，要先明白抢购的目标，盲目的抢购只会增加多花冤枉钱的几率。所以，在去超市之前先花时间仔细确认自己到底要买什么，并且列出一个详细的购物清单。在超市抢购打折商品时，严格按照清



单，不要让自己看着什么便宜就买什么。否则，全买回家了，不需要用的东西就会成为累赘。

2.绝不要让自己带着郁闷的情绪进入超市或者商店。否则，郁闷中的女人会通过疯狂购物来发泄也是很有可能的。工薪阶层尤其需要注意，打折时去抢购就是为了省钱，千万不能因为发泄而让自己得不偿失，买了过多不需要的东西，而浪费金钱。发泄有很多种方法，或者说有很多种花很少钱就能达到发泄效果的方法，刷爆信用卡，只会让我们在痛苦之余又多了焦虑的情绪。

3.对于同一类商品。要多计算单价与划算度。列了购物清单，只是让你清楚了该买什么商品。但是具体买哪一种就需要在超市购物时作比较了。看同类商品中哪一种打的折扣低，同时还要比较原价的高低，综合考虑之后选择最划算的。要知道，最低折扣的，并不一定是最划算的，所以，你得计算好了。也不要怕丢脸，没人会笑话你，家庭主妇都会这样做的。

4.对一些家庭公用的日常用品尽量买大包装的，实惠！

5.趁折扣抢购，能够省钱，这当然让人兴奋，但是，也不要兴奋过了头。最好在去超市的时候带上一个计算器，带上能够利用的现金券，将能利用上的资源全部利用上，久而久之，你会省下不少钱。

6.对于自己特别喜欢的东西，又正处于打折状态下的商品。买之前仔细衡量一下，买回去之后，它的使用价值有多大。比如说，一双原价1800元的长筒靴现在只卖500元，真诱人对不对？可是，在买下之前，请你一定先想想你的衣柜里到底有没有衣服来搭配，如果没有，连试都别试。别因为一时的贪便宜，也别因为一时的冲动，花掉自己一个月的日常开支，那不值得。

7.需要提醒很多女人一句，网购固然方便、便宜，但是，也别忘了在购物前列一个清单。如果不列清单就在网店中徘徊，便宜的东西、名目繁多的新鲜商品，会让你不自觉地掏了腰包。而且，在网络上购物，尤其需要注意，货比三家，否则，你注定后悔。

8.超市、商场等地方办会员卡时，如果是免费的，不要嫌麻烦，办上

一张，随身携带。说不定什么时候在你购物的时候，优惠就随着这张卡片降到你身上了呢！

省钱的方法还有很多很多，只要你在生活中做个有心人，很少的钱照样可以让你买到优质商品，照样可以提高你的生活质量，关键就在于你会不会省钱了。

节俭向来是中华的传统美德，就算现在生活富裕了，节俭也并不是是一件丢人的事，浪费才是可耻的。对于那些花钱大手大脚、不懂得省钱之道、懒得列购物清单的女性，又会给别人留下一种什么样的印象呢？我们可以听听这些男人的评价：“感觉这些把浪费当习惯的女性不适合居家过日子，挣钱少的男人估计养不起！”“这种挥霍无度的女人，应该是很拜金的吧，不知道感情在她们心里占什么位置。”……

看看，一个浪费的女人留给别人的印象是多么不好。还是永远牢记这条原则：女人，可以消费，但不要浪费。适度消费可以，随意浪费，则是你對自己的一种否定了。

省钱有妙招——花小钱过优质生活

不知从什么时候起，物价就开始“涨”声一片，是节衣缩食还是坐吃山空？其实，对于会理财的女人来说，就算花100元钱也能过得像贵妇那样优雅。接下来我们就看看怎样花小钱过优质生活。

1.晚上9点以后去超市。很多超市的果盘、沙拉、糕点、熟食等，都会在晚上9点开始打折，价格可能是标签上的一半不到，但能让我们的夜生活更有“质量”一些。

2.买机票在上午去买。一天内上午买机票最便宜，因为机票的折扣通常隔夜后会进行调整。而且要避免周一上午和周四晚上出行，因为这两个时间段坐飞机出行的人特别多。



3.举办婚礼选择淡季。旺季结婚的人多，会出现找不到酒店、婚庆公司趁机加价等诸多不利因素，比较淡季而言，花费可不是多一点点那么简单。

4.选购超市自有品牌。对于一些日常生活用品，很多超市都会推出自己的品牌，不仅物美价廉，而且质量与品牌商品相差无几。

5.电影看打折的。好电影当然要去电影院看。除了众人皆知星期二全天电影半价外，有的电影院特地推出“女士之夜”，女人照样享受半价。还有“信用卡之夜”——持指定信用卡即可半价。另外周末早去几个小时，看早场大片最便宜只要10元，最起码也可以享受对折。

6.换掉大衣橱。你是否常觉得衣橱太小，放不下越来越多的衣服。其实换个角度，大衣橱里塞得满满的衣服，究竟有哪几件常穿，又有哪几件穿过一次就压箱底？一个大衣橱，带来的结果往往是：盲目开支、买后后悔以及越来越拥挤的居住空间……快换个小的吧！

7.把不喜欢的礼物转送给别人。过年过节会收到很多礼物，其中难免有不对自己口味的。如果碰到这样的情况，记得不要把礼物的吊牌剪掉，可以通过换一个包装纸，在合适的场合，送给别人。这样就不会造成浪费了。

8.选择容易打理的发型。不管是男的还是女的，发型都很重要。但是打理头发并不是每个人的特长，经常去理发店又是一笔不小的开支。所以选择一种比较好打理的发型，不仅可以节省你的时间，也可以节省你的金钱。

9.选择网购美容品。不一定要到大商场里去购买美容品，通过网络购买不仅方便而且省钱。淘宝网网上的淘宝商城中，很多品牌美容品打的折扣超低。

10.购买电器时认准节能标志，当你购买新电器时，别忘了找一找节能推荐标志，这个标志意味着电器运转成本更低，也更环保。换掉你家的旧冰箱吧，一年可以节约不少电费呢。

11.上班自带午饭。每天叫外卖，一个月下来，花钱不说，也没有多少营养，且品种有限。还不如自己做午饭带到公司里，自己想吃什么都

带什么，也不会花很多钱。

12.找到比购物更持久的快乐。终于完成一桩大case，迫不及待要奖励自己，结果买了平时根本难得穿的昂贵鞋子。本想以此激励自己，却在收到信用卡账单时情绪低落了半个月。购物快感来的快去的也快，研究显示，运动和阅读才是能创造更持久快乐的源泉。

购物之前，性价比摆中间

在买东西时，我们可能都有过讨价还价的经历。为什么会讨价还价呢？其实就是我们无意识中在考虑我们所买的商品的功效、耐用性等，也就是商品的性价比。所以，通常来说，那种具有多种功能的产品会比单一功能的产品好卖。而那些耐用而且比较容易维修的产品更受欢迎。比如，美国经济危机时期，有厂商推出一种新式口红，这种口红两头都可以用，可以涂两种不同颜色，结果很受欢迎。

当然了，居家过日子，每天都面临着“消费”两个字，远不止简单的讨价还价这么简单。既然我们每天都得消费，那么，如何消费，买什么样的东西，就直接决定了我们的生活品质，也直接决定了我们是否能够省钱。

不过省钱并不意味着就是一定要买便宜的东西。我们可能都遭遇过类似的尴尬：想买便宜的东西省点钱吧，但是，偏偏买的便宜东西不让人省心，三天两头就出问题，出了问题还得再买新的，这样一算，买便宜货也没省下多少钱，反而添了不少麻烦。

这的确是我们购物时的一个悖论，也就是我们通常所说的：好货不便宜，便宜非好货。但是，这省钱之道也就存在于商品的差异性中了。不是所有的东西都要买便宜的，但也不是所有的东西都要买贵的。这就是买东西的艺术了！哪些东西应该买便宜的？哪些东西应该买贵一点



的？哪些东西应该买价格适中的？应该什么时候买？其实这些问题归结到一块，很简单，就是衡量一下性价比，再考虑是否购买。

1.使用年限长的、重要的物品要买耐用的，这时候要更加重视商品的“品性”。

比如说，像家用电器、家具、汽车，油漆、地板、瓷砖、水管、电线、洁具（特别是马桶）等，这类物品的使用寿命都远远在一年以上。都属于可使用多次的商品。像这类物品，在首次购买时，就尤其需要多操点心，货比三家，买质量好的、有品质保障的、耐用的。“建议马桶、水龙头买名牌。瓷砖客厅买好点的，卫生间就不必要品牌的，质量好点的广东砖就行，但颜色和图案要好，要大气的。厨房建议自己打框架，再去订门板、拉篮之类的东西，出来的效果和买的是一样的。卫生间的柜子也是可以这样做的，据说能省很多，把省下来的钱用在家具和软装上，会明显提高整体的品位和档次。”这是一位专门做装修朋友的心得，女性朋友们可以参考一下。

对待这些物品，可千万不要因为一时贪图小便宜，或者是因为一时资金不足，而购买一些价格听起来很便宜的商品，那样，价低了，品质次了，前期你是省心了，等到后来你会有一连串的麻烦。“在装修房子的时候，我们家为了节约点，买了外观和高档货一样的水龙头，但其实那是质量差的低档货。结果，今天早上水龙头下面螺丝口断裂，家里水漫金山，所有的地板都被泡得翘了起来……”这是一个朋友的亲身体验。就是因为贪图一点小便宜，没有考虑性价比，买了一个品质差的水龙头凑数，结果就导致了一连串麻烦事情的发生。接下来，得重新装地板、水龙头，被泡坏的家具也得重新换。

如果不想要受这些罪，还不如在最开始买的时候就买质量好点的。也许会稍微贵一点，但是，以后能够省心啊！省心的同时，也省钱！

2.一次性的消费品，可以更重视商品的“价格”，购买更便宜的即可。

比如说像透明皂、垃圾袋等一些小的生活用品。日常不能缺少，但是昂贵与否又不会影响生活质量，这类商品就可以适当考虑买便宜的。

还有食品类，商场会有打折销售，买一送一等情况。可以选择这种便宜的时机购买。

一般来说，购买便宜一点的一次性消费品，并不会给生活带来多大的不方便，因为这部分商品要说质量，其实倒没有太大的差别，主要是品牌附加值的影响导致不同商品价格不一样。我们就没必要为这类商品多付出一些品牌附加值了。还是选择便宜的比较明智。这样，时间长了，可以省下一大笔钱呢。而用省下的这些钱，就可以在买重要的东西时多投资一点了。这就可以形成一种家庭消费的良性循环。

3.个性化的商品可以适度抛开性价比，可以依据喜好判断。

比如说像平日的休闲服、家里的窗帘、软装饰等等，这一类物件更加突出的是个人的审美、个性特点，因此，在购买时不必要参考价格，而是要将个性放在第一位。有很多很漂亮的衣服、装饰，虽然价格很便宜，但是的确很漂亮，不要因为害怕别人觉得你小气而不敢买，也不要为了赢得别人虚假的羡慕而专门购买一些贵的物件。这些东西毕竟是你自己在用，自己喜欢就行。

不过，我们还需要提及的一点是，性价比毕竟是一个感性的认识，在不同人的眼里，同一商品的性价比可能不同，所以，你在考虑性价比时应该结合的是自己的经验和与自己经济水平大致一样的朋友的经验。而不应该借鉴与自己经济水平相差过大的人的经验，这是不符合实际情况的。

掌握一门讨价还价的购物技巧

讨价还价是一门很高的艺术，心理素质要绝对稳定，须在瞬间内掌握对手的心态，即时组织好自己的语言，并在拉锯战中做到进可攻，退可守，还要随时调整心态，随机应变，必要时能面不改色心不跳地转变



立场。

讨价还价这看起来简单的事情，其实还真不简单。下面就教大家讨价还价的几个技巧：

杀价一定要狠

漫天要价是集贸市场一些卖主欺骗消费者的手法之一。他们开价比底价高几倍，甚至高出二三十倍。因此，杀价狠是对付这种伎俩的要诀。比如，一件连衣裙，卖主要价898元，一个懂得狠杀价的消费者给价228元，结果成交了。如果您心肠过软，就会上当受骗。

别对商品表露太多热情

挑选商品时，切忌表露出对某一商品的热情，善于察言观色的店主会漫天起价，永远不要暴露你的真实需要。有些消费者在挑选某种商品时，往往当着卖主的面，情不自禁地对这种商品赞不绝口，这时，卖主就会“乘虚而入”，趁机把你心爱之物的价格提高好几倍，不论你如何“舌战”，最后还是“愿者上钩”，待回家后才感到后悔不迭。因此，记住购物时，要装出一副只是闲逛，买不买无所谓的样子，经过“货比三家”的讨价还价，才能买到价廉且称心如意的商品。

漫不经心

当店主报价后，要扮出漫不经心的样子：“这么贵？”之后转身出门。注意，“走”是砍价的“必杀技”。店主自然不会放过快到口的肥肉，立刻会减一小价，此时千万别回头。在外头溜达一圈后，再回到店中。拿起货品，装傻地问：“刚才你说多少钱？是××吧？”你说的这个价比刚才店主挽留你的价格自然要少一些，要是还可接受，店主一定会说“是”。好，又减价一次。

对商品评头品足

颇考验功力的一个技巧。试着用最快的速度把你所想到的该货品的

缺点列举出来。任何商品都不可能十全十美，卖主向你推销时，总是尽挑好听的说，而你应该针锋相对地指出商品的不足之处，最后才会以一个双方都满意的价格成交。一般可评其式样、颜色、质地、手工……总之要让人觉得货品一无是处，从而达到减价的目的。

疲劳战术和最后通牒

在挑选商品时，可以反复地让卖主为你挑选、比试，最后再提出你能接受的价格。而这个出价与卖主开价的差距相差甚大时，往往使其感到尴尬。不卖给你吧，又为你忙了一通，有点儿不合算。在这种情况下，卖主往往会向你妥协。这时，若卖主的开价还不能使你满意，你可发出最后通牒：“我的给价已经不少了，我已问过前面几个卖家都是这个价！”这种讨价还价的方法效果很显著，卖主往往是冲着你大呼：“算了，卖给你啦！”这样，你运用你的智慧和应变能力就购到了如意商品。

外出旅行，省钱也尽兴

放下那些快要让你发疯的工作，走出快要让你发霉的格子间，让自己憋闷的心灵去晒晒太阳，去享受旅途中的艳阳、绿草、飞鸟、人物所带给你的欣喜。你甚至不必在乎目的地，对于女人们来说，旅行本来就是漫无目的的行走，随意、随心、随性，直到碰上了好风景，再也不想转移视线和脚步，那么就停下来欣赏，然后重新上路。旅行是你对生活常态的放下，也是一种对自我心灵的放逐。旅行中的你会发现：世界原来可以如此的广袤无垠、海阔天空。

心动了吗？当然！不过你可能又要感觉荷包大出血了，这你可就想错了。旅行其实有很多种选择，并不一定非要你的荷包大出血才能玩得尽兴。不妨来看看下面的省钱攻略，相信会对你的快乐出行有所帮助。



1.多参考旅行攻略。在出行之前上网去查找一下目的地的旅行攻略，很多有心的驴友都会把自己的旅行经历写成帖子发到网上。你可以根据他们提供的旅行路线和个人经验作为自己出行的指导。这样可以让你少走冤枉路、少花冤枉钱。

2.正确选择交通工具。如果乘火车也能在规定的时间内完成你的旅行，那就不要选择坐飞机，毕竟在价格上的差异还是很明显的。如果只能选择坐飞机（比如出国），那就多查询一下机票的价格，最好在折扣很低的网站上预定电子机票，价格有时会比火车票还要划算。

3.计算好时间差。从居住地到目的地的时间是需要在旅途中度过的，计算好你行程的时间能够在很大程度上节省你的住宿费用，比如选择晚上乘车白天到达的旅行方式，就会为你省下当晚的住宿费，而大部分人也是用这种方式省钱的。

4.选择淡季出行。想要省钱又舒心的旅行，当然有可能，那就选择淡季出行吧。不仅各种票价会相对便宜，最重要的是绝对不挤，不至于让你看不到“风景”，只看到“看风景的人”。没有假期？有什么关系，申请你的年假吧，不必非要把它留着等待奖金或者跟法定长假攒在一起休。该休息的时候就休息才是明智的做事态度，况且跟四处拥挤的长假放在一起，除了增加出行的成本之外，对你的心情放松起不到任何作用，还不如不去的好。

5.争取住宿的价格空间。不管你的旅行目的地是景区还是城市，在旅馆的选择上都有很大的价格空间，而且不一定最贵的就是最好的。在你能够接受的条件范围内，货比三家，选择环境不错、价位较低的旅馆会为你省去不少住宿的费用。如果你在早上到达，不要马上去旅馆投宿，因为这时大部分旅馆还没到退房时间，而且你背着行李不好讨价还价，不妨先把行李寄存在火车站，然后一边玩一边寻找合适的旅馆。住宿时问清楚是否包括电话费，如果包括你还可以省去一笔手机长途漫游费。

6.学会蹭听。报团出行不自由而且花钱相对较多，但是有一个好处就是有专人为你讲解。但是即使不报团你也可以享受到这种待遇，那就是要学会“蹭听”。很多地方的建筑或者风俗单凭自己看是看不出什么门道

的，那就不妨跟着同路的旅行团去蹭听。既有导游讲解，又不用花钱，两全其美。

7.多种交通工具结合使用。在旅行地如果可以坐公交车到达的地方就尽量不要打车，即使打车也要先商量好价格，看有没有压价的空间，很多长途汽车中途上车也是可以还价的，可不要为了面子不好意思哦。

8.购物也有讲究。购物讲价这谁都知道，但是对于购物的时机也要掌握好，不要在有旅行团在场的情况下购物，导游带来旅行团的购物价格通常要比一般散客高，因为导游是有提成的。不管你买的东西多便宜也不要吧“真便宜”之类的话挂在嘴边，因为听到的卖家会在你下一次购物时调高价格。

旅行真的是一件很让人愉快的事情，没有多少资产的你只要能精打细算，同样可以潇洒出行，玩得尽兴。

做时尚“拼客”，过省钱生活

“拼客”这个名字在城市里已不陌生，这里的“拼”是拼凑、拼合、拼接的意思。尤其是经济紧张的时候，各种拼客应运而生，拼房、拼吃、拼车……总之，能拼的都要拼。那要怎么拼呢？很多姐妹们可能会忍不住这样问。别着急，接下来看看他们是怎么拼的。

拼房。这是“拼”的鼻祖级方式，可以说“拼客”们就是从这里开始他们的拼凑生活的。通俗一点的说法就是“合租”。刚参加工作，高居不下的房价粉碎了你的置业美梦，甚至连房租都跟着水涨船高，自己租不起整栋房子，完全没关系，找人“拼”就好了。当然，这种方式大家已经司空见惯，甚至正在有效地实施，想必不用我再多费唇舌了吧。

拼吃。嘴馋想吃大餐，又怕价格太贵“烫到”舌头，怎么办？找人“拼”啊！周末，你可以约几个有共同口味的朋友选好一家餐厅，一起



美餐一顿，人多菜多口味全，吃完后各自AA制付账，谁也别不好意思。同事之间也可以这样，每人每周交50元钱作基金，到附近餐馆合伙点菜吃饭，平均一顿饭每人花10元钱，比周围二三十块的商务套餐要便宜不少，很划算吧？

拼车。走路太慢，打车太贵，买车没实力，坐地铁公交太挤，那么不妨来“拼车”吧。之所以选择“拼车”主要有以下几方面的理由：节省费用，几个人顺路搭车，打车费用一起分担，能降低近60%以上的车费；省时方便，与司机约定好接送的时间和地点，出租车会准时停靠在您的身边，免除了到公交车站等车或路边打车的烦恼；舒适惬意，挤公交车之苦不需多言；交友结缘，原本并不认识的几个人，因结伴搭车而结交，相识相知，不亦乐乎；节能环保，同路者组合搭车，减少了城市道路车流量，缓解了交通压力，节约了宝贵的能源，还减少了污染，方便自己，服务社会，何乐而不为！

拼婚。对于刚参加工作，积蓄不多的年轻人来说，结婚的确是一件高消费的大事。为了节省婚礼成本，不少新人决定寻找伙伴一起置办婚礼，即所谓的“拼婚”。“拼婚”可以是去集体结婚，也可以是集体拍结婚照、一起买家具、一起订酒店、一起租婚车，总之就是要获得单独行动不可能有的优惠和折扣，正在筹备自己人生大事的姐妹不妨参考看看。

拼衣服。衣服也可以“拼”？很简单，就是身材差不多的几个闺蜜把各自的外套、大衣等拿出来大家换着穿，这样不仅环保，而且又能为你省去一大笔置装费。大家把各自的收藏拿出来分享，化零为整，看看你究竟多了多少件衣服，我想数目一定很可观。

拼旅行。出去旅行对收入有限的姐妹而言往往是一件奢侈的事情，出一趟远门就要提前好几个月开始存钱。而且不管是报团还是单独行动都有很多弊端，报团不仅贵而且玩不好，单独出行感觉不安全，而且车票、机票、酒店、路线、门票什么的都得操心，想想都麻烦。所以，不如找人一起吧，可以是你的熟人，也可以是网上认识的“驴友”，找那些和你时间路线相同的人一起出发吧。只要人数足够，各大景点还可以买

到团体票，住酒店也一样，你又可以省了一大笔。而且还有人陪、有人玩，旅途不会觉得孤单和寂寞。

拼购。超市里有水果、商品打折了，但是必须购买几斤或整箱起，自己一个人吃不完、用不了怎么办，找你身边的那位和你有同样心思的阿姨“拼”一下就行了。当然，这种情况你得碰运气，有计划的拼购更加值得提倡。大家拼到一起去购物，买得多了不仅可以享受团购优惠，而且群体出行、集体砍价才是购物的乐趣所在。

拼卡。健身卡、游泳卡、美容卡、美发卡、购书卡，为了保证生活的品质，我们需要的卡还真不少，但是一不小心就被这些卡“卡”住了。所有这些卡可以说每一张都价格不菲，要全办下来估计你的荷包也就瘪瘪的了。所以不如大家合办一张就好，这样不仅什么卡都有了，而且还节约了自己的成本，姐妹们有需要的不妨找好友、同事一起“拼拼”看。

总之，“拼”是没有什么固定形式的，只要你能想到，你就能“拼”得起来。只有“爱拼才会赢”，不过这个赢，对于姐妹们来说，不仅仅是节省了开支，更是赢得了一份生活的快乐。

穿衣搭配讲方法，“省”出不同风格

爱美之心人皆有之，尤其是女孩子更想在外人面前保持一个完美的形象。因此，望着那满满一柜子的衣服，好多女孩还是发愁“为什么就没有衣服穿呢”？于是，每个月的工资光置办衣服就让你的钱包瘪瘪的了。其实，并不是你没有衣服穿，只是你不懂得搭配而已。衣柜里的衣服只要你善于搭配，同样可以穿出不同的风格，穿出不同的美感。这就要求大家在选购服装的时候多花些心思了，坚持以下原则，你的银子才不会白花。



找到自己的穿衣风格

我们要的是“人穿衣”，而非“衣穿人”。没有自己的风格，再怎么昂贵和华丽的衣服穿到身上，也不能让你更有气质、更漂亮。能够给我们留下深刻印象的穿衣高手，不论是设计师还是名人，其原因只有一个——他们创造了自己的穿衣风格。至于自己的风格怎样确立，最重要的一点就是不能被千变万化的潮流所左右。而应该在自己所欣赏的审美基调中，加入当时的时尚元素，同时从自己的气质涵养入手，融合成个人品位，只有这样，才能具备自己的穿衣风格。

经典款式不能少

服饰的流行是没有尽头的，但是无论潮流怎么变化，最基本的服饰都不会退出历史舞台，而这些能经受得住潮流考验的基本服饰就是经典的款式。具备这种特质的服饰通常是设计简单、剪裁大方、做工精良的骨灰级款式，像白衬衣、及膝裙、宽腿裤等，这些经典款的衣服一般都不会过时，随时拿出来穿着上街也不会有人笑话你老土。想要推陈出新的话，只要在这些衣服上面加一些流行的配饰就能起到耳目一新的效果。

身材、脸型、肤色、气质，这些才是搭配的要害

很多衣服都是挑人的，与其让它挑你，不如你来挑它，挑那些跟你相配的衣服，而不是跟模特相配的衣服。为了避免被一时的购物气氛迷惑，彻底了解自己是非常重要的基础课程，读懂自己的身材、气质、肤色，了解自己适合的色彩和款式，才能让搭配出来的效果更完美。

既然是为了省钱，那么最重要的一点就是重新整理你的衣橱，如果你的衣橱里已经有的，不管再经典、再漂亮，都不要再去买了，买了就是浪费。在开始你的混搭行动之前，你要做的不是买新衣服，而是找旧衣服，如果你已经掌握了搭配的要领，那么你就会发现自己那些要淘汰的旧衣服突然之间都派上了用场，那么恭喜你，你的荷包又一次避免了

被“洗劫”的命运。

穿得漂亮并不一定要破费很多，只要你学会了聪明的搭配方法，就算你全年都穿旧衣服，也能天天穿出不同的风格。

商品可以打折，美丽不打折

每个女人都想让自己青春常驻、光彩照人，因此，脸应该是女人投资最多、也是最花费心思的一部分了。即使平时不爱化妆、不爱打扮的你，恐怕化妆桌上也堆满了瓶瓶罐罐。

可是，所有的化妆品中你常用的也就那么一两个，花那么多钱买回一堆不用的东西，你说自己亏不亏？不省钱脆弱的皮肤都已经状况百出了，再省钱这张脸还能要吗？当然能！遵循以下原则，你一样可以找到省钱又有效的护肤品。

大牌未必真好，小牌未必不好

女人们迷信大牌也不是一天两天的事了，单从精良的广告制作上，就让那些大牌化妆品的效果已经不知翻了多少倍。但是是真的好用，还是你的心理作用，那还真不好说。同理，小牌的化妆品未必不好用，尤其是那些刚刚创牌的，为了树立口碑，除了保证质量还要最大限度地压缩利润，其价格甚至只有大牌商品的几十分之一。就冲这几十分之一，你多抹上几遍恐怕效果也能赶上那些大牌了。

关于化妆品换季的问题

首先，从购买的角度而言，一些季节性的化妆品因为过季往往会降价销售，这时候购买会比较划算。当然，产品的保质期也要看好，不过一般的化妆品在未开封之前至少有1~2年的保质期，所以，一般可以保



证你在下一次换季时使用。

其次，你自己的化妆品也要换季了。那就要做好保鲜工作，保证在下一次使用时不会变质，避光、通风、冷藏是你要为它们找的位置；如果已经过了保质期或不打算再使用，也不要直接丢掉，看看还有没有其他的用途，比如擦脸的用来擦身，如果实在不想用了，拿来擦皮鞋也行啊。

购买数量要注意

数量越多平均下来价格越便宜，这个道理大家都清楚，而且也是这样做的。但是并不是所有的化妆品都应遵循这个原则。对于用量较大的爽肤水、润肤霜、面膜、洗发水、沐浴露等产品，购买容量多的自然比较合算。但是，在用量较少的彩妆选择上还是选择小包装的产品比较好，因为彩妆产品开始使用后保质期就会缩短，像睫毛膏的使用保质期通常只有6个月，你如果选择量大的，只能是白白浪费了。

做女人要“专一”

这种专一不是要你非得坚持使用那款不适合自己的化妆品，而是要你尽量做到可以一次性购买全年的护肤品或者做到在同一家商场或专柜购买产品。一次性购买的好处可以省去你再次购买的麻烦，而且购买的多还可以享受更多优惠；在同一家商场或专柜购买，还会获得相应的累积积分，积分越多自然也就越优惠，而且商家对于老顾客也总是很给面子地多送一些小样作为回馈。

学会索要小样

说到小样，我们要知道无论是化妆品专柜、大型网站还是淘宝小店，几乎都会提供试用装和产品小样。不要不好意思开口要，多跟她说两句好话，让她多送你两瓶。

同时，一些大型网站在女性美容频道往往设有网友试用的专栏，特别是有新品发布的时候，你就有机会申请到免费又好用的正品小样。

至于淘宝等购物网站的小店里，只要购买产品，也会有小样赠送。不过他们的小样很多时候是拿来卖的，因为都是试用装，他们无论卖多少都是只赚不赔，所以你可以买到非常便宜的大牌化妆品。

学会一物多用

谁说眉笔只能用来画眉毛，拿来做眼线笔也一样行得通。同理，同一支粉刷可以既擦粉又涂腮红；中档的保湿精华素可以代替高档的眼霜；婴儿油拿来做浴后的全身滋养霜效果也很好，既便宜又不刺激皮肤；睫毛扫可以用来理顺杂乱的眉毛；把卫生棉剪成圆片状可以代替化妆棉卸妆；不用各色唇彩、眼影都备齐，学会调色就好；暖色眼影可以拿来当腮红……总之，只要你想的到的、对皮肤没有伤害的，你都可以延伸出无限的创意。

最彻底的用法你学会了么

几百块钱买来的东两，里面剩下一些挤不出来了怎么办？准备好倒立、棉签、剪刀、空瓶子吧。倒立的做法，大家应该不陌生，现在很多化妆品的包装也都很人性化地做成头朝下的倒立状了，这样可以很好地保证剩余不多的化妆品流到瓶口；对于比较黏稠的化妆品，实在倒不出来就上棉签吧，细小的棉签可以帮你将那些死角搞定；对于又高又长的软包装产品最彻底的对策就是上剪刀，从中间剪开、把残留的用光；担心搜罗出来的剩余产品太多一次用不完会变干的话，空瓶子就派上了用场，把它们装进干净的面霜瓶子里，取用起来很方便。

良好的卫生习惯

养成良好的卫生习惯可以延长化妆品的保质期。用前洗手、用后密封，尽量少和别人共用化妆品，尤其是唇彩、眼影之类的产品，即使闺蜜也不能例外，这是为了保证大家的健康。好的卫生习惯可以让你的化妆品使用时间延长，也就减少了购买次数——省钱；不共用化妆品还减少了交叉感染的概率，少花了医药费——省钱。



想要美丽还想要省钱，其实这个目标并不难达到。你可以利用各种方式让自己的化妆品发挥最大的效力，也可以采取各种手段让自己获得的折扣越来越多，但你一样可以做到“商品可以打折，美丽不打折”。

小心踏入消费陷阱

在日常消费购物时，我们时常会面对各种各样的消费陷阱。这些消费陷阱会吞噬你口袋中的钱财，让你辛苦赚来的钱很快被消耗完。女性朋友们在消费时一定要注意下面这些消费陷阱。

当心商场打折

以前是逢年过节商场的商品才打折出售，现在打折对商家来讲已经成了家常便饭，不论节假日，随时都有折扣。有的商场甚至是月月打折、年年打折。女性消费者在获得打折实惠的同时，也会面临很多的打折陷阱。

1.先涨后降。商家在打折时，会利用消费者喜欢购买打折商品的心理，在打折前先把商品的价格涨上去，然后再打折。这样你在购买时，实际付出的价钱同打折前基本没什么区别，有时候甚至还会多付钱。

2.打折商品概不退换。商家会利用商品打折的机会把一些滞销品、残次品出售，并且不予退换。

3.购物返券。很多商场在打折的时候都会推出各种各样的购物返券，比如买100送30、送50等。很多女性为了充分利用手中的返券，在购物期间几乎成了“券奴”，在商场里疲于奔命，在花光返券的同时又要多花费不少金钱，甚至还会买一些自己生活中不需要的物品。

4.抽奖促销。商场经常会搞抽奖的活动，但奖品可不是免费的。有些商场往往采用抽奖的办法促销，趁机搭卖那些平常很难销售掉的东西。

5.商场保留“最终解释权”。一旦消费者同商场发生了纠纷，商场怎么说怎么算，消费者的权益是很难得到保障的。

6.尾货甩卖。有些商家在大的商场或酒店中借销售外贸服装尾货为名，实际上在销售假货和质量差的商品。

电视、网络不可全信

随着互联网的迅速发展，很多商家都利用互联网销售产品，一些不法之徒乘机利用互联网行骗。《北京晚报》曾有这样一则消息：2007年4月15日，奥运会的门票正式开始销售。然而，在此之前，冒牌的第29届奥林匹克奥运门票“官方票务网站”已经上线，设计陷阱骗人钱财。由于政府有关部门及时发现，将该网站查封。否则，很多人购买奥运门票的钱就会流入这些不法之徒的腰包。

还有，打开电视，到处充斥着各种各样的广告，而广告中也在宣传各式各样的产品。其中大多数广告对所宣传产品的作用和功效都有夸大成分，有一些广告商还利用名人效应，宣传一些功效子虚乌有的商品，比如各种减肥、美容等广告，都在诱惑爱美的女性花钱。另外，还有些电视购物，上当的女性也不在少数。所以，聪明的女性朋友想通过这些渠道购物时，一定要擦亮眼睛哦。

买数码产品多个心眼

在购买电脑、摄像机、手机等产品时，相信很多女性都会选择一些大型的电子产品卖场，但是即使大型卖场也可能存在一些销售陷阱。

1.转型销售。所谓转型销售，就是指销售员以“实际效果很差”，或以缺货为由，让不明内情的消费者放弃自己原来看好的机型，转而购买一些价格更高、利润更高或不畅销的产品。很多女性消费者都容易在“专业人员”的强大心理攻势下，花更多的钱买回超出自己需要或预算的产品。

2.水货与翻新二手货当新品卖。有些电子产品经销商以超低价格推出某款产品，但又不开发票，或提供假发票。不言而喻，这款产品大都是



水货或是翻新的二手货。因此，在购买电子产品时，女性朋友们一定不能光图便宜，否则买到假货就是损失。

3.配件陷阱。为了吸引顾客，很多销售商会把产品的价格报得很低，甚至低于进货价。但哪个商家会做赔本买卖呢？猫腻就出在搭售配件上。比如买数码相机，一般要配存储卡、第二块电池，以及原装包之类的产品配件，而这些高价配件就是经销商的盈利点。

中奖的陷阱不要闯

很多不法商贩都会通过手机短信、电话、网站、邮寄等方式告诉你中了大奖，奖品包括现金、笔记本电脑、手机等。同时他们还会告诉你要先缴纳手续费、公证费和税金之后才能领取。有些女性以为得了大奖，兴奋之余就会将几百元、几千元甚至几万元的费用汇入骗子指定的账户。骗子收到汇款后，就会从此人间蒸发。

除了以上几类外，其他消费陷阱还有很多，比如旅游中的零团费陷阱、一日游陷阱、婚庆消费陷阱、看病医托陷阱、殡葬消费陷阱，甚至连供佛烧香都存在种种陷阱。女性朋友在消费时，一定要提高警惕，尽量规避这些消费陷阱。每次在进行重大消费之前，最好先进行深入地调查研究，做到货比三家、心中有数，这样就不会轻易被那些不法之徒欺骗了。

其次，要以理性的态度面对商家的热情。不论在任何时候、任何情况下，都不要被销售人员的热情所蒙蔽，要记住他们不是对你热情，而是对你兜里的钱热情。他们一旦骗到了你兜里的钱之后，就不会再对你那么热情了。你不要觉得不好意思，因为如果你不好意思他就会好意思了。

中国有句老话，叫做“便宜没好货，好货不便宜”。所以女性朋友购物时一定不要因为一时贪便宜，最后因小失大，贪了小便宜赔大钱。最后，一定要克制自己的虚荣心。不要因为好面子而花掉不该花的钱，死要面子只有活受罪。

第四章

严守金库，
做个会存
钱的人



储蓄，最安全的理财方式

把钱放在银行里面生利息是最基本的理财方式。管理财富的第一步，就是检视自己的收支情况，用你的存折或网络银行的电子账簿，清楚地掌控自己的收支情况。

其实，储蓄说起来好听，每次存钱的时候，自己都会很有成就感，好像安全感又多了几分，但是到了月底的时候，往往就变成了泡沫经济：存进去的大部分又取出来了，而且是不动声色，悄无声息就不见了，散布于林林总总自己喜欢的衣饰、书籍或朋友聚会上。

但是，姐妹们一定要知道，一定数量的存款可以保证你几个月的基本生活。目前经济形势不太好的情况下，很多公司动辄减薪裁员，如果你一点储蓄都没有，一旦工作发生了变动，你将会是非常被动的。而一旦有储蓄作保障，就可以成为你强大的经济和精神支柱。另外，如果实在工作干得不开心了，你可以不必再看老板的脸色，挥袖离职。所以，储蓄是必要的。无论如何，请一定要为自己留条退路。

对于还没有养成理财习惯，或者不善于自我操持财产的年轻人来说，每个月雷打不动地从收入中提取一部分存入银行账户，这是你“聚沙成塔，集腋成裘”的第一步。一般建议提取10%~20%的收入作为每月存款。当然，这个比例也不是完全固定不变的，这要视你的实际收入和生活消费成本而定，一般是在10%~30%之间浮动。而且一定要养成先存款，后消费的习惯。千万不要在每个月底等消费完了以后才把余下的钱拿来储蓄，这样很容易让你的储蓄大计泡汤。

小晶刚工作不久，她是一位十分理性的理财者，虽然自己的月薪只有2500元左右，但小晶每个月都会将自己的钱有计划地分为三部分：

1000元存入银行，500~1000元投资股票和基金，剩下的用于消费。目前住在父母家的她不用担心吃和穿，更没有买房的压力，所以她想趁这个阶段多存一些钱。

专家分析，小晶的理财观念具有典型的特征：努力想获得经济上的独立，但又多为独生子女，依赖父母较强，在理财上，他们虽然也开始涉及一些项目的投资，但因资金较少，所以储蓄仍是他们理财的主要方式。

目前银行一般的人民币存款方式有：活期存款、定期存款（不同存期）、零存整取、定活两便、协定存款、通知存款等等。每种存款方式都有其特点及不同的利息，用户可以根据自己的实际需要对存款方式进行挑选和组合，以求达到方便使用和获取最大收益的目的。

我们以一年定期存款利率（2.52%）和活期存款利率（0.36%）为例，前者是后者的7倍。如果每月用于储蓄的存款用定期存款的方式存起来，坚持几年，你可能会被自己的存款吓了一跳！

而且，凭经验我们还可以发现，随着时间长度的增加，活期存款与定期存款的收益差距会越来越大。想想你每天辛辛苦苦工作8小时也许就只有一两百元的收入，而花一点点时间到银行改变一下存款方式，将会轻松带来更多的收益！

看到这里，相信你应该认识到每个月花一点点时间打理储蓄账户的重要性了。

临时储蓄应对突如其来的变化

身为现代女性，必须有面对现实的勇气，必须学会面对突如其来的变化。我们无法掌控自己的身体健康和生活状况，就像我们无法掌控天气一样，当生活变脸时，女性需要有一个“保险柜”做自己的坚强后盾。



年轻的小玲是典型的“月光族”。虽说每个月有六千多元的收入，可还房款、吃穿购物、美容减肥，再加上朋友聚会，基本上不剩什么。年初，小玲单位的一位同事因子宫肌瘤住院，生病开销挺大，再加上耽误上班丢了奖金，又没有买保险，导致经济压力不堪重负。于是，小玲从中吸取教训，每个月都从自己的工资中取出一千元作为备用，以防不时之需。虽然每个月少花了一千元，但却换来了充满保障的舒心生活。

职业女性的收入一般不成问题，生活可谓“无忧无虑”。她们往往热衷于购房买车，尽情享受，追求高品位生活，而忽视了自己防范风险。要知道，许多职业女性面临着千变万化的生活和工作环境，不少人长期处于亚健康状态。从快乐的单身贵族到日后成家立业，职业女性经历的生活环境和生活状态更是变化巨大，正是未雨绸缪的重要阶段。对她们而言，为自己的关键时刻准备一个“保险柜”是必不可少的。

1. 准备一个“保险柜”。

“女性掌握理财权的时候到了！”这绝对不是“三八”妇女节的时候所打的标语口号，也不是故意引起你争夺家庭财产权的纠纷，而是女性在家庭里的特殊地位所决定的。

那么，可能会有人疑惑，为什么女性应该主动接管理财权呢？

首先，女性是家庭日常开支的调控者，试问你们家里谁来负责每天的柴米油盐开销，或者谁来安排给家庭保姆必要的生活费用？其次，女性并不经常是家里主要的收入来源，但善于理财的天性决定了她对家庭里的收支状况一目了然。不知道自己有多少个账户，不知道哪个账户里有多少资金的丈夫们并不在少数。

更重要的是，女性由于生理上的特点和社会就业的现状，收入一般会低于男性，从而使得未来养老金的积累大成问题；女性还经常是公司裁员或者被解聘的对象，因而必须准备自己的不时之需；而且被解聘之后女性再次寻找工作比男性又要难得多，女性为自己准备的不时之需也要多得多。

一个重要的理财观点是“钱不要放在一个柜子里”，提供给女性理财者的建议也是准备三个柜子。一个被称做安全柜，当失业或者失去家庭

的主要生活来源时，它主要用来保护你的家人和孩子；另一个可以称为投资柜，它用来进行积累养老金的必要投资，你需要估计自己未来所需养老金来得出目前投资所需要的投资收益率；最后一个风险柜，说的是你有余钱时来进行风险较高的投资，从而获取额外的收益。

2.至少准备3~12个月的生活费。

牛萍女士，原来在外企负责销售，工资收入不菲，其丈夫也是外企职员，两人仗着每月1万多的工资进账，买下了一套100万的房子，贷款80万，每月还款达5000多元。平日里外面应酬多，饭局花销也大，年轻气盛的小夫妻少有积蓄。

就在这时，牛萍和老板有点意见不和，一气之下就把工作辞了。当时她认为辞工作后还可以再找一个，不愁没有地方要。

可没想到的是，牛萍辞职了才发现，自己怀孕了。

所谓生活一道道坎，说的就是这么多意外。丢了工作，丈夫的收入要还贷款，两人又没有积蓄，养活孩子面临一大笔支出，牛萍能想到的唯一办法就是卖房子。紧急出手，价格上已经没什么优势了，更何况，心高气傲的小夫妇如今却要搬到租来的房子里了。

但是，如果未雨绸缪，在安全篮子里放上一笔3~12月的生活费，牛萍的境遇就远不会如此了。

你可以把这笔费用称为“周转资金”，以应付失去收入时候的开支。你需要存储的确切钱数将以每月花销为依据，以牛萍女士为例，如果包括房贷的支出，她为家庭存储的资金要在3万到10万之间。如果乐观一点，考虑夫妻不会同时失业，她的储备资金也应该是3个月到一年的工资收入，才能维持自己的财务状况，不至于在这种特殊时刻陷入财务“窘境”。

生活中谁都有可能出现危机，这时你的财务必将面临巨大的挑战。因此，女性应在投资之余，为这样的关键时刻准备个保险箱，以备急用。



持之以恒，严格执行储蓄计划

近年来，“投资理财”的理念大行其道，很多人认为只要投资得当，储蓄不储蓄无所谓，这正是忽视了储蓄在理财中的重要性。其实，储蓄才是个人理财的根基，因为每月储蓄才是财富积累的基础，才能给投资提供源源不断的资金。所以，持之以恒地进行合理储蓄，是个人理财“万里长征的第一步”。

张兰有一天和同事们在一块儿聊天，大家都在叫穷，同事小李也让张兰谈谈她现在的财务状况。张兰有点不好意思，说：“我现在存下来的钱，差不多可以付房子的首付了。”听完这句话，顿时引来同事们一个个惊讶的表情。

也难怪他们惊讶，张兰家境不算特别好，而且进公司才两年，也没有有钱的男朋友，她的私房钱怎么就那么多呢？张兰的“赚钱秘诀”其实也不是什么秘密，就是存钱、存钱、再存钱。每个月发薪之后，张兰都会将其中的2000元存入银行，但和别人不一样的是，她存的是整存整取的定期，而不是活期，这样利息较高。但存期不长，以一年为限，这样一年下来就有12张存单，以后每个月都会有一张存单到期，可以供张兰支取，同时又享受到了比活期高的利息。张兰的计划就是在工作5年之内，至少存够一套小户型房子的首付，这对于咱们工薪阶层来说，并不是个简单的目标，可现在她已经快要完成一半啦！这都要得益于她拥有良好的储蓄计划。

每个人基本上都有过储蓄的经历，但很多人的储蓄方法并不科学。很多女性对于自己的储蓄没有长期计划，甚至没有固定储蓄的概念，大多数时候的储蓄办法，就是把每月的结余变成储蓄或投资，剩下的多就

多存，剩下的少就少存，没有一个固定的目标和数目，这就是没有计划的瞎存。即使是有一定储蓄规律的女性，每个月都存入固定的金额，也仅仅是强制储蓄，以免自己乱花钱，却没有明确的目的与规划。

从专业的角度来说，要进行科学的储蓄，首先应该制订理财目标，通过精确的计算，得出为达到目标所需的每月准确的金额；然后是量入为出，在明确的理财目标的指引下，每月都按此金额进行储蓄。至于每月的支出，那就是每月的收入扣除每月的储蓄额后的结余。并且要按照精心计算出来的金额不折不扣地完成，这样才能离我们的理财目标更进一步。

存下人生的第一桶金

投资理财最重要的目的，无非在于追求财物的自由，拥有足够的资金，便于自由运用，满足衣食住行方面的需求，而这一切都始于累积第一桶金。

巴菲特曾经在他的书中写道，他从6岁时就已经开始储蓄了，每个月存30美元，一直存到13岁时，他已经拥有了3000美元。他用这些钱购买了生平第一只股票，开始了他的投资之路。在以后的日子里，他每年都坚持存钱，坚持投资，一直坚持了80年，成为世界闻名的“股神”。说巴菲特的第一桶金是存出来的不算过分吧？

日本麦当劳的开创者藤田田的第一桶金也是存出来的。他大学毕业后在一家电器公司打工，并下决心在十年之内存够10万美元，当作自己的创业基金。为了存出这第一桶金，他坚持每月存款，而且雷打不动。不管遇到什么困难都没有改变过。即使遇到突发状况或者额外用钱也照存不误，甚至不惜厚着脸皮四处借贷渡过难关，也不让自己的存款受到任何影响。他每月去银行报到，其坚持不懈的毅力甚至连银行的工作人员都为之动容。在近6年的时间里，他存了5万美元。当时日本的快餐连



锁开始兴起，藤田田看准了麦当劳的发展潜力，于是决定创立自己在日本的麦当劳事业。但是当时申办麦当劳连锁店需要75万美元和一家中等规模以上银行的信用作为支持。只有5万美元的藤田田不愿意让机会溜走，于是他四处借贷共借来4万美元，尽管还远远不够。剩下的部分，他用自己5万美元的储蓄故事打动了当时一家大银行的总裁，不仅答应他为剩余的资金提供贷款，还为他提供了信用担保。就这样藤田田用存出来的第一桶金开创了自己的事业，并且发展为现在拥有10000多家连锁店、年营业额达40亿美元的快餐大王。

可见，成功并不是无缘无故跑出来的，即使拥有绝佳机会的超级富豪，如果没有创业的资本也不可能有日后辉煌的成就。对于大多数成功人士来说，他们并没有雄厚的家底和背景，只有通过自己的不懈努力，才能取得成功。不管是巴菲特，还是藤田田，或者其他白手起家的成功人士，他们的第一桶金都是存出来的。

对于时下年轻的女孩来说，积累人生第一桶金，通常是需要相当大的毅力的，即便下定决心每月固定存入多少钱，很多时候也会因为忙碌、遗忘、额外支出等原因让强制储蓄的愿望泡了汤。很多时候我们也明白，其实每个月的收入中抛开必要的开支，多花几百元和少花几百元对我们的生活基本没有影响。关键就是，如何在我们还没有随意消费之前，及时地将这些可花可不花的资金沉淀下来。

你一定要记得不要期望存钱致富，但要为致富存钱。消费前先停下脚步想一想，这是现阶段必要的花费吗？先学会递延消费，把奢侈品或非必要性的消费延后。

储蓄是理财计划的重要环节，当储蓄成为一种习惯，余钱再用于投资与消费，不要随便冒风险乱投资，才是积累第一桶金的基本原则。

姐妹们理财未必是为了以后多么成功，但是必定也有自己的目的：房子、车子、或者家业、事业。只要对财富动了念头，就应该明白这一切不可能从天上掉下来。你可以不投资，但不能不储蓄。想要完成“资本的最原始积累”就要先学会储蓄，因为坚持长期储蓄仍然是积累财富的不二法门。对于我们而言，得到“第一桶金”最靠谱的方式还得是“存”！

不可不知的存储知识

尽管你已经有了很多年的存取款的经历，但那并不代表你对银行的存储知识已经全部掌握。既然已经决定存钱了，那了解一些存储知识或许会为你的储蓄带来更多的收益。

最普遍的“活期存款”

活期存款在我们的生活中可谓是最常用的了。随便从银行开个案、办张储蓄卡，你的银行户头就会被自动设定为活期存款。活期存款是没有期限规定的，可以随时存取现金，它以一元为起存点，多存不限，凭借储蓄卡或存折存取现金，利息比较低，现在为一个季度结算一次。由于存取都比较方便和自由，所以是大多数人比较常用的一种资金存储方式。

比较常用的“定期存款”

定期存款是约定好存款期限，到期后一次性支取本金和利息的存储方式。人民币存储期限一般分为三个月、半年、一年、二年、三年和五年六个档次，外币存期分为一个月、三个月、六个月、一年、两年五个档次。其特点为：可提支、可挂失、档次多、利率高。由于利率较高，比较适合大额短期不用的资金的存储。

白领常用的“零存整取”

零存整取是指开户时约定存期、每月固定存款金额、到期一次性支取本息的一种个人存款方式。存期分为一年、三年、五年，一般五元起存，每月存入一次，中途如有漏存，应在次月补齐。利息按存款开户日挂牌零



存整取利率计算，计息按实存金额和实际存期计算，到期未支取的部分或提前支取按支取日挂牌的活期利率计算利息。通常很多拿固定工资的白领和工薪阶层都会以这种方式敦促自己储蓄，以保证每月按时存款。

较少用到的“存本取息”

存本取息是指在存款开户时约定存期、整笔一次存入，按固定期限分次支取利息，到期一次性支取本金的个人存款方式。它一般以5000元起存，存期分为一年、三年、五年。可以在开户时约定的支取限额内多次支取任意金额，利息可一个月或几个月支取一次，利息按存款开户日挂牌存本取息利率计算，提前支取按实际存期和活期储蓄存款利率重新计算利息，并将已分期支付给客户的利息收回。

关于“定活两便”

定活两便的存款方式是定期和活期存款的结合，它不必与银行预定存款期限，银行根据客户存款的实际存期按规定计息，可随时支取。存期不足三个月的，利息按支取日挂牌活期利率计算；存期为三至六个月的，利息按支取日挂牌定期整存整取三个月存款利率的六折计算；存期为六至十二个月的，整个存期按支取日定期整存整取半年期存款利率的六折计算；存期为一年以上的，整个存期一律按支取日定期整存整取一年期存款利率的六折计算。

不太常用的“通知存款”

通知存款是指在存入款项时不约定存期，支取时事先通知银行，约定支取存款日期和金额的一种个人存款方式。这种存款的起存金额较高，一般为50000元人民币，外币最低起存金额为1000美元等值外币。个人通知存款按存款人选择的提前通知的期限长短划分为一天通知存款和七天通知存款两个品种。就是说客户需要提前一天或者七天向银行发出支取通知，其中一天通知存款的存期最少为两天，七天通知存款的存期最少为七天。个人通知存款需一次性存入，可以一次或分次支取，但分

次支取后账户余额不能低于最低起存金额，当低于最低起存金额时银行将给予清户，转为活期存款。

关于“外币储蓄”

外币储蓄存款的货币种类为美元、英镑、欧元、瑞士法郎、新加坡元、加拿大元、澳大利亚元、日元和港币9种。定期存款的存期为一个月、三个月、六个月、一年、二年五档，按照存款账户的性质又可分为外汇户和外钞户。凡从境外汇入、携入和境内居民持有的可自由兑换的外汇均可存入外汇账户，从境外携入或个人持有的可自由兑换的外币现钞，均可存入外币现钞账户。

用于非义务教育的“教育储蓄”

教育储蓄是家长为子女未来的教育量身定做的一种储蓄方式。目的是为子女接受非义务教育积蓄资金，促进教育事业的发展而开办的储蓄。储蓄对象设定为在校小学四年级及以上的学生。存期分为一年、三年和六年三种。50元起存，本金合计最高限额为20000元。存款人凭借学校提供的正在接受非义务教育的学生身份证明一次性支取本金和利息时，享受整存整取的利率，并免征利息税。

以上几种存储方式，有的适合长期储蓄，有的适合短期计划。不同的存储方式，适合的人群也不尽相同。姐妹们，如果你想通过储蓄积累财富，那么在此之前你就要选择适合自己的存储方式。

巧用储蓄，玩“赚”银行

在所有理财方法中，银行储蓄是风险最低的，但收益也是最低的。对于理财的女性来说，她们大多不屑关注银行储蓄。其实，几乎零风险



的银行储蓄，只要掌握一定的规律技巧，利用不同的储蓄组合来赚取收益，同样可以让你坐拥千万财产，提前走上致富的道路。

来看“十二存单法”

每月提取工资收入的10%~15%做一个定期存款单，切忌直接把钱留在工资账户里，因为工资账户一般都是活期存款，利率很低，如果大量的工资留在里面，无形中就损失了一笔利息收入。每月定期存款单期限可以设为一年，每月都这么做，一年下来你就会有12张一年期的定期存款单。

这样一来，你从第二年起，每个月都会有一张存单到期，如果有急用，就可以提出来使用，也不会损失存款利息。如果没有急用的话，这些存单可以自动续存，而且从第二年起可以把每月要存的钱添加到当月到期的这张存单中，继续滚动存款，每到一个月就把当月要存的钱添加到当月到期的存款单中，重新做一张存款单。

12存单法的好处就在于，从第二年起每个月都会有一张存款单到期供你备用，如果不用则加上新存的钱，继续做定期，既能比较灵活地使用存款，又能得到定期的存款利息，是一个两全其美的做法。假如你这样坚持下去，日积月累，就会攒下一笔不小的存款。相信你在每个月续存的时候都会有一份惊喜，怎么样，会很有成就感吧？

另外，在进行12存单法的同时，每张存单最好都设定到期自动续存，这样就可以免去多跑银行之苦了。最后还要提醒你，一定要把这些存单放好，存单要留密码。

简便易行的“接力储蓄法”

如果你每个月会固定存入银行2000元的活期存款，你可以选择将这2000元存成3个月的定期，在之后的两个月中，继续坚持每月一笔2000元的定期存款，这样一来，在第四个月的时候，你的第一个定期存款就会到期，从此开始你每个月都会有一笔3个月的定期存款到期供你支取。这样照样可以做到每个月都有应急的钱花，虽然不如“十二存单法”获得

的利息多，但是操作却更加灵活，而且三个月定存的利息也要比三个月活期的利息至少高出两倍，对大家来说还是比较划算的。

利率最大化的“五张存单法”

“五张存单法”和“十二存单法”的意思差不多，“五张存单”就是有五张存款单。不同的是，“十二存单法”一般适合暂时没有存款的姐妹，而五张存单比较适合已经拥有一定数额存款的姐妹。它的存法是，将你已有的存款分成五份，然后存期按阶梯状排开，由于银行没有四年期的定存，所以这笔存款需要一份定存为一年，两份定存为两年，一份定存为三年，一份定存为五年。

这样到第二年时，定期一年的存单已经到期，将它取出来，如果没有其他需要就连本带利存为定期五年的存款；第三年时，两份定期两年的存款到期，取出后一份存为定期两年，一份存为定期五年；第四年时，三年期的存款到期，取出来同样存成定期五年；第五年时，第三年存的那份两年期的定存到期，取出来定存为五年。这时，你的手中就共有五张存期为五年的定存单，并且每年都有一张到期，如果当年你有什么重要的消费计划，就可以取出当年到期的那张存单，这样则不会影响其他定期存单的利率。因为五年的定期利率一定高于一年、两年和三年的利率，可以保证你获得的利率最高，适合中长期投资的姐妹。

利滚利的组合存储法

利滚利存款法，是存本取息与零存整取两种方法完美结合的一种储蓄方法。

这种方法能获得比较高的存款利息，缺点是要求大家经常跑银行，不过看在钱的份上，多跑跑银行也是值得的。具体操作方法是：比如你有一笔5万元的存款，可以考虑把这5万元以存本取息方法存入，在一个月后取出其中的利息，把这一个月的利息再开一个零存整取的账户，以后每月把存本取息账户中的利息取出并存入零存整取的账户。这样做的好处就是能获得二次利息，即存本取息的利息在零存整取中又获得利



息。具有较大数额本金的姐妹可以尝试这种方式，肯定比你单纯存款所得的利息要多得多。

储蓄收益最大化的窍门：（1）存款时尽量选择整存整取。（2）灵活选择存款时间。（3）如遇利率调整，及时调整自己的存款方式。（4）定期存款最好办理自动转存业务。（5）若是存定期，时间越长越好。（6）讲究储蓄品种的选择。

约定转存

约定转存，就是事先与银行约定将每月存入的活期存款转存为定期存款。这种方式比较适合每个月都有进账的工资卡或者其他储蓄卡。当你的资金到账后银行通常都会默认为活期存款，但是如果你事先跟银行签订一个协议，约定每个月资金到账之后将其中固定数额的存款自动转存为定期存款。这样，你就不必每个月都跑到银行去办定存了。会省去你不少的麻烦，而且还保证了定期的利率，比较适合资金不太充裕又怕麻烦的上班族。

其实，银行的存储方式并不是单一的，只要你开动脑筋、合理利用，调动一切对你有利的方式，采用各种搭配形式，聪明的你一样可以用有限的资金赚取最大限度的利息。

银行储蓄，谨防破财行为

很多人尤其是很多女性朋友大都认为把钱存在银行应该是最保险、最安全的聚财方式，它怎么会让利息受损，甚至存款减少呢？但如果你处理不当，这种破财的可能性还是有的。因此，储蓄理财我们要谨防破财行为。

破财行为一：密码保护意识薄弱

在储蓄卡代替银行存折，网上银行司空见惯的今天，高科技以最快的速度为我们带来了方便，但是我们的密码保护意识显然还有待于加强。很多人喜欢选用自己记忆最深的生日作为密码，但这样一来就不会有很高的保密性，因为生日通过身份证、户口簿、履历表等很快就可以被他人知晓。有的储户还喜欢选择一些吉祥数字，比如6个6、6个8、6个9之类的特殊数字，这种密码是很容易被破译出来的，如果被别人盗取，就是非常严重的破财行为。所以设置密码时不能过于简单，尽量使用自己熟悉而别人不易猜出来的才有利于你的账户安全。同时，银行卡和身份证同放在一个钱包里也是非常不安全的，当你的钱包遗失或被盗时，你的账户安全就没有办法保证了，存款很可能被他人冒领。

破财行为二：存单存折随意乱放

你可能有很多储蓄类型和好多张存款单，这说明你的存款类型可能是多样化的，这当然值得提倡。但是你最好把它们保存在一个固定的地方，不要随手乱放。最好把存单放在一个比较隐蔽的、不易被鼠虫所咬，且干燥的地方，同时，不要将存单，特别是活期、定活两便存单存放在被他人很容易就取到的地方。同时还应注意，存单一定要与身份证、户口簿等能证明自己身份的证件和印鉴、密码登记簿分开保管，以避免存单与这些证件、印鉴、密码登记簿被他人一起盗走后，被别人恶意领取，令你蒙受不必要的损失。

破财行为三：不注意自身存款的种类和期限

除了上面最直接的破财行为之外，由于自身疏忽造成的破财行为也很常见。不同种类的储蓄方式具有不同的特点，适合的人群和存取手段也不同。像活期储蓄存款适用于生活待用款项，灵活方便，适应性强；定期储蓄存款适用于生活节余，存款越长，利率越高，计划性较强；零存整取储蓄存款适用于余款存储，积累性较强。如果在选择储蓄理财时不注意合理选择储蓄品种，就会使利息受损。虽然很多人认为这种破财



方式带来的损失实在微不足道，但是从长远的利益来看，选择合理的储蓄方式要比随意存取所带来的收益多很多。所以，如果我们能够定期储蓄存款三个月就不要存活期，能定期储蓄存款半年的就尽量别选择三个月。与此同时，由于银行的存款利率变动比较频繁，所以我们要及时调整自己的存储方式，才不会让该到手的财富白白流失。

破财行为四：大额现金一张单

很多白领女性喜欢把到期日相差时间很近的几张定期储蓄存单等到一起到期后，拿到银行进行转存，让自己拥有一张大存单，或是拿着大笔的现金，到银行存款时喜欢只开一张存单，虽说这样一来便于保管，但从人们储蓄理财的角度来看，这样做不妥，有时也会让自己无形中损失利息。

因为银行规定，定期储蓄存款提前支取，不管时间存了多长也全部按当日挂牌公告的活期储蓄存款利率计算利息，如此就会形成定期储蓄存单未到期，一旦有小量现金使用也得动用大存单，那就会有很大的损失。正确的方法是假如有10000元进行存储，可分开四张存单，分别按金额大小排开，如：4000元、3000元、2000元、1000元各一张，只有这样一旦遇到有钱急用，利息损失才会减小到最低。

破财行为五：在存款没有到期时提前提取

人们在遇到突发状况急需用钱时，往往会把自己的定期存款提前拿来应急。虽然很多人知道这样做会将自己辛辛苦苦存了很长时间应该得到的定期利息一下子全都转成了活期利息。但是因为那只是存款的盈余部分，所以根本就没有去计算过其中的差额。也因此让自己蒙受了不明不白的损失。所以，在定期储蓄存款提前支取时需要你拿起手中的计算器先计算一下，看看会损失多少。如果损失的数额较大那就不妨想想其他的办法，在支付金额小于你的定存利息的情况下，你甚至可以尝试银行专门为此设立的定期存单小额抵押贷款业务，争取将自己的损失降到最低，即使要破财，也要破的越少越好。

破财行为六：存款到期不支取

定期存款到期后，逾期部分将全部按当日挂牌公告的活期储蓄利率计算利息。这些活期的利率显然要比定期利率低很多，无形中就造成了利息的损失。很多姐妹由于对存款日期不甚在意，而让自己本该获得的高利率变成了低利率，因此要提醒各位，存单要常翻翻，常看看，一旦发现定期存单到期就要赶快到银行进行支取，以免损失利息。

这些储蓄中的不当行为所造成的破财其实都是可以避免的，所以，姐妹们要学会用心才是。

储蓄卡在精不在多

仔细看看你的包包，从你拥有第一张储蓄卡开始，你现在的储蓄卡是不是已经有了好多张？这些储蓄卡平日真正派上用场的也就那么几张，那些闲置不用的储蓄卡里只有零碎的数百元，却一直在被收取年费和小额管理费，无形之中，就让你损失了不少的钱。

那么，一个人到底应该持有几张卡比较方便呢？一般来说，3张卡就够用。这3张卡按功能划分，可以分成日常消费卡、投资卡和资金积累卡。

日常消费卡：用贷记卡“先斩后奏”

如果是纯粹用于日常消费，贷记卡是最合适的卡种了。特别是手头常常拮据的女性朋友，贷记卡的透支功能可以让你充分享受“先斩后奏”的快乐；另外，经常用贷记卡消费，银行常常会有优惠积分或跟商家合作的优惠促销，让我们不花钱就能享受到额外礼物的惊喜。这张卡就拿来透支消费，然后在免息期结束前还钱给银行。



投资卡：集中投资细算收益

有了贷记卡，还需要有一张投资卡。可以用这张卡购买股票、基金、债券等投资品种。投资卡只用于投资，看好某个投资品种，计划投资多少钱；按额度转钱到投资卡里即可。这样做资金利用率较高，不会出现闲置。所以一般来说，对于各家银行纷纷推出的人民币理财品种等长期理财项目，你看好的话也应该将资金先打到投资卡上，再进行投资。

资金积累卡：用它“钱生钱”

出于安全考虑，消费卡、投资卡原则上不要留大量的活动资金。所以，最好再留有一张资金积累卡。如果个人或家庭的主要收入是工资，则可将工资卡默认为资金积累卡。这张卡有两个功能：一是积累资金，二是负责向投资卡、消费卡划转资金和支付划转水电燃气、按揭等费用。如果奖金和工资是在两个银行发放，最好将资金收拢放在一张资金积累卡上。因为银行开展个人理财业务，一般都设有资金额度的门槛，如果你的资金过于分散，就可能难以完全享受银行的服务。

需要注意的是，资金积累卡一定要开设活期自动转存定期功能，避免利息损失，做到钱生钱。目前各家银行基本开通了活期自动转存定期功能。留出一笔固定活期款，其余部分按与银行签订的协议自动转存为一年期、半年期、三个月存款或通知存款。每有新款入账，银行即会按照协议约定自动转存。这样岂不是坐在家里就能让“钱生钱”。

信用卡不能当作储蓄卡

女人构筑幸福生活，不仅要学会赚钱，还要学会消费。幸福的可持续发展，不仅需要存储，也需要支取。信用卡就像是一把双刃剑，使用不当，可能会使你愁眉苦脸；使用得当，却可能助你渡过各种财经大

关。学会巧妙使用信用卡，笑看人生的细水长流。

信用卡是不能存钱的

信用卡和储蓄卡的最大区别，除了信用卡可以透支以外，还在于信用卡的功能是进行消费结算，而不是储蓄功能。因此信用卡客户持卡消费并及时还款，银行的收益只是从商户处收取1%~2%的结算手续费。而按照各家银行信用卡的收费标准，即使是存钱进去然后取出，在取出时也会收取手续费。

即使是急需钱，需要从信用卡取现时仍需注意成本。为避免忘记还款而带来的负担，最好与发卡行的借记卡挂钩，使用信用卡自动还款功能。

信用卡不是越多越划算

一般来说，一个人有两张信用卡就足够了。你可以根据自己的实际情况对银行卡进行筛选，即使附加在卡上的功能很诱人，如果用处不大，也最好是忍痛割爱。留下两张结账日不同的信用卡，透支额度不必太高，一张日常使用，一张备用，既能够制约自己的消费欲望，还可以拉长还款日期。

一般女性如果没有超强的计算能力，平时又不能控制自己的消费欲望，那么还是不办信用卡为好，或者只用老公的附属卡，一来这些麻烦都没有了，二来老公会记得去还钱的。

“超长免息期”有陷阱

国内银行在最长免息期间是不收利息的，但如果超期透支了，也就是偿还的金额等于或高于当期账单的最低还款额，但仍然低于本期应还金额，那么剩余的延后还款的金额就是循环信用余额。而超期的每一笔消费都要按照日息万分之五计算了，相当于年息18%，相当之惊人。

信用卡闲置就是丢钱

信用卡激活，是银行为了防止在邮寄卡片过程中被盗用采取的一种



安全措施。发卡行在核准发卡后，信用卡所涉及的一系列后台运作随即产生，而对于未激活的信用卡是否会收年费这个问题，各家银行都有不同的规定，一般分为三类：

第一类是信用卡只要不激活，就不会产生年费。目前许多银行的信用卡在有效期内，只要用户没有激活，就不会收取年费。而且，有些银行的信用卡用户如果首年不激活，一年之后，还会自动注销这张信用卡。

第二类是在第一年免年费。这是目前许多银行都采取的首年免年费政策，也就是在第一年免除年费，如果第一年消费了若干笔，那么自动免除第二年的年费。但如果这张信用卡在第二年还没有激活，那么银行就会收取年费。

第三类是即使不激活信用卡，第一年也会收取年费。采取这类年费政策的银行不多，目前只有中信银行，在发卡后30天内激活而且必须刷卡消费（或取现），否则就要收取首年年费。

所以，在办理信用卡之前，就应该对该银行的信用卡规定进行详细地了解。因为每个银行的政策都不同，对于信用卡的办理规则也不一样；而同一银行的信用卡也有不同种类，其使用规则也可能不同；对于同一种信用卡的政策，也有可能进行调整和改变。所以面对繁多的信用卡，在办理之前就应该注意：

第一，仔细阅读合约。

信用卡领用合约不仅记载着用户和银行之间的权利义务关系，也会清楚地写明信用卡的年费政策，是正式的法律文书。所以在申请信用卡前，一定要仔细阅读领用合约。如果对合约有疑惑，马上向银行工作人员或者拨打客服中心电话进行咨询求证，对于年费的减免年限、年费减免是否与刷卡次数挂钩、年费与激活开卡之间的关系、除年费之外是否还有其他收费等等，都必须了解清楚。

第二，理性至上，不要盲目办理。

有些消费者，尤其是女性朋友，容易在一时冲动下申请多张信用卡，有些一直闲置不用，时间一长，对于信用卡的年费规定也会慢慢淡忘，甚至因为长期弃之不用而不慎遗失，很可能会带来许多不必要的麻

烦。所以对于信用卡的办理一定要理性，办信用卡不要贪多，长时间不用的卡，最好还是到银行办理停用。

每月要留多少“储备金”

在西方消费观念不断侵袭的背景下，很大一部分年轻人也喜欢上了过度消费，当上了“月光族”。尤其是女孩子，更是勇于尝试新的东西，如新款服装、新款美食、新款化妆品。每月挣多少花多少，成了当下许多女性真实的生活写照。尽管这种生活过得很潇洒，可是却对以后的生活没有长远的规划。所谓“天有不测风云，人有旦夕祸福”，一旦出现意外情况，手头毫无资金储备的你该怎么办呢？所以，每个月你都应该适当地给自己留点储备金。

丁太太今年30岁，一年前生完孩子以后就没有再工作，一直在家照顾孩子，先生今年32岁，在上海一家中型外企工作，经过多年努力，成为了公司的中高层，年收入有25万元。她家现有一套住房，购买时一次付清，因此无负债，房子目前市值为100万元。丁太太之前的理财较为保守，50万元资产都做了定期存款，在股票市场投资10万元，有一定幅度的亏损。

丁太太夫妻俩都身有社会保险、大病及医疗商业保险，每年保费7000元，孩子有医疗及意外商业保险，每年保费1000元。每月家庭平均支出约为6000元。闲下来的丁太太思考着，家里之前没有定期预留储备金的计划，而50万的存款又没有做其他的具体安排，她突然觉得自己好像一方面浪费了赚钱的机会，另一方面家庭保障工作又没有做到位。其实，丁太太家由于目前生活比较稳定，并已经有10万元做了有风险的股票投资，因此可以将50万元定期存款拿出一部分投资风险相对较小的基金，然后，就尤其需要考虑储备金的问题了。那么，丁太太到底应该如



何考虑她家的储备金计划呢？

首先，人身保险方面的储备金是让丁太太安心的基本储备金。根据最基本的双十原则，即用年收入的1/10购买收入10倍的保额的原则，丁先生一家的保费控制在一年缴纳2.5万比较合适。

其次，关于孩子的教育储备金，以每年固定存储的方式来做储蓄。可以按照小学每年2万，初中每年2.5万，高中每年3万，大学每年4万的数额来做出相应的储备。

最后，是年老退休之后的医疗储备金。丁太太自己需要额外筹措养老期间的医疗储备金，此项规划要求投资波动性极小，建议以债券型的基金储备为主。以年收益5%来计算，如果60岁时想要筹集50万作为家庭医疗专项储备金，则现在丁太太每个月需要定投6205元即可。

当然了，每个人、每个家庭的情况都不一样，也不能完全照搬。可是，我们可以通过丁太太的例子来做一个参考，提醒自己应该好好分析一下目前的储备金情况，做进一步合理的规划。这里，不妨告诉各位女性朋友一条做储备金计划的黄金准则：“月三（30%）、年三（30%）、三年翻番”，即每月坚持把收入的30%储蓄起来，做理财投资的原始资本积累；每年实现30%的投资收益率；每三年使自己的金融资产实现倍增。这样，几个三年下来，你会惊喜地发现，你的资产已经翻了几番了。

想让日后的生活衣食无忧，就要按照上述准则进行储备规划，也许一开始要省吃俭用，甚至感觉日子很清贫，但是，你要明白现在的节俭是为了日后的享受。只要你能坚持下去，以后的日子会慢慢好起来。

第五章

未雨绸缪，
给人生系上
安全带

保险，让风险最小化

大多数人认为，理财就是通过各种投资工具让手边的财富不断增长。事实上，要构建一个基础稳固的理财金字塔，至少需包含三个层次。最底层是保本结构，中间一层是增长结构，最上一层是节税结构。理财的金字塔要高要大，底层的保本结构就是关键。保本结构主要由两个部分组成，一个是没有风险的投资组合，譬如，定存、活存、保本基金等等；另一个就是保险。

我们一辈子可以赚到的钱，要靠时间、工作能力与理财来获得，理财可以自己来做，也可以借由理财经理的帮忙来实现理财目标。但是，能否拥有足够长的工作时间与工作能力，有一个部分无法掌控，那就是病、死、残、医。每天翻开报纸，你一定可以看到很多人不幸发生意外，轻则受伤，重则死亡，受伤不能工作与死亡对一个家庭造成的经济与财务冲击非常大。没有保险理赔金的家庭，可能因为缴不出房屋贷款，被银行强制收回房屋而必须搬家；因为少了最重要的家庭收入，孩子可能没办法接受更好的教育，甚至必须提早进入社会工作；你的另一半因为要一肩扛起家庭经济重担，必须兼职多赚一份收入，对孩子的关照减半……

你也许会问：“我都还没有赚够钱，哪有闲钱买保险啊？”

事实上，保险是以明确的小投资，来弥补不明确的大损失，保险金在遭遇病、死、残、医的重大变故时，可以立即发挥周转金、急难救助金等活钱的功能。许多实际案例也表明很多家庭如果没有这笔理赔收入，可能就要靠社会救济或公益捐助才能挺过难关。因此，保险支出应该列为家庭最重要最优先的一笔投资，千万不能轻视。

只要每年缴纳的保费是在合理的收入比例范围内，保险支出对你的

整体投资计划是不会有影响的，它还能个人风险筑起一道最坚固的防护网。

在从事投资理财失利的时候，我们有能力跌倒了再爬起；当意外和疾病等风险来临的时候，因为我们购买了足够的保险，我们的家庭总收入就不会受到影响，各种投资理财计划才能持续下去。

了解常见保险种类

“天有不测风云，人有旦夕祸福。”每个人一生中都要面对生、老、病、死、医的威胁，如果你能够在事前做好保险规划，就可以避免突发事件给个人或家庭带来财务危机。所以，在买保险前，一定要了解保险的种类。

人寿保险

人寿保险是人身保险的主要类别，是一般家庭重点考虑的险种。投保人寿保险，即可获得对未知风险的保障，使投保人在受到意想不到的损害时，本人或家庭可以得到经济上的补偿，从而确保家庭经济稳定。人寿保险也可以作为一种储蓄和投资工具，在保险有效期内，不仅可以得到保险金额，还能获得其他报酬。

人寿保险名目众多，目前市场上主要有普通人寿保险和特种人寿保险。普通人寿保险包括死亡保险、生存保险、两全保险和年金保险；特种人寿保险主要有简易人寿保险和团体人寿保险。

意外伤害保险

意外伤害是指遭受外来的、突发的、非本意的、非疾病的使身体受到伤害的客观事件。意外伤害保险是指在保险期内一旦遇到意外而死



亡、永久性伤残、支出医疗费用或暂时丧失劳动能力所获得的保障。

意外伤害保险最好和人寿保险搭配投保。保费低廉的意外伤害保险只是针对短期性质的安全风险提供了保障，过期没出事保险自然失效。在经济条件许可下最好把意外险附加在一个适当的寿险里。要有一个完整的保险计划，除了保障生命安全外，还能兼顾疾病、年金、养老、医疗等问题，使自己和家庭有一个全面而长久的保障。

医疗保险

医疗保险即医疗费用保险，主要包含门诊费用、药费、住院费用、护理费用、医院杂费、手术费用以及各种检查费用等。而保险公司所提供的医疗保险的常见品种有普通医疗保险、住院保险、手术保险、特种疾病保险、住院津贴保险和综合医疗保险。

家庭财产保险

家庭财产保险是承保因自然灾害和意外事故引起的对家庭或个人所有财产的损害。主要包括普通家庭财产保险（如家电、家具、古玩、艺术品等）、房屋保险（包括房屋本身及内部附属设备，如暖气、供电设备、厨房所有配套设备等）以及机动车辆保险（指汽车、电车、电瓶车、摩托车、拖拉机、各种专用机械车、特种车辆等）。

家庭财产保险的保险责任主要包括：火灾、爆炸、雷电、冰雹、洪水、海啸、地震、地陷、崖崩、龙卷风、泥石流等自然灾害；空中运行物体的坠落及外来建筑物和其他固定物体的倒塌；在发生上述灾害事故时，为防止灾害蔓延或施救所采取的必要措施，造成保险财产的损失和所支付的合理费用；投保家庭财产保险附加盗窃险或家庭财产两全保险的，凡存放于保险地址室内的保险财产，因遭受外来的、有明显痕迹的盗窃损失，保险公司负责赔偿（有些保险公司对盗窃险做出了可以单独承保的决定）。

社会养老保险

我国养老保险体系分为3个层次。

1.基本养老保险：是按国家统一政策规定强制实施的为保障广大离退休人员基本生活需要的一种养老保险制度。

2.企业年金：即企业补充养老保险，是企业根据自身经济实力，在国家规定的实施政策和事实条件下为本企业职工建立的一种辅助性养老保险，由国家宏观指导，企业内部决策执行。

3.个人储蓄性养老保险：是由职工个人自愿参加、自愿选择经办机构的补充保险形式。

旅游保险

休假去旅游是放松心情的好办法，为了不影响这难得的好心情，最好购买一份旅游保险。若遇上盗窃或意外，需在事发当地取得一切证明才能回来申请赔款。

办保险需要注意的几个问题

办理保险时女性应慎重考虑，需要注意以下几个问题。

如实告知

如果有既往病史或者现在身体状况有异常，投保单上，一定要对自己的身体状况作如实告知。只有这样，保险合同才能真正起到保险保障的作用。

指定受益人

如果主观上受益人对象明确，那么一定要在保单上指定受益人。如果暂时不确定受益人，可以暂时不指定，则默认为法定。



本人亲笔签名

应该本人签名的地方，一定要本人亲自签，别人代签是无效的。当然，如果被保险人是未成年人（未满18周岁）时，则必须让其法定监护人签名。如果被保险人未满18周岁但满16周岁的并能证明是完全依靠个人收入为主要生活来源的，可以视作成年人自己签名。

关注保单的保险责任以及除外责任

保险合同下来后，我们要着重了解保单的保险责任和除外责任。保险责任是自己真正能享受到的具体利益；除外责任是自己所不能享受到的利益。

中国人寿人身意外伤害保险的保险责任

在合同保险责任有效期内，被保险人遭受意外伤害，中国人寿依下列约定给付保险金。

1.被保险人自意外伤害发生之日起180日内因同一原因死亡的，本公司按保险金额给付死亡保险金。

2.被保险人自意外伤害发生之日起180日内因同一原因身体残疾的，本公司根据《人身保险残疾程度与保险金给付比例表》的规定，按保险金额及该项残疾所对应的给付比例给付残疾保险金。如治疗仍未结束的，按第180天，的身体情况进行残疾鉴定，并据此给付残疾保险金。

被保险人因同一意外伤害造成1项以上身体残疾时，本公司给付对应项残疾保险金之和。但不同残疾项目属于同一手或同一足时，本公司仅给付其中一项残疾保险金；如残疾项目所对应的给付比例不同时，仅给付其中比例较高一项的残疾保险金。

3.本公司所负给付保险金的责任以保险金额为限，1次或累计给付的保险金达到保险金额时，本合同终止。

中国人寿人身意外伤害保险的除外责任

因下列情形之一，造成被保险人死亡、残疾的，中国人寿不负给付保险金责任。

1.投保人、受益人对被保险人的故意杀害、伤害。

- 2.被保险人故意犯罪或拒捕。
- 3.被保险人殴斗、醉酒、自杀、故意自伤及服用、吸食、注射毒品。
- 4.被保险人受酒精、毒品、管制药物的影响而导致的意外。
- 5.被保险人酒后驾驶、无有效驾驶执照驾驶或驾驶无有效行驶证的机动车辆交通工具。
- 6.被保险人流产、分娩。
- 7.被保险人因整容手术或其他内、外科手术导致医疗事故。
- 8.被保险人未遵医嘱，私自服用、涂用、注射药物。
- 9.被保险人从事潜水、跳伞、攀岩运动、探险活动、武术比赛、摔跤比赛、特技表演、赛马、赛车等高风险运动。
- 10.被保险人患有艾滋病或感染艾滋病病毒（HIV呈阳性）期间。
- 11.战争、军事行动、暴乱或武装叛乱。
- 12.核爆炸、核辐射或核污染。

发生以上情形，被保险人死亡的，本合同终止，本公司按约定退还未满期保险费。

犹豫期

当我们拿到合同时，也就是业务员把合同送达我们手中时，有10天的犹豫期，犹豫期内我们可以选择退保。此时退保时，保险公司会全额退还我们首年保费。但是，有些公司会收取10元的工本费。

由于退保直接导致保险公司客户的流失和市场占有率的下降，保险公司会采取一些措施以减少退保。比如，从保单闲置中扣除一定的退保费用，或规定保单持有人中途退保收回保单现金价值时，现值中扣除所缴保费后的部分必须缴纳所得税等。为了免除不必要的损失，人们在最初投保时，就应该根据自己的职业、年龄、家庭情况等选取购买适合的险种，最好不要中途退保，以避免不必要的损失。

自身的保障需求

当我们想通过办保险来规避家庭风险的时候，应结合自身家庭的实



际情况来作个性化的保险保障规划，切忌盲目跟风。我们要考虑的要点是：住房、购车、男女主人的年净收入和职业环境、孩子的教育以及婚嫁、双方父母、日常的开销、目前的资金分配比例等。

保险营销员或代理人的职业道德素质和专业化水平

所谓“小富靠智，大成靠德”，就是说聪明可以为我们创造一时的利益，良好的道德情操才是成就事业至关重要的因素。我们选择保险服务人员同样如此。

尽可能地选择比较专业的业务员，因为没有最好的保险，只有最适合您的保险。专业的业务员会给您推荐更适合您的保险组合。专业的业务员一般不会频繁换工作，这样才能给客户提供一个比较长期而有序的服务，从而不会让客户的保单成为孤儿保单。

总之，只有德才兼备的保险服务人员，才是值得我们托付的。

保险公司的资金实力和投资渠道

保险对于我们来说，其实就是一种理财方式，是区别于银行存款和基金股票的理财方式。良好的投资渠道以及优秀的投资团队，相对来说更能提供比较高效、稳健、长久的投资回报。同时，我们的利益自然也会水涨船高，保险就会更加保险。

保险公司的品牌价值和偿付能力

品牌价值是诚信服务的最好诠释。偿付能力是提供理赔服务的最坚实后盾。汶川地震中国人寿赔付额预估2.19亿元，在我国2亿元人民币就能注册一家保险公司。小的保险公司一旦遭遇这样的状况，那简直是灾难性的，其后果可想而知。

总之，我们办保险时，既要综合考虑多方面的因素，又要注意签合同的一些细节。毕竟，办保险对每个人或者每个家庭来说，都不是一件小事，有时是几十年甚至是终身的事情，所以我们一定要慎重。因为只有这样，才能真正规避我们的风险状况。

买保险，越早越好

对于保险，很多女人可能会觉得这个事情离自己太过遥远，特别是年轻的女性。也难怪，80后的年轻人正值青春年少，身体好，得病少，各种大病、医疗保险看上去对她们并没有太大的意义。至于意外伤害，只要自己小心点比什么都成，干吗非要把钱白扔给保险公司呢？而养老保险就更不用说了，再等个十年八年买也不迟。总之，怎么看，我们的年轻朋友都没必要为保险掏腰包。

话是这么说，可是我们如果留心想一下，就会发现，类似以下这样的报道在媒体上屡见不鲜。

“某某青年因为身患重病，面对高额医疗费，年迈父母愁得睡不着觉！”

可以说，随着人们生活环境的日益恶化，各种污染的加剧，工作压力的增大，很多疾病已呈年轻化趋势，这种情形很可能让你辛辛苦苦花了几年时间存下的上万元的备用金就因为几个月的住院治疗而化为乌有，甚至还有可能牵累着父母与你一起陷入贫困。而一个月投入三五百元的保险则有可能轻而易举地帮你化解这种危机。

另外，再看看我们的父母，他们为了孩子的抚养、教育、成才花光了毕生的积蓄，年纪越来越大，赚钱的能力越来越弱，往往把走上工作岗位的子女看成是未来的希望和依靠。所以，从这个角度来说，买保险并不是为了我们自己，也是我们表达孝心的一种方式。

保险种类繁多，保费支出的计算方式也不尽相同。一般说来，可以用定期寿险搭配终身寿险来建构人生保障，再搭配意外险、医疗险及防癌险，就能先做好基础的保险规划了。至于投资型保单与养老保险可以暂缓



考虑，等收入比较稳定时，再根据收入能力与个人的理财需求来增加。

选择的险种，可根据个人的收入、业务性质、医疗需求、生涯规划等各方面加以考虑。至于适当的保费预算与保额需求，专家建议采取“双十策略”，也就是保费的支出以年收入的1/10为原则，若超出年收入的1/10恐怕会造成经济负担，进而陷入无力缴续期保费的窘局；至于保额需求，约为年收入的10倍，才算较为妥当的保障。

如果从事危险性较高的工作，我建议你要将保额作适当提高。并且当职场工作环境调整或进行人生的重大计划，譬如，结婚、生子、购房时都有重大的财务支出，你一定要和寿险顾问约时间，至少每年检视保单一次，看看保险有无调整的必要。

购买保险，准备工作要做足

在各家保险公司推荐的五花八门的产品中，你是否觉得无所适从？经过业务员的推荐，你在购买了某一寿险产品后，发现该产品并不像当初想象的有那么大的作用？在五花八门的保险产品中，你是否能够设计出最优的保险方案？因此，建议女性朋友在购买保险产品之前，最好做好三大准备工作。

明确需求

购买保险时切忌面面俱到。在购买保险以前，首先需要确定自己的保险需求。根据自己的需求大小做一个排列，优先考虑最需要的险种。一般情况下，保险公司都会根据人们日常生活中的六大类需求来设计保险产品，分别是投资、子女、养老、健康、保障、意外。对处于理财初级阶段的女性朋友，建议优先的需求应当是意外>健康>保障>养老>子女>投资（这个排序的前提是根据大家目前年龄段具有的特点来排列的）。以

健康需求为最而购买保险以前，一定要首先确定自己或家人将来面临的医疗费用风险。每个人面临的医疗费用风险是不一样的，因此所需要的保险保障范围也不同。影响风险的因素有职业、收入、地域、年龄和家庭等。比如享有社会医疗保险的人，在医疗费用支出较大的时候，需要商业保险的保障；而不享受社会医疗保险的人，则需要全面的商业医疗保险。经济条件好的人，在生病时有足够的承受能力；而经济条件一般的人，可能因一场大病陷入贫困。肩负家庭重担的人，在疾病期间可能需要额外的津贴；而单身贵族，则很可能不存在这个问题。因此你应该视自己的真正需求有选择地购买保险，而不需要面面俱到。另外，除了确定自己的保险赔付需求以外，各保险公司的产品在投保条件、保险期间、缴费方式、除外责任和理赔方式等方面各有特色。消费者可选择与自己的收入特点、支付习惯及品牌偏好相适应的保险。未来收入不稳定的人，可选择短期内缴清或有保单贷款功能的保险；希望保险产品能够升级的人，可购买具有可转换功能的产品。

确定方案、注重长远保障

在了解和确定了自己的需求以后，就要通过保险公司和保险产品的比较，综合确定一个方案。对此，业内专家认为，在保险产品的挑选上，保险公司占了很重要的位置。我们平时买东西时，从一开始就会感觉到自己所购买的产品能够带来什么样的回报，他的厂家服务如何。但与购买商品不同，大家只有等到需要它的时候，才是要跟保险公司打交道的时候。而在购买它的时候以及今后的一段时间内并不能体会到它的好坏，因此在购买以前选好保险公司很重要。真正维护你利益的时候，很大程度就在于这个保险公司的服务。我们在选择保险产品的时候，也并不是“保险保障范围越大越好，功能越多越好”。专家指出，保险的价格和保障范围是成正比的，如果保险保障范围超出需要，则意味着支付了额外的价格。例如，一个教师发生工伤的机会微乎其微，如果其购买的保单范围包括工伤医疗费用，则白花了工伤保险的钱。请记住，我们要购买真正适合自己需要的保险产品。此外，与其他商品不同，保险商



品的价格即保险费率，是精算人员根据保险责任范围科学制定的。这就意味着较便宜的保险产品，其保险责任范围和给付保险金的条件必然受限制。因此，我们在购买保险之前，一定要设计好一个能够保障长远利益的保险方案，这样才能得到物有所值的保险产品。

学会签单，五步骤保你不受骗

当一切工作准备就绪以后，你还需要做的一份作业就是要真正了解我们填写保单的时候应该注意哪些问题，不要因为自己的一个小疏忽，最后影响保险产品发挥其本身作用。业内人士称，把握好五个关键步骤，就可以顺利地签署保险合同。首先，当业务员拜访你时，你有权要求业务员出示其所在保险公司的有效工作证件。其次，你应该要求业务员依据保险条款如实讲解险种的有关内容。当你决定投保时，为确保自身权益，还要再仔细地阅读一遍保险条款。再次，在填写保单时，必须如实填写有关内容并亲笔签名，被保险人签名一栏应由被保险人亲笔签署（少儿险除外）。第四，当你付款时，业务员应当当场开具保险费暂收收据，并在此收据上签署姓名和业务员代码，也可要求业务员带你到保险公司付款。最后，投保一个月后，如果未收到正式保险单，应当向保险公司查询。

根据年龄和职业买保险

保险已经越来越受众多女性朋友的关注，尤其是很多女性参加工作后，会很有意识地在家人或朋友的建议下购买一定的保险，以便让自己日后的生活有一份保障。

相对于男性的理性，女性在买保险时往往容易受到外界因素的影响变得感性且冲动。比如，去医院看望病人，目睹那些生、老、病、死的

状况或者下班时看见的一场车祸都容易让女性想到保险。正因为女性的感性、心软、柔弱，使得她们在买保险时容易犯一些特有的错误。

其次，很多女性朋友都有一种盲从的心理。女性买保险时要冷静，要充分与保险代理人交流沟通，选择最适合的保险产品。

还有，很多女性都比较有牺牲精神，总是容易忘记自己的需求，已婚的女性尤其如此。一提到保险，很多年轻女性认为自己身体状况很好，不太愿意为保险买单；随着年龄增大逐步认识到保险重要性后，女性投保时又往往会首先考虑到孩子、丈夫和父母。给别人做好了安排，却忘记了自己的重要性。要知道，我们也是家庭中无法缺少的一份子。

所以，不管是为自己还是为家人，负责任的女人都应该注意根据自己的具体情况来购买适合自己的保险，让自己放心的同时，更让家人安心。

那么，女性朋友们在购买保险时，由于年龄层的区分和职业收入的不同，会导致投保的种类有所区别，而不能一刀切。下面，就分别根据年龄和职业收入两个方面的具体情况来为女性朋友们介绍一下，适合您的保险种类是哪些。

30岁之前的女性朋友：

这时的女性面临事业和生育的压力，还有常见、高发女性疾病发病年龄提前、妊娠并发症、新生儿先天疾病等风险的困扰。意外、医疗保障可酌情配置。比如说女性疾病险、妇婴险等，都是这段时间的女性朋友们应该考虑的险种。这一年龄段的女性也是家庭收入的主要来源，还应考虑购买保障型为主的寿险。

30～35岁的年轻妈妈：

这个年龄段的女性朋友大多是初为人母，非常需要保障，因为此时上有老下有小，事业家庭都得兼顾，因此投保一份寿险很必要。其保额应该为年收入的5～10倍。这样万一将来出了意外，起码家庭生活可以维持5～10年不变。同时，意外、医疗险也要考虑。



35 ~ 50岁的能干妈妈：

这个时期的女人，大多处于事业成熟稳定期，并且孩子处于慢慢长大的过程中。如果说之前妈妈们有结婚生子、买房买车的压力，还没来得及规划养老的话，现在就要赶紧考虑了，还有重大疾病险也要购买。40 ~ 50岁会开始进入疾病高发期，条件允许的话可以考虑具有理财性质的保险。所以，这个阶段的女人应该开始筹划养老金了。

50岁之后的退休妈妈：

50岁之后，很多女人都会慢慢进入退休期，而这个时候，需要女人们来操心的事情也会慢慢减少，因为这时子女也成家立业了。所以，确保无后顾之忧的晚年生活是此时期的重点。应考虑购买年金保险、养老金；当然，随着年事渐高，应及早提高重大疾病、医疗险的保额。

说完各个年龄层的女人适合的主要险种之后，接下来，我们来看看不同职业收入的女性朋友们应该如何理性地投保：

白领女性通常有较固定的工作收入，对于生活也有更长远的规划和期待，因此在购买保险时有较大的自由度，容易成为保险销售人员的主攻对象。比较适合她们的是将收益性的险种和保障型的险种相结合来投保。

对于收入一般的已婚女性，因为已经有了医疗保险，因此在收入平平的情况下，可以只购买一些消费型的意外险作为补充，或投保价格较低的女性健康保险，并在此基础上选择具有分红之类理财功能的保险产品，以拥有理财和疾病、意外、养老等综合预防的功能。

收入较高的已婚女性，因为个人可支配财产较多，所以可承受保险公司推出的价格较高的女性健康保险。另外也可以考虑适当地购买一些高回报的投连险或万能险。

至于全职太太，由于其经济来源全部依赖于另一半，首先应该考虑的是先生投保，自己则需要投保一些重疾险和养老险。在此基础上，可以配备一些理财型保险，如投连险、万能险和分红险等。

所以，通过纵向的年龄层的划分和横向的职业收入的区别，亲爱的女性朋友们应该能够大致清楚自己当下最适合买的保险是什么类别了。

在投保之前，最好自己先了解清楚，否则，万一碰上不负责的经纪人，被他们忽悠了，就白白浪费钱了。

选择一家值得信赖的保险公司

如今的市场上，保险公司开了一家又一家，在价格和业务都相差不大的情况下，决定买保险的女性朋友到底应该选择什么样的保险公司呢？什么样的保险经纪公司是值得信赖的公司呢？

首先，在选择保险经纪公司时，要考虑以下几个方面：

- 1.公司依法成立、证照齐全；
- 2.公司的理念、经营模式、企业文化等；
- 3.公司在市场上的口碑如何，是否有过不良记录；
- 4.能否在一定程度上领导和代表着这个行业的发展方向；
- 5.公司的服务模式是否专业，是否切合自己的实际需求等。

为什么首先要重视的是这几个方面而没有让大家特别关注价格和险种呢？因为仅仅从各家保险公司产品的的功能和价格上比较，谁也不比谁有绝对的优势，否则的话，光凭产品价格就能击败对手的话，那别的保险公司完全可以推出一个价格更低、功能更全的产品。

可以说，在保险行业的产品是没有专利保护的，一个好产品出来了，其他的保险公司完全可以随时模仿和复制。因此，竞争到最后，在产品价格上，每家保险公司是差不多的。

事实上，如果您愿意掏钱，任何一家保险公司的任何一位代理人都可以为您提供一份保险合同，但这仅仅是纸面意义上的保险合同！而专业和持续的优质服务，是任何保险公司或任何的代理人都可以提供的吗？

问题关键就在这里！

保险合同拿到手，保险的服务才刚刚开始，今后的20年或更长的时间



才是真正考验保险公司和代理人的服务是否能够让您满意的关键。

而且可能我们都难以想象，我们投保的保险公司也是有可能破产的。一旦您所投保的保险公司破产，您的利益能得到保证吗？所以在选择保险产品时，一定要考察保险公司的长期战略和稳健经营能力，考虑保险公司的口碑、信用记录，考虑其发展方向，而千万不要只顾眼前的利益盲目决定，毕竟保险是一项长期投资。

如果不了解清楚就随意办保险，一旦出险，后悔的还是我们自己。

杨某的妻子2006年怀孕办理准生证时，购买了某人寿保险公司母婴安康保险，交纳保险金25元。同年，杨某的妻子发生了交通意外，导致母婴双亡。出事后，杨某向该人寿保险公司报案。按照该母婴安康保险的规定，受益人可得到保险金9000元到12000元。但是，经过一系列纠结的理赔过程之后，杨某最终只艰难地领取到了人身意外保险金4000元。本来丧妻丧子之痛就已经让杨某十分伤心了，但是，最终在理赔的时候，原来的保险代理人的态度与当初办保险时完全是两个模样，让本就伤心的杨某更加遭受一层创伤。如果保险公司连这点最基本的人性关怀观念都没有，这样的保险公司肯定不是值得信任的公司了。

与杨某妻子的例子相反，我们再来看看刘女士的遭遇。

某超市员工刘女士在新婚登记时购买了某寿险公司的优生优育健康保险，每份保费50元。该险种可对优生优育中可能发生的29种疾患提供风险保障，如新生儿确诊神经管畸形可给付3万元。患唐氏综合征可给付20万元。经4个月围产医学检查，医生发现刘女士的胎儿肠腔畸形，在确诊后被迫中止妊娠。根据该优生优育险的规定，刘女士按原有保险金额的5倍获得了赔偿金。

同样是遭遇不幸，杨某却要因为保险公司蒙受两层创伤。而与杨某一比，刘女士就显得幸运多了，不仅有保险公司的关怀与安慰，而且还给予刘女士相应的经济补偿，这无疑让刘女士心里宽慰很多。

可见，选择一家值得信赖的保险公司是多么重要。投保之前的慎重选择，就是为自己未来的安心提供更多的保障，也是给自己预留了一个足以应对的“万一”。

没有人愿意遭遇不幸，只是当事情发生时谁都想让伤害降到最小。因此，慎重选择一家值得信赖的保险公司可以避免不幸发生时令你陷入无助的状态。希望每一个女人都能因为正确投保而尽情展现生命的美丽！

保险经纪有真伪，认真辨别很必要

随着保险这一行业的火热化，很多保险骗子也开始出现在人们的生活当中。这些保险骗子大都通过上门宣传和推销险种，冒充保险公司的经济人来骗取大众钱财。由于女性购买保险时容易冲动，加上辨别真伪的能力有所欠缺，女性投保人往往成为被骗的大多数。其实，辨别保险经纪的真伪并没有那么困难，与他们相处时，只要我们多个心眼，很容易拆穿他们的真面目。

杨女士在去年底就因为被骗而有了一段十分不好的回忆，让她本来可以过得欢喜的大年都没有过好。去年年底的时候，她偶然结识了一名男子，两人聊得比较投机，该男子称自己是个保险业务员，分手时双方互相留了电话号码。过了几天，该男子找到她向她推荐保险业务。她看到对方携带了许多宣传资料并说得头头是道，且自己早已有办保险的想法，就选择了一个险种交了几千元的保险费，对方给她写了张收据，说回公司后才能办理正式发票，过两天立即给她送来，对保险业务所知甚少的杨女士信以为真。可是，时间过去了半个多月，对方却一直没有再露面。这时候杨女士才意识到出问题了，于是，她便慌忙打电话联系那个所谓的“聊得来”的朋友，结果才发现号码是空号，杨女士不甘心，再打电话向那个人所说的保险公司咨询，才知道自己是彻彻底底地被骗了，保险公司里根本就没有这个人。

杨女士是被不熟悉的人骗了，但是，石女士却是被熟悉的人给骗了。一名和她平常还有少量交往的保险员在最后一次收取保险费后不见



了踪影，后来她才获知此人还挪用了其他客户的保险费，公司一时也找不到此人。更让石女士后悔的是，由于她轻信那个骗子，对方当时给她打的是张白条，以致她在与保险公司交涉时遇到了不少麻烦，差点拿不回自己的保费。在维权过程中，所花的车费、时间、精力，更是让石女士觉得身心俱疲……

很多女性在购买保险时，往往由于经验较少或者是容易冲动，易被人忽悠而上当受骗。这里，还是给大家提供一些保险骗子常用的伎俩，让大家在日常生活中就能够有所防范，让大家在需要投保时，能够更加谨慎地判别保险经纪人的真伪。

有的骗子会冒充保险公司的客服打电话。保险代理人并非保险公司内部工作人员，只是以个人名义代理某公司的保险产品的代理商而已。所以，冒充客服，以售后服务的名义打电话属于违法行为，经过保险公司授权的除外。因此，当你意外地接到所谓的保险公司的客服电话时，不要盲目相信，而是应该及时拨通保险公司客服电话，予以查证，看看情况是否属实。

有的骗子利用消费者贪财的心理，会故意夸大保险利益，误导保户。此种行为多数出现在销售分红险、万能寿险和投资联结类产品上。这并非上述3种产品本身的问题，而是一些不法的代理人夸大了该产品的分红功能和灵活保障功能或者不提示产品的投资风险，而造成的欺骗。重申一下，分红型的产品是在传统险的基础上，加入了分红功能。分红的作用，非投资功能，带有利差返还、死差返还和费差返还的作用。万能寿险的产品，从预定利率上，同传统寿险是一样的，区别在于保障的灵活性和保险成本的透明性和利率随市场利率浮动等优点。上述两类产品是不具有投资功能的。投资连接类的保险是保险中唯一具有投资功能的保险产品，但是，值得一提的是，投资是具有风险的，在投保投资连接产品时，要充分认识到投资的风险性。所以，当有保险推销员上门服务，并且信誓旦旦地给你允诺高额的回报率时，你就需要警惕地对待这个人了，这么好的赚钱机会，他留给你干吗？肯定是有不良的企图！

有的骗子会利用客户爱占便宜的侥幸心理来行骗。俗话说得好，便

宜不是那么好占的。你占多少便宜，就得偿还多少，甚至还得加倍、加数倍的偿还。

此外，从形式、特征上来讲，要识破保险骗子，还有几句话比较实用，大家可以参考一下：一看证件；二打电话；三查发票，保险骗子无处藏！看证件，一定要仔细地查看保险推销人员的工作证件、身份证、代理证等，有条件最好要将其身份证等证件复印一份；打电话是指，在查看了保险推销员的身份之后，要打电话到他所说的保险公司查实，证明看是否有这个人，他是否真的有资格代理保险业务，同时，要牢记，要亲自打到真实的保险公司，而不要拨打到推销员主动给你提供的号码，以防骗子还有同伙的情况；查发票，是指在你缴费之后，一定要确保自己能够拿到正规的发票，而不是简简单单的收据。牢记这三句话，在面对保险推销员吹得天花乱坠的利益时，保持冷静，就可以让自己远离受骗的危险了。

女人一定要买的保险

按时吃饭，好好运动，是健康快乐生活的最好保障，但天有不测风云，人有旦夕祸福，生病死亡这种事是谁都无法预测的。

你可能并不害怕死亡，但身体不舒服就必须去医院看病，如果查出了癌症或是白血病一类的疾病，那就要面临巨额治疗费以及生活费，一想到这就会让人全身发抖。在发病前期还可以用之前努力存下来的钱治病，可是到了最后，面对的往往是像山一样高的债务。

病治好了以后，还会有许多的问题遗留下来。拖着还很羸弱的身体，再加上累累负债，以后还能过着幸福的生活吗？家人难道不会为了治疗费，而埋怨你没有买保险吗？

比较热门的保险商品是能保障资产的终身保险。终身保险是以死亡



保险金为中心，但是当癌症、脑溢血、心脏病等疾病导致的手术、住院这类的问题发生时，也是会赔偿给你的。

假如一家之主突然死亡的话，这个家就会陷入没有亲人、没有经济支柱的悲哀与混乱中。这时候，如果可以依靠老公或是爸爸生前投资的终身保险赔偿金，就可以生活一段时间了。

有感于此，我强烈向女性朋友推荐的是“医疗保障保险”及“CI保险”两种。医疗保障保险，在任何情况下的意外损伤或是小疾病，都可以得到全额的赔偿；而CI保险，则可以在罹患重病的时候给予你确定的保障。

在保险公司给予的“重大疾病”的保障里，如果不是合约中写明的重大疾病，而只是小病，就没有赔偿。有很多人都认为自己的身体很健康，没有必要去担心重大疾病，于是去购买医疗保障保险的人更多。当然如果你有绝对的自信，能够确保在得了重病以后，家里有足够的经济能力来治好你的病，那么就可以不去买CI保险。但如果为了预防重大疾病，就投资CI保险吧。反过来说，如果你希望以低廉的价格购买保险，而又可以报销实际的治疗费，那就赶快购买医疗保障保险吧。若是条件允许，可以将医疗保障保险及CI保险一并购买，那么就可以取长补短，使你的健康得到更完善的保障。在严峻的现实世界里，有备无患才是最理智的。

发生理赔情况，如何操作有步骤

很多人买了保险，可万一出事，到最后也不一定能获得赔偿，也就是说并不是所有的事故保险公司都可以给予赔偿。对于很多女性朋友来说，买保险时由于怕麻烦、没耐心，在投保时就没有弄清楚哪些情况是无法获得赔偿的，也不知道如何有效避免无保障的风险，更不知道出险时应该按照什么程序来理赔，结果错过了最佳理赔时机，让理赔的道路

走得更加艰难。可见，掌握一定的理赔程序就显得尤为重要了。

一般来说，保险理赔的程序都是比较固定的，所以，在办理保险的时候，就一定要问清楚具体的理赔程序，以防万一。一般来说，理赔都是按照以下几个步骤进行的：

立案检验。一旦投保人出险，就应该在最短的时间内通知保险单位。而保险单位在收到通知后，就会立案并编号，再派专门人员到现场进行调查，记录损失的实际情况。这些实际情况的记录，是日后理赔的重要依据。所以，对于投保人来说，在最短的时间内通知保险单位，是自己在出险之后应该做的第一件事。

审查单证，审核责任。保险公司通过详细的调查和对单证的审查，就可以确定赔偿责任。

核算损失。在确定能够予以赔偿之后，就需要根据合同的规定，通过调查来确定损失的大小及赔偿的额度。

损余处理。这个程序一般只针对财产险才有用，也就是利用残余物资的程序。

保险公司支付赔款。在上面的程序都一一走过之后，就到了保险公司支付赔款的步骤，也就是保户能够拿到赔款的时候。

有些时候，很多保户觉得自己很冤枉，明明出了事故，而且这些事故看起来应该属于保险责任，最终却依然无法得到赔偿。这就提醒我们，在投保时一定要弄清楚合同中有哪些免责条款。曾经有一个轰动全国的保险案例：丈夫开车到家门口时，不小心撞倒了自己的妻子。妻子受伤住了一个多月的医院，花了几万元钱。妻子住院期间，想起这辆车上了第三者责任险，就让丈夫找保险公司索赔。保险公司却将她的丈夫拒之门外。她非常不解，而保险公司的理由是：撞到自家人，保险公司不赔。这位女士十分不理解，为什么不能正常理赔呢？后来，经过工作人员的详细解说才知道。第三者责任险是将被保险人的家庭成员列在免责条款之列的，因此自己被丈夫撞倒属于“撞了也白撞”。不仅在车险中，寿险、家庭财产险及以其他责任保险中都有“免责条款”。不同险种在此条表述中会有一定差别，投保人在填写保单时必须注意是否有相应



情况，避免日后出现争议。像这位女士这种情况，就是在投保时没有问清楚的缘故。

即使投了保，我们也都不希望自己出现什么意外。可是，天意难测，万一遭遇不幸，如果我们已经投保了，那就一定要冷静下来，用最理性的态度来走理赔之路。在理赔的路上，我们还需要注意几个诀窍，不然，因为不注意一些细节而让自己错失获赔的权利，那就亏大了！有人总结了三个字：短、凭、快！这里推荐给大家，希望对大家有所帮助。

短：也就是我们之前所提到的理赔的第一步中的注意事项。在保险事故发生后，应及时通知保险公司理赔部门，形式不限，书面、电话、传真和上门都可以，一般应于知悉保险事故发生之日起10天内。否则因通知迟缓而导致保险公司查勘、调查困难的费用，有可能由被保险人或受益人承担。在事故发生之后，可能投保人的心情遭受重创，难以恢复平静，或者是行动不便，或者是其他更为严重的情况，可能会延迟投保人通知保险公司的时间，这时候，就需要投保人的亲朋好友来帮忙了。无论如何，不管采用何种方式，一定要在最短的时间内让保险公司知道事故的发生。

凭：也就是凭证。没有凭证是无法很快正常索赔的。所以，在索赔时，我们一定要尽量提供完整、真实的证明或材料。当然，各种证明因为索赔的内容不同而有所差异。若发生道路交通事故提出索赔，应有交警部门的事事故处理证明；发生人身伤亡时，应有公安部门的法医证明、处理意见以及保险公司认可的医院出具的医疗诊断证明、相关的诊断凭证和出入院的证明及医疗费用原始发票。值得注意的是，各种证明应具权威性，符合法律规定。最好将各种证明在最短的时间内准备齐全之后，让保险公司的人一并核实。

快：在事故发生之后，一定要尽快找出保单，找出最近一次交费收据。同时，不要忘了，还要翻一翻保单，看看保单中的保险责任范围是否与保险事故性质相一致，以免做无用功。

发生理赔情况，熟悉理赔程序会让你的理赔之路减少很多不必要的麻烦。当然，谁也不希望事故发生，我们更希望每个女性朋友以及她的家人都能够平平安安！

第六章

智慧投资，
打造高“钞”
财女



读点经济书，投资理财有门路

你想投资赚钱吗？答案肯定毫无疑问，谁不想通过赚钱来过上自己梦寐以求的生活？可是，对于大多对投资一窍不通的女性来说，利用投资达到赚钱的目的简直太难了。“还投资呢，能不赔就不错了！”可能很多女性都会这样想。现在，如果你还秉持这种想法，那你就大错特错了。没有谁天生就是一个投资高手，通过后天的学习，通过阅读投资理财方面的书籍，我们同样可以达成自己的梦想。

假设你的积蓄有700万元，这时，你最想做什么呢？“有这些钱的话先去买一间房子，还有多余的钱就投资一点股票，好好孝敬一下父母，然后再把钱存到银行里。”估计像这样想的人有很多很多。

如果你也是这样想的，接下来要考虑的是，应该在哪里买房子？买多大的面积？买什么样的房子？万一买房子要贷款的话，银行利息是多少？制订什么样的还钱计划？万一几年之间银行利息上涨的话，又该怎么解决？

当然了，天上没有掉馅饼的好事，就算是偶然遇到了，不知该怎么花的人也有很多。也许你会为了赚更多的钱，反而让手上的钱飞走了。事实上，大部分中了彩票的人在过了不久后，又重新回到穷光蛋的生活。

所以，不要抱怨你现在贫穷或不够有钱的状态，你目前的状态是有理由的。理由也许在别处，但更在你自己身上。闲下来没事做的时候，为什么要抱着电视看到眼睛发酸，都不肯拿起经济学的书品读一下？逛街逛到脚磨起泡的时候，为什么都不愿意看一看书里介绍的投资大师的技巧？看电视消耗掉的是你有限的青春，而看看书，却能够让你学到赚取财富的办法。

一位女性朋友曾经对理财和投资一窍不通，但是她有个很好的习惯，就是读书。她曾经把《穷爸爸、富爸爸》等投资理财的书看了很多遍，当她觉得自己明白了经济与投资的常识之后，她拿出自己的储蓄开始尝试按照书中的方式进行投资。结果她发现，自己通过之前的阅读对投资已经培养出一定的敏感度，并且知道如何规避风险，几年下来，她的财产翻了一番。现在，她除了坚持投资以外，还在努力阅读更多好的财经读物，让自己不断提高。

相反，如果没有足够的经济学知识，没有很好的理财规划，即使你一时有钱了，过不了多久，还是会恢复原状。有这样一则新闻：某年轻人中了500万的彩票，他拿出100万分给了自己的父母兄弟姐妹，拿400万自己做投资。但是他之前对理财根本一窍不通，结果，两年之后，400万全部在他手中消失，还欠下了几万元的债，他身体也垮了，没钱回家，最终还是被亲戚接回家里。

你不需嘲笑这个人，其实，如果你也总是沉溺于虚假的肥皂剧的幻想中，不愿意看看经济学的书，不愿意学学理财知识，那么即使你也有他的好运中到头彩，也同样会难以把握住突然到你手中的钱。

所以，我想我们应该明白一个道理，改变命运的密码，其实就藏在书中。我们现在最缺的，就是从书中找寻这把钥匙的勇气和毅力。而敢于一头扎进书里认真学习经济学知识和理财知识的人，都会有所收获。

聪明的女人在遭受经济危机后，立马能够意识到自己潜在的危机，于是便开始补足自己的薄弱处，捡起了对自己来说生涩难懂的经济图书。别的女人可能正在为暂时安逸的生活享受时，她却提前看到了自己未来的生存危机，将自己的经历挪到了充电的环节上。我们不想说“功夫不负有心人”这样的话，因为这种话每个人都明白它的意思，每个人也都听过无数遍，但是，很多女人听多了也就不当一回事了，根本不愿意克服自己的惰性来弥补一下自己在经济、理财等方面的知识欠缺，因而总是日复一日地处于一个抱怨、哀求、穷苦的生活状态中。

我们要做个聪明的、独立的、坚持的、有主见的女人。在投资理财时，如果没有最基本的经济学方面的知识做铺垫，我们如何进行？恐怕



只能随大流了。可是你要知道，随大流永远赚不到大钱，还很有可能赔大钱……有了基本理财知识的女人，可以按照自己的主见做出决定，即使亏了，也是一种经验的累积，而不是一种后悔。所以，当我们沉浸在韩剧、日剧中不能自拔时，当我们在家里无聊得只想睡觉时，不妨在家里贴一张纸提醒一下自己，该看看经济学方面的书了，看书就是挣钱，何乐而不为？

必须遵守的投资法则

投资理财是一门高深的学问，不同的投资工具操作起来有不同的逻辑，例如投资股票需要关心的事情绝对与投资黄金不同，所以投资标的的不同，对应方法也不同。如果你是个用功的投资人，一定会接触到许多投资大师的“独家看法”，那么，你一定会知道，有一些基本的规律还是需要你铭记和恪守的。

认清现实，投资不盲目

如果你的经济状况不太好，就更要做好个人与家庭财务的应变计划，要提高家庭的资产净值，也就是资产减负债的数目必须为正，而且是越高越好。基本上，个人或家庭可承担的负债水平，应该是先扣除每月固定支出及储蓄所需后，剩下的可支配所得的部分。至于偿债的原则，则应优先偿还利息较高的贷款，这样就会减少一大笔支出。对上班族来说，增加财源比较困难，因此，采用适当的节流计划与偿债计划，就相当于多了一份收入。

收入增加，手边有闲钱进行投资，更得谨慎小心，因为盲目的投资大都不会获得太高的投资报酬率，若有一点点收获，都要感谢老天眷顾，而有条理地规划资产，才能得到更好的效果。但怎样才不是盲目的

投资呢？首先还是那句话，“不要把鸡蛋放在一个篮子里”，这是长久不变的真理，但是从另一个角度看，如果对各种投资不了解就进行分散投资，那么这样的理财同样是盲目的。因此，要先全面研究自己的资产负债状况，再以保守或稳健的投资组合来逐步增加自己的资产。

最有效地利用有限的资本

投资的奥妙之处就在于如何将有限的资本做最有效的利用。为难的是面对众多的投资商品，我们实在不知道怎样作出抉择，类似“到底投资A还是投资B比较赚钱”之类的问题，总是盘旋在心头犹豫不定。

投资工具并无好坏的分别，只有适不适合自己的问题。比方说，房地产与股票同样属于高获利与高风险的投资工具，如果你问我投资房地产到底好不好，我首先要问你的问题就是你的资产有多少？你打算投入多少资金在房地产上？你投资房地产的金额占你投资总额多少比例？需不需要借款融资？融资贷款的金额是多少？融资利率又是多少？接下来的问题就是你到底想买哪一个城市的房地产？要买哪一个区段的房地产？要买交通繁忙的市中心还是政府机关与学校集中的地段？要买大厦、公寓，还是店铺？最后我要问的问题则是你知道房地产目前的涨势如何吗？是已经处在景气最热的阶段，还是处于景气的谷底？在投资之前，先把这几个问题弄清楚想明白之后再出手，你就会比较容易获利了。

购买理财产品前的三件事

你通常依据哪些信息购买理财商品呢？广告宣传、媒体报道、亲友推荐，还是理财经理主动推销？

如果你连购买重要的理财商品都属于冲动型购买者，那么经过一段时间之后，肯定会因为收益不理想而大呼受骗、捶胸顿足。如果培养自己的辨别能力和风险意识，出现这种唉声叹气的可能性就会减少很多。

根据本息相互依存的关系，理财商品不外乎下列三种：保本保息、保本不保息、不保本不保息。投资人在购买前应该确定三件事：一是这种产品能否确保最低本金不至于丧失，二是收益是否在可接受的波动范



围内，三是是否与其他金融标的连动。如果三个条件都在自己能够承受的范围内，并且愿意接受可能产生的最大损失的结果，这种金融商品才可以考虑投资。

投资理财要有规划

股票、基金被套牢了怎么办？很多人安慰自己：“就当作长期投资吧！”这样的想法反映了他们理财没有统一的目标和理念。投资的前提就是要获利，如果投资一段时间后发现自己被套牢了或是开始赔钱，一定有两个问题要仔细想想。第一个是投资标的有没有选错，第二个问题则是进场时机可能错了。要解答这两个问题，我建议你进一步思考以下两个问题：一个是你依据什么条件来选择这个投资标的与投资时机的，另一个则是影响你作这决定的媒介是什么。

如果我们是根据这个金融商品（譬如股票或基金）过去的报酬率高，而且媒体都觉得此时投资的时机真的不错，自己实在是因为众口铄金而乐观地进场投资，那么，下一次你再冲动投资的时候，就应该提醒自己不要再犯同样的错误。其次，万一投资收益暂时不理想，你要客观分析错误是源自于接收信息错误，还是市场的波动变化。如果我们抱着长期投资的目的，那么中间的暂时涨跌就不应该影响操作，要避免见风使舵、慌忙卖出。

不可因投资牺牲正常的生活开销

高额的投资报酬率固然吸引人，但是不要因为追逐获利而超额借贷，甚至融资。由于我们不可能百分之百掌握指数涨跌，意外总在意料之外发生。将生活开销所需的资金放在高风险的投资上，万一事与愿违，你很可能陷入周转不灵的危机，连基本生活都出现问题。

就理财规划来说，最好以相当于一个月生活所需费用的3至6倍金额，作为失业、事故等意外或突发状况的应急资金；或者遵循“4321法则”，收入的40%用于各类投资，30%用于家庭生活开支，20%用于银行存款以备应急之用，10%用于购买保险，如此才能确保生活无忧。

改变以往的投资心态

一直以来，女性在理财上给人的印象，要么是斤斤计较攒小钱，要么就是冲动消费不知收敛。根据调查，女性在投资上相对于男性来说较为保守。多家银行及投资顾问公司的调查也普遍发现，由于女性多半必须兼顾家庭与事业，使用的投资工具多以定期存款、购买保险等较消极保守的投资理财工具为主。

若在经济不景气的投资环境中，女性保守心态下的投资绩效可能相对较优，但面对瞬息万变的新经济环境，女性如不改变投资的心态与行为，在理财上终将成为弱者。

现代社会投资方式日趋多样，许多女性总是觉得投资理财是件困难的事，懒得投入心思，但需要提醒你的是，你的工作技能可能已不合时代需求；家庭状况可能会面临改变；伴侣可能无法依靠；子女也可能远离你；而你的父母还需要你的照顾……你的一生都离不开钱，唯有你自己才能真正保障自己的财务安全。而面对自己的财富，如何进行管理和投资呢？相信很多女性朋友都非常关注这个问题。

在理财方面，女性容易步入误区，从而在很大程度上阻碍女性理性理财。以下就是一些常见的女性理财误区：

1.能挣钱不如嫁个好老公。

许多女性往往把自己的未来寄托于找个有钱老公，平时把精力都用在了穿衣打扮和美容上，却忽视了个人创造、积累财富和能力的提高。许多女性凡事都依赖老公，认为养家糊口是男人天经地义的事情，但长此以往，必然会受制于人，女性在家里的“半边天”地位也就会发生动摇。所以，作为现代女性，应当依靠为自己充电、掌握理



财和生存技能等方式，自尊自强，在立业持家上展现“巾帼不让须眉”的现代女性风采。

2. 理财求稳不看收益。

受传统观念影响，大多数女性不喜欢冒险，她们的理财渠道多以银行储蓄为主。这种理财方式虽然相对稳妥，但是现在物价上涨的压力较大，存在银行里的钱弄不好就会“贬值”。所以在新形势下，女性理财应更新观念，转变只求稳定不看收益的传统观念，积极寻求既相对稳妥，收益又高的多样化投资渠道，比如开放式基金、炒汇、各种债券、集合理财等等，以最大限度地增加家庭的理财收益。

3. 随大流避免理财损失。

许多女性在理财和消费上喜欢随大流，常常跟随亲朋好友进行相似的投资理财活动。比如，听别人说参加某某集资收益高，便不顾自己家庭的风险抵御能力而盲目参加，结果造成了家庭资产流失，影响了生活质量和夫妻感情；有的女性见别人都给孩子买钢琴或让孩子参加某某高价培训，于是不看孩子是否具备潜质和是否爱好，便盲目效仿，结果最终收效甚微，花了冤枉钱。

针对以上女性在理财方面容易出现的阻碍，特提出相关的策略，可以作为女性朋友的参考。

1. 相信自己能做得到。

许多女性在各自专精领域已经相当杰出，在理财上可能因为不是自己的专业，似乎有些不够自信。但是由于关系到自己未来的生活是否可以过得更惬意，女性应该多了解一些理财方面的事，不妨考虑交一个会理财的好朋友，甚至可以咨询一些理财专家，或是多阅读一些理财方面的报刊、书籍。其实以女性的敏锐思考能力，假以时日，绝对会把自己培养成为理财高手。

2. 广泛涉猎相关知识。

女性喜欢钱的程度不亚于男人，与其让自己的钱一元、两元地往上累加，何不努力多搜集相关信息，找出一套适合自己的投资理财的方案，让投资代替存钱呢？

3.多种投资。

女性对于需要冒险精神、判断力和财经知识的投资方案总是有点敬而远之，认为它太过麻烦。但是当女性简单地将钱存入银行而不去考虑投资回报和通货膨胀的问题，或太过投机而使自己的财产处于极大的失败危险之中时，她们却忘了这将给她们带来更大的麻烦。

4.新女性不握现金新主张。

现在已经不流行身怀巨款去消费了，用信用卡、电子钱包就可以搞定一切。只需在银行户头里存够半年用的生活费，剩下的钱就应该放在获利高的投资工具里。只要对理财有正确地认识，就不会把很多钱放在银行里生小利。

以上提出的几点意见对女性朋友理财是很有帮助的。只要能走出理财误区，采取相应的理财策略，那么你就可以成为真正的理财专家了。

鸡蛋分篮放，让风险最小化

在投资活动中，风险是无法回避的，但你可以尽可能地让未来投资都在你可以接受的风险程度内运行。

比如银行存款和国债，尽管收益只有1%~2%，但其资金却具备相当大的安全性，因此经常成为一些风险承受能力较低的人群的首选；而信托收益3%~5%，应该比较适中，但投资该产品需要放弃一年到三五年不等的资金变现权利，而且要承担信托公司违规的风险；股票是风险程度较高的投资，但其高收益同样得到大家认同，如果赶上上升趋势，收益30%甚至50%的投资者也不在少数，但要不幸赶上了下降走势，那资金腰斩再腰斩的事情也不是新闻；开放式基金的最终投资目标同样是股票，但与直接投资股票不同的是，它是借助专家的眼光理财，让理财经理帮你设定投资组合，因此风险降低了一个级别，但与此同时，你也不



得不放弃可能得到的更大收益，因此同样收益也下降了一个级别。

同样是股票投资，在不同产品中也大有差异。大盘股、绩优股的风险比较小，但这些股票由于炒作空间不大，股价相对比较平稳，收益水平也属于中等。而那些具备了一定概念的、适合短期炒作的品种可能获益空间比较大，但同时也蕴藏着比较大的风险。

由此可见，风险和收益是永远解不开的结，如果你追求安全，你将获得较低的收益，而在长期投资中，你也会为承担风险而获得补偿。

既然风险无法回避，就不要去回避它。你完全可以通过组合投资来设定一种风险，从而使得未来投资都在你可接受的风险程度内运行。

如果我们把投资理财比喻为打仗，就可以依据自己的实际情况将资金分成“守、防、攻、战”四种形式的投资。用作“守”的资金，应主要用于银行储蓄、置业、买保险等方面；起“防御”作用的资金，则应用于购买国债、企业债券、投资基金、信托产品等；“进攻”性资金可以用于股票，买外汇等；用作“激战”的资金可拿来炒期货。

对这四类资金的动用也应该掌握一个比例。一般来说，30%的资金用于“守”，30%的资金用于“防”，这样就有60%的资金用来自保。另有30%的资金用于“攻”，只能把10%左右的资金用在绝对投机、短线炒作的“激战”上。

适时调整化解风险影响投资理财活动的因素是千变万化的，所以在确定理财目标之后，在合理配置资金运用的基础上，还必须根据各种因素的变化，适时地调整资产结构，才能达到提高收益、化解风险的目的。比如说，你虽然确定了一个分别投资股票和投资债券的资金比例，但不应该死守这个比例，而是要根据各种因素的变化，较为灵活地调整这个比例。

当然，这一点的把握并不像说起来这么容易。需要不断地尝试，需要不断地吸收知识，听取专家的建议，提高自己的投资技巧。

投资无法避免“忧虑”，但“忧虑”却可避免冲动投资。就个性而言，女性天生比男性多一分谨慎。是否进行某项投资，女性往往会小心行事，并对可能的风险心生忧虑。有的时候，可能显得过于缺乏自信，

但“忧虑”确实减少了女性犯错误的机会。在调整自己的投资组合时，女性应该更谨慎一些。

投资需要丰富的知识。有人把投资当作赌博，觉得赔和赚就是个人运气问题。这是极其错误的，怀着这样的心态去投资，无异于“瞎猫撞死耗子”，成功的几率少而又少。投资是智者的游戏，至少关于理财的大量术语就必须很清楚、很明了，一些简单的收益计算、风险测评技巧也应该掌握。如果要投资股票市场，连一些公司的基本财务状况也不熟悉，怎能作出正确的选择？我们虽然不用像理财专家那么专业，但至少不能一无所知，盲目进行。

投资离不开交流与协作。女性是非常乐于沟通和交流的，相比于总是摆出一副高深莫测的面孔，把自己当作专家的男人，女性更有谦虚和合作精神。通过开放性的相互交流、相互分析、相互指导，女性获益匪浅。

投资应注意养老收益。不要觉得年老力衰是很遥远的事，现在无须考虑。你的轻率有可能导致多年积蓄在若干年后被疾病和衰老掏空。女人应当把养老当作头等大事来对待，在投资组合中不能不考虑到。建立你的个人养老账户是明智之举。“跳槽”，白领丽人们早已司空见惯，但千万要记住：换工作的时候，要将养老基金从原来的账户转入新的账户，而不是全部取出，这也更有助于养老计划的实施。

投资应成为一种习惯。投资对于每个女性来说，都是一个充满挑战性的课题，谁也不可能一蹴而就。但如果你把投资视为一种习惯，你就会慢慢地爱上它。开始，你可能比较保守，只敢涉猎最基本的股票、债券、基金，即便失败也不要气馁，告诉自己只是在训练，久而久之，随着经验的丰富与技巧的提高，你也可以把部分资金投在风险系数较高的领域，你也可以在多种投资工具中找到一个最佳的平衡。在投资上，女人可以像打扮自己一样得心应手。

郭佳今年27岁，在一家大型物流公司担任部门经理，事业处于刚刚起步阶段。

为了给自己充电，郭佳打算在职读MBA，这需要一笔不菲的费用。如何协调收支平衡呢？



郭佳通过客观地分析认为，自己的事业虽然刚开始起步，但承担风险能力强，可以在高风险、高收益的股票投资上投入较大比例；而攻读在职MBA的巨额学费，则可以通过贷款方式解决，只要投资收益高于贷款利息，就是划算的。

郭佳通过听取专家建议，为自己设计了以下的理财方案：

开通工行“银证通”，运用10万左右（一般是资产的60%）的储蓄进行股票投资。在投资时机不明朗时，可以将资金留在工行账户上存1天通知存款，收益比活期存款要高一倍；根据债券基金的不同，工行可赠送“组合宝”或“财富通”等股票投资咨询服务，帮助她提高投资成功率。

将4万元左右（一般是资产的30%）的资金购买工行代售的各种开放式基金，分散投资风险。

申请工行“幸福贷款”系列的助学、升学贷款8万元，用以缴纳攻读在职MBA的学费。

存1年期定期存款2万元，这部分储蓄重点作为应付突发事件的应急储备金，还可以获得定期利息收益。

流动现金储备不必超过5000元，日常支付多利用工行牡丹贷记卡，最大限度地提高资金运用效率。

事实证明，这个投资组合是安全而有效的，郭佳可以更放心地投入到工作和学习中。

对于女性投资，逃避风险不如适当承担风险。一味地回避风险，将使自己的资产大大贬值，根本实现不了稳健保值的初衷。有段时间，借股市行情不好的机会，很多债券基金都热炒自己的“安全”概念。可后来债市和债券基金的大跌，说明了安全的投资其实是不存在的。重点通过股票基金长期系统投资股市，将是普通女性积累财富的好机会。

将鸡蛋放在不同的篮子里，是一切理财的基础，也是幸福生活的保障。

你可以将35%左右的资金用于储蓄。随时想用的钱存成活期，固定收入除生活费外存成零存整取，大笔暂时不用的现金可以有本取息，有计划目标时可以选择三个月、半年、一年、二年、三年、五年期储蓄。

将30%左右的资金用于购买国债。其优点是免征利息税，收益率比定

期储蓄高，兑现也不难，只需到银行储蓄网点办理提前支取即可。缺点是不到半年提前支取不计息。超过半年提前支取按各个档次分段计算利息，但要收取0.2%的手续费。

将10%左右的资金用于投保。投保未出“险情”时如同储蓄，出了“险情”受益匪浅。虽说保险好处多，但现在它仍不能完全与银行储蓄相比，储蓄可以随时支取，保险则是在保值增值的同时，在发生意外事故后才能给予赔偿，保险不能不保，也不能过量。

将5%左右的资金用于购买股票。股票流动性很好，基本可以随时兑现，而且收益率较高，但风险也很大，出于稳妥心理少量购买，即使损失也很有限，即使上涨也不要狂追资金。在投资问题上，女人应始终保持一颗平常心、不贪心、不急功近利，才能立于不败之地。

将剩下的资金用于日常消费或其他投资，比如一些未来可能增值的艺术品等等，当然是在自己能力许可范围之内，这类投资出于爱好的成分较多，也许通过欣赏杰作陶冶情操本身也可算作一项不错的人生投资。

不同的女人一定会有不同的投资策略，选择不同的投资组合，在投资理财上走出一条具有自己特点的路子。只要时刻把握流动性、安全性、收益性相结合的原则，就一定能达到不错的效果。就像李嘉诚的一句名言：“根据投资的法则，不要把所有的鸡蛋放在一只篮子里。”让你的财富安全快速地实现增值。

网上开店，时尚又赚钱

苗苗在网上做生意有一年多了，小店很红火，她说：“刚毕业的时候，一时没找到合适的工作，在一个朋友的启发下在网上开了家服装店。这个冬天棉衣服卖得特别好，现在天气转暖了，我又进了批彩色的隐形眼镜，今年流行戴这个，肯定卖得好！”



苗苗还说，在网上开店很简单，先选定一个适合自己的电子商务网站，把身份证的复印件上传到网上，得到该网站客户服务部的确认，三天后你的店就可以开张了。开店最重要的是小店的信誉度要高，得到顾客的好评越多，它在网上的排名就会越靠前。出于安全考虑，顾客也都会选择在那些排名靠前的小店里买东西。

关于收入，用苗苗的话来说就是，只要把握住了时尚潮流，再赢得良好的信誉，小店的人气肯定会越来越旺的，一个月下来不比上班族挣得少。

网络不再虚幻，我们看到了无数人的创业梦想早已成真，而一个刚刚开掘出来的金矿也正在对跟得上时代潮流的女性朋友展露迷人笑靥。

以淘宝网为例，2006年的电子商务热之后，很多调查发现，网络开店的兴起，正悄然改变参加网上交易的人群。眼下参加网购、网上开店的人群年龄层次不断丰富，原有的二十多岁的年轻一族继续稳固，学生队伍不断扩大，中年网友开始变得活跃，不少五六十岁的店主经营的网络商店行情火爆不逊于年轻人。

网上开店的人越来越多，卖的东西更是五花八门。据淘宝网的某经理介绍，小至针头线脑，大到汽车家电，国内的、国外的，全新的、二手的，网上无所不有。在网上，个性化产品无奇不有，只要你用心去淘，不怕找不到心爱之物。

有淘宝的人，自然就有卖宝贝的人，淘宝上的店铺很多，而这越来越多的店铺老板为了争取客源，也是煞费苦心，各显神通。

三钻信誉卖家，100%的买家好评率，上千位顾客的超高人气……要想在网上享有这样的殊荣，经营网店的店主通常都要磨炼几年才行。不过，一个20岁出头的上海在校大学生，却在不到半年的时间里就赚到了这块“金字招牌”。这个名叫小雪的女孩，经营的商品不过是小小的礼品包装盒，如今居然每月能给她带来超过5000元的收入。

2006年10月，在一家网站做编辑的小雪突然萌发了网上开店的念头：“现在工作外的时间很充裕，何不利用业余时间开个网店，卖东西赚点零花钱呢？”起初，她经营的都是当地生产的小礼品，但很快就觉得，各

家礼品网店的商品大同小异，生意并不如预期那样红火，倒是一些礼品盒、礼品袋等搭售品，销量很好。小雪灵机一动，索性把小店改成了包装用品专卖店。

包装用品买卖虽不算稀罕，但像小雪这样精细的卖家却不多见：纸盒、丝绒礼盒、塑料袋、纸袋……30多个品种让人眼花缭乱；圆形、方形、星形、异形……各种形状的精致包装盒可谓五花八门。细心的小雪还给每种商品按大小标出型号，从收纳首饰的小袋，到能装下鞋子的大包装，任何顾客都能给自己的礼品找到合身、漂亮的“外衣”。

各种包装产品一应俱全，使小店在网上的人气不断提升，但利润却未必丰厚。一些塑料包装袋的单价仅有6分钱，即使每天卖出100个，也不过才收入6元。“赚钱不能指望这些小东西，想吸引顾客必须要有独家商品。”小雪的“镇店之宝”之一，是一款圆形镶丝带的高档礼盒，标价42元，每逢节假日都会成为抢手货。2007年2月赶上过春节，小店当月的利润居然超过5000元。

网上开店虽然相对比较容易，但技术含量也不低，哪一个环节处理不好都会影响你的生意。

第一步，卖什么。

目前的网民有两大特征：一是年轻化，学生群体占相当比重；一是上班族，主要是白领或者准白领。谁掌握了主流网民的基本特征，谁就可以根据自己的实际情况来确定卖什么。

最理想的进货渠道当然是工厂，如果在工厂有关系，只需将商品拍照上传，有销售时直接从工厂拿货，无压货风险。还有不少网店经营者本身在网下就有实际店铺，从批发商处拿优惠价，实行网上网下多渠道销售，也颇具竞争力。如果没有理想的货源，从二三级批发市场买进，基本上很难经营，因为货源直接影响到价格，掌握了物美价廉的货源也就掌握了电子商务经营的关键。

第二步，选好店址。

域名、地址好比是门牌号码，要进驻商城，当然首选人气旺盛的网站，如淘宝、易趣等。



网上开店也可与现实中一样，可选择自立门户，即建立一个自己的销售网站，这需要一定的前期投入，并需要懂得一定的网络技术，宣传推广成本也较高。另一种就如现实中进驻市场一样进驻大型的网上商城，如淘宝网、网易商城、新浪商城等。这一模式依托大型网络平台，人气旺，不需要多大的前期投入，但经营必须符合商城统一的管理规定。

第三步，装饰门面。

包括起个好名字、及时刷新网上店铺的货品。由于是网上交易，顾客看不到你的产品，在整个电子商务平台，可能排列着数以万计的专卖店，有很多竞争者和你争夺有限的潜在顾客。如何在数量众多的网店中脱颖而出呢？你还要采取一定的推广手段，如为网上商店申请一个独立域名、将网上商店登记在搜索引擎，或者在其他网站进行介绍，甚至投放一定的网络广告等。

第四步，摆放商品。

商品名称应尽可能以简洁的语言概括出商品的特质，让人一看就能大致了解商品的基本信息，并考虑好商品的分类，以便从搜索引擎中找到。而且，你还需要花点工夫，盘点一下你的宝贝，让最好卖的东西出现在最上面。另外，商品的图片是网店给顾客的第一印象，也是网店的门面，必须精益求精。

自主创业，过把老板瘾

世界上挣钱的方式有两种，一种是交换，拿时间、脑力、体力作交换的，是上班族，这个人群很少有财务自由，一直存在着生活和工作的压力。另一种就是投资，可以实现财务自由。而要说到挣钱，最快捷的方式可以说就是经商了。

前不久，有一家网站问卷调查上班族最热衷的创业项目，一共有10

个，分别是：摆地摊卖服装饰品，占20.81%；炸鸡排、咸酥鸡等小吃摊，占18.78%；咖啡店占16.63%；网络上开设店铺，占15.54%；便利商店，占15.32%；饮料冰品店，占14.15%；连锁加盟餐饮，占13.11%；语言补习班，占11.96%；升学补习班，占11.62%；瘦身美容用品或服务，占11.22%。这10个项目都有一个共同的特点，就是投资较少，而且较为简单。

当然了，再简单的资本经营也是要自己出力的，不乏有人因为经商太辛苦了而中途放弃的。所以，不管你是创业者还是普通的打工族，在打算投资创业之前都应该给自己定个目标，目标可以是长期的，也可以是阶段性的。要记住，目标是自己的不是给外人看的，比如阶段性目标：我今年一年要挣到5000元，并且要以每年20%的速度递增。

女性能撑半边天，很多想创业的女性都喜欢问一个同样的问题：自己适不适合创业，在没有经商经验的情况下怎样才能从小做大？

其实这一点很容易就能够得到答案：50元钱，任何人都能够拿得出来。那好！你就用这50元钱到当地的蔬菜批发市场，批50元的蔬菜回来，到你熟悉的居民小区去卖。一天下来如果你把菜卖掉，并且还挣到钱，那就证明你能够去做生意。

如果你连这一点都做不到，你就要好好思考，最好去上班做好本职工作，不要在生意场上摸爬滚打了。回过头来，50元的资本卖菜，一般的利润应该在40%以上，这样最少你的资本就有70元，扣除10元的开销，剩余60元，再用这60元进菜，如此下来第二天74元，第三天93.6元，第四天121元，剩下的不用说你自己也会算了，如此坚持一年你的资本有多少？

也许有人觉得靠卖菜赚钱非常可笑，但事实上，还真有人靠小打小闹的卖蔬菜挣大钱的。

22岁的小阳是某省会财专大二的一名学生。如果问这位个子不高看上去略显瘦弱的女生与别的学生有什么不同，她的一位同学这样形容：“她看上去普普通通的，和平常学生没什么区别，但一出校门就打车，还有就是电话特别多。”



事实上，外表不起眼的小阳在外边名气可不小。小阳家在位于郊区的某蔬菜生产基地，村里人大多以种植蔬菜为生。据她讲，大一的时候，她到学校附近的后王村看望自己的一位老乡，见村里到处是人力三轮车，在老乡租住房的楼道里，也停着两三辆三轮车。老乡告诉她，这些三轮车都是用来给太原市各饭店送蔬菜的。

于是一个大胆的想法在她脑子里盘旋：老家就是产蔬菜的，何不自己找车将蔬菜拉来卖？一连好几天，她一直想着这个问题。她跑到周围的饭店，几个饭店老板表示，只要蔬菜新鲜，价格合理，他们就要。销路有了，只要出运费，找车拉菜应该没有问题，可以让父亲从村里其他菜农那里收蔬菜，这样蔬菜来源也不是问题。

在业余时间里，小阳跑遍了省城的各大饭店，在市内联系有蔬菜需求的饭店，无论规模大小，签订蔬菜供求协议，再组织运输车辆从家乡运来蔬菜。有人曾笑着称她是蔬菜产、供、销一条龙，可以称得上是当地蔬菜界的地头蛇了。

小阳的辛苦给她带来了丰厚的回报，她成了同学中最先富起来的人。她的功课中数《基础会计》学得最好，因为她每天都需要不停地算，想不学好都不行。但小阳自己说，她的底线是不能影响到学习。为此，她和她爸还有一份协定，就是绝不能耽误学习。

正在读书的女学生都能闯出一片天地，更何况人生阅历更丰富的成年人呢！

其实致富的渠道是多种多样的，只要用心去找，自然可以达到自己想要达成的目标，小阳只是其中比较幸运的一个。但是市场即战场，到处都充满了风云变幻，百万元投资也可能只是打个水漂儿，根本显现不出来！尤其个人创业，三五万也是很大的风险，这个不用多言！所以，投资也是有风险的，要务必小心。女性朋友们创业时，千万不要学习下面的小刘。

工作三年后，小刘决定自己创业，她对自己准备投资的铁板烧烤炉项目充满信心，她认为这个项目一定能给她带来不菲的收益，加上通过关系，她轻而易举就从银行贷到了大笔资金，更加信心满满。她很看不

起同行们缩手缩脚、小打小闹的样子，心想要干就大干一场，这种心态使她忘记了自己企业抵抗风险的能力。她一心只想扩大投资规模，将摊子铺得越来越大，连上两条生产线。公司负债随着她的盲目投资滚雪球般地扩大，小刘却毫不在乎，一点也不感到害怕。

在她看来，一旦企业运转起来，什么债都可以还清。但等企业运转起来之后她才发现，同样生产铁板烧烤炉的竞争对手的钱也赚得差不多了，开始拼命压价，小刘的产品生产出来却卖不出去，顿时陷入危局。

一开始就喜欢把摊子铺得很大，几乎是一些创业投资者的通病，殊不知种种危机蛰伏其中，一不小心就可能爆发。同时，在经济快速增长的时候，人们容易信心超支，对未来估计过于乐观，藐视风险，从而形成投资泡沫，一旦有风吹草动，泡沫瞬间破灭，投资者就会陷入危局和困境。投资者应从风险与收益平衡的角度考虑企业的投资方向，选择合适的投资项目，并且将投资规模控制在适度的范围内。

在具体投资时，应将资金分批次、分阶段投入，尽量避免一次性投入，应留有余力，以防万一环境变化，风险发生，手中再无资金可以周转，以致满盘皆输。

另有一类创业者在初涉投资时，易受眼前利益驱动，而忽视周围的情况，采取急功近利的短期行为。这样做虽然可能使企业一时获利，但失败的风险也极大，就好像一个人看见一只兔子就拼命地去追，光顾盯着兔子了，全然忘了脚下的深坑……

与曾经风靡一时的“珍珠奶茶”“台湾无骨鸡柳”“懒汉排骨”一样，30多家自称来自湖北、打着“中国式披萨”招牌的土家烧饼店一夜之间在大街小巷冒了出来，店名有“土家烧饼”“土寨烧饼”“掉渣儿烧饼”“土掉渣烧饼”“土家西施烧饼”等，都是每个饼两元，生意都很火爆。但是没出半年，有一半这样的烧饼店已经关门走人，还有的正准备转向卖馅饼，有的虽然还在硬撑，但生意已明显下滑。

在重庆做土家烧饼最早的“掉渣的烧饼”店老板老冯是在武汉花高价买到“土家烧饼”配方，回来后，开了6家直营店，还花1800元注册了“掉渣的烧饼”商标。但是，他自己很快发现“烧饼再做就不行了，过



时了，人们也吃厌了”，于是他的烧饼店不得不改成馅饼店了。

由此看来，经商这碗饭还真不是人人都能吃的，也许，听听专家的意见是比较合适的。普遍观点认为，要想达到稳步的财富增长，人们在选择经营的时候，最好选择朝阳行业，为什么呢？道理好像不用多说，谁都知道少数人了解的才是商机，才是机会！

养只“金基”好下蛋

应该说，基金是一种人气指数比较高的投资产品，很多女性都热衷于购买基金。因为它相对股票来说，风险比较低，适合普通大众做投资。不过，对于新手来说，要想很快弄懂基金也不是一件容易的事情。基金作为一种间接的证券投资方式，是基金管理公司通过发行基金单位，集中投资者的资金，由基金托管人（即具有资格的银行）托管，由基金管理人管理和运用资金，从事股票、债券等金融工具投资，然后共担投资风险、分享收益。根据不同标准，可以将证券投资基金划分为不同的种类：

根据基金单位是否可增加或赎回，可分为开放式基金和封闭式基金。开放式基金不上市交易，一般通过银行申购和赎回，基金规模不固定；封闭式基金有固定的存续期，期间基金规模固定，一般在证券交易场所上市交易，投资者通过二级市场买卖基金单位。

根据组织形态的不同，可分为公司型基金和契约型基金。基金通过发行基金份额成立投资基金公司的形式设立，通常称为公司型基金；由基金管理人、基金托管人和投资人三方通过基金契约设立，通常称为契约型基金。我国的证券投资基金均为契约型基金。

根据投资风险与收益的不同，可分为成长型、收入型和平衡型基金。

根据投资对象的不同，可分为股票基金、债券基金、货币市场基

金、期货基金等。

大致来说，基金的基本种类就是上述这几种。由于篇幅所限，每一种基金具体的特点就没办法详细展开了。建议对基金感兴趣的朋友们可以阅读专业的书籍来了解每一种基金的具体特点，寻找适合自己投资的基金类型，而不要盲目跟随别人去购买。

很多人虽然在投资基金，但是，对基金其实并不是很了解。他们可能只是盲从而已。为什么要选择基金作为你的投资工具呢？它有什么特殊的地方？我想，这是每一个想要投资基金的女性朋友都需要了解的问题。

1. 基金是一种集中的理财方式，管理更加合理。

正如上面所说，基金需要一个“大管家”来帮助众多的投资者理财。也就是说，基金将众多投资者的资金集中起来，委托基金管理人进行共同投资，这样，它就表现出一种集合理财的特点。通过汇集众多投资者的资金，积少成多，有利于发挥资金的规模优势，降低投资成本。基金由基金管理人进行投资管理和运作。基金管理人一般拥有大量的专业投资研究人员和强大的信息网络，能够更好地对证券市场进行全方位的动态跟踪与分析。因此，相对于外行来说，中小投资者可以通过这种形式直接享受到专业化的投资管理服务，而这正是其他投资项目所难以拥有的特点。

2. 基金以组合的方式来分散中小投资者的风险。

稍微了解一点基金的投资者都知道，基金的风险相对较低。而至于为什么基金的风险低，可能就没几个人能答得上来了。我国《证券投资基金法》规定，基金必须以组合投资的方式进行基金的投资运作。从而使“组合投资、分散风险”成为基金的一大特色。“组合投资、分散风险”的科学性已为现代投资学所证明，中小投资者由于资金量小，一般无法通过购买不同的股票分散投资风险。基金通常会购买几十种甚至上百种股票，投资者购买基金就相当于用很少的资金购买了一篮子股票，某些股票下跌造成的损失可以用其他股票上涨的盈利来弥补。所以，你就相当于和别的投资者一起，用他们的钱来帮助你买多样化的股票，如果赚到了钱，那么，你就可以拿回属于你的利润；如果赔了钱，那还有



别人帮助你分担。

3.基金的“管家”不能觊觎你的资金。

很明显，如果你投资了基金，那么你就是一定份额基金的所有者。你和其他的基金投资人共担风险，共享收益。基金投资收益在扣除由基金承担的费用后的盈余全部归基金投资者所有，并依据各投资者所持有的基金份额比例进行分配。为基金提供服务的基金托管人、基金管理人只能按规定收取一定的托管费、管理费，并不参与基金收益的分配。所以说，帮助你和其他投资者管理你们的资金的基金托管人，是不能觊觎你们的资金的。这就可以让投资者放心了。

4.中国证监会帮你来监管。

看了上一条，可能有人还是不放心，万一帮助我管理资金的基金托管人，也就是我们的“大管家”动了歪心思，把我们的资金都给骗走了怎么办？正是因为考虑到这一点，为切实保护投资者的利益，增强投资者对基金投资的信心，中国证监会对基金业实行比较严格的监管，对各种有损投资者利益的行为进行严厉的打击，并强制基金进行较为充分的信息披露。所以，在这种严厉的监管之下，基金的信息十分透明，可以让投资者也做一个监督者，这也是基金的一个显著特点。

5.用你资金的人与保管你资金的人不是同一个。

如果负责管理你资金的基金“大管家”同时又能够帮助你做投资，那么，对他如何用你的资金就难以形成有效的监督了。所以，为了形成有效的监督机制，基金管理人负责基金的投资操作，却并不经手基金财产的保管。基金财产的保管由独立于基金管理人的基金托管人负责。因此，这种相互制约、相互监督的制衡机制对投资者的利益提供了重要的保护。这重保护加之证监会的保护，就更加提高了基金的安全性。

通过以上的几点描述，我们可以知道基金在个人理财方面确实有着无法比拟的优点。基金如此受青睐，估计每个人都会想买。因此，在选择基金时，还要注意以下几方面：

1.弄清该基金的品种。

最简单的方法是看投资标准。也就是说，该基金是投资股票（股票

型基金)、投资债券(债券型基金),还是投资股票与债券(平衡型基金),亦或是货币基金。以上几个类型的基金预期报酬与风险从高到低依序是股票型、平衡型、债券型、货币基金。

2.谁是基金经理人。

基金经理的操盘资历、选股哲学、稳定性都会影响基金的绩效。建议先到各基金公司网站上去查询该基金经理人的基本数据与资历,多了解一下基金经理的风格和过往业绩。

3.看懂风险系数。

风险系数是评估基金风险的指标,通常是以“标准差”“贝塔系数”与“夏普指数”三项来表示。新手只要大约掌握以下原则就行了:

“标准差”越小,波动风险越小;“贝塔系数”小于1,风险越小;“夏普指数”越高越好,该指数越高,表示基金在考虑风险因素后的回报情况越高,对投资人越有利。

4.弄清基金表现走势赢过大盘的意义。

通过比较基金与大盘走势,可以让投资人检视该基金的长期绩效是否可以打败大盘。另外,你还可以比较该基金走势的波动幅度。如果该基金的高低点都比大盘波动来得剧烈,则表示该基金的波动比大盘大,风险也相对较大。另一方面,其实有的基金并不适合与大盘作比较,这里面有一个选择合适的比较业绩基准的问题。比方说,有很多基金都会投资一部分债券,这样的话,在选择业绩基准时,完全用大盘指数就不合适,比较出来就会有一定的误导。

尽管女性朋友们的安全感一般比较低,但是,基金可以让所有的女性朋友们打消种种顾虑,让对财经信息头疼的女性朋友们省下不少精力。因为投资基金相当于只需按规定缴纳很少的费用,就可以请到专家来为你打理财产。

投资国债，让你稳赚不赔

国债又称公债，是政府举债的债务。既然有国家做后盾，收益的稳定性是可想而知的，因此，在许多投资者看来，国债是“金边债券”，收益最稳定。国家每次发行的债券，都能得到老百姓的追捧。具体来说，国债又分为以下几种形式：

凭证式国债：是一种国家储蓄债，可记名、挂失，以凭证式国债收款凭证记录债权，可提前兑付，不能上市流通，从购买之日起计息。

记账式国债：以电脑记账形式记录债权，通过无纸化方式发行和交易，可以记名、挂失。

无记名（实物）国债：是一种实物债券，以实物券的形式记录债权，不记名、不挂失，可上市流通。

定向债券：为筹集国家建设资金，加强社会保险基金的投资管理，经国务院批准，由财政部采取主要向养老保险基金、待业保险基金（简称：“两金”）及其他社会保险基金定向募集的债券，称为特种定向债券，简称定向债券。

作为一种投资途径，债券的很多好处还是值得关注的，比如，以凭证式国债为例，它的主要特点是安全、方便、收益适中。具体来说是：

1. 凭证式国债发售网点多，购买和兑取方便、手续简便。
2. 可以记名挂失，持有的安全性较好。
3. 利率比银行同期存款利率高1~2个百分点（但低于无记名式和记账式国债），提前兑取时按持有时间采取累进利率计息。
4. 凭证式国债虽不能上市交易，但可提前兑取。变现灵活，地点就近，投资者如遇特殊需要，可以随时到原购买点兑取现金。

5.利息风险小，提前兑取按持有期限长短、取相应档次利率计息，各档次利率均高于或等于银行同期存款利率，没有定期储蓄存款提前支取只能活期计息的风险。

6.没有市场风险，凭证式国债不能上市，提前兑取时的价格（本金和利息）不随市场利率的变动而变动，可以避免市场价格风险。

7.国债利息免税。

如何投资国债

投资国债是不是真的像妈妈以前那样，只要排着队在银行门口等着购买就可以了呢？其实，现在投资国债的方式和妈妈那个时代已经完全不同了，也要讲究策略。国债投资策略可分为消极的投资策略和积极的投资策略。

消极的投资策略是指在以合适的价位买入国债后，放在一边不管而只等着它到期，在这期间并不进行任何买卖；积极的投资策略是指根据市场利率及其他因素的变化，积极主动地判断国债价格走势，通过低价买进高价卖出的方式赚取中间差价。与消极策略相比，积极策略虽然要更多地耗费女人的脑细胞，但是却能大大地节省时间，而不需要等着到期。

那么，女性朋友要选择哪一种方式作为自己投资国债的策略呢？

首先，建议你应该结合自己近期的生活开支、收入状况、计划打算等确定目前闲置资金的数目和期限，然后根据可用资金的期限来选择相应期限的国债种类；其次，要根据个人的喜好和投资兴趣选择采用积极或消极的投资策略，可以在某一国债的价格下跌到一定程度时将其买入，持有到期或者到一个高价位时卖出。对于喜欢采用积极投资策略的投资者而言，最关键的一步是要对市场利率的走势进行准确判断，判断准确就能迅速地抓住时机，赚取大量的高低差价。

如何规避国债的风险

国债投资是证券投资中比较安全的品种，但受银行利率的调整和通



货膨胀等因素影响，其价格出现短期波动是完全正常的。针对这种情况，女性朋友千万不要着急，这是因为从长期来看，如果能够将国债持有到期，那就根本不会出现价格波动的风险。

即便如此，对于可能出现的短期风险，如果女性朋友能迅速地采取较好的应对措施，则同样会取得良好的效果。

措施一：将长期债券转换为短期债券。

短期国债价格不会出现较大波动，容易持有到期，从根本上完全避免了价格波动风险，因此其安全性要好于长期国债。适时将长期国债转换为短期国债，将会减少长期国债价格下调的风险。也许有些人会认为由长线改为短线会降低收益，但对国债而言，事实上却不必有这方面的担心和顾虑，持有短期国债到期同样可以获得与长期国债收益率相同的收益水准。

措施二：没有精力和时间的投资者最好将国债持有到期。

长期持有国债可以确保投资者获得平均收益水准，并避免价格波动风险。持有到期可以在每年都获得固定国债利息收益，并在到期后拿回本金。女性投资者将完全避免出现不必要的损失，并可获得稳定的收益。更重要的是，这种投资方法完全不费脑筋，是那些不想花费太多精力去计算的女人的首选策略。

措施三：坚持继续持有国债，通过间接投资其他稳定收益项目，提高收益率。

对那些善于精打细算又懂运筹帷幄的女性朋友来说，不妨利用上市国债具有的回购融资优势，另外投资一些安全性高、收益稳定的项目。这样做虽然费了一些脑筋，但却能够进一步增加国债投资的收益，使总投资收益率处于较高水平。

炒股，高风险与高收益并存

38岁的武媚，进入股市已4年多，从来没有赔过，她的操作方式如下：

4年前抱着试一试的心态，武媚在股票账户上存了3万块钱。但当时她对股票还很盲目，并不知道自己到底该买哪一只股票。最后，她决定按自己平日的理财习惯，挑最便宜的买，并且分批分段地买，于是，她在股票屏幕上找到4只当时比较便宜的股票，分别购买了5000股，一共买了2万股。

没几天，行情就看涨，不太贪心的武媚看准时机，一咬牙把这4只股票全部卖出，结果成效显著，扣除了手续费，她净赚了3万多块钱。

仅仅初次炒股，武媚就尝到了甜头。

拿着赚来的钱，武媚没有急于投资，在股票行情最高、别人都闹哄哄地在股市里折腾时，她一反常态缩在自己的家里看股评、翻新闻。后来，等到股市大跌、行情冷清的时候，武媚又选择了几只股票，大笔将其买进，结果又赚了一笔钱。

正是采用这种特殊办法炒股，武媚几年来在股市中一直一路顺利。

购买股票，是一种高风险、高回报的投资方式，股市的不可预知性和高收益性对年轻人有着无与伦比的诱惑，对于爱冒险，也有大把的机会可以冒险的年轻人来说，无疑是最具有吸引力的投资方式。

但是，股市风险的不可预测性毕竟存在，高收益和高风险从来都是对应着的，尤其在目前的经济形势下，炒股更要慎重。

特别需要提醒的是，涉世未深的女性，社会阅历和心理承受力尚未达到一定阶段时，还是尽量不要涉足股市。不过什么事情都是双面性的，年轻人思维敏锐，头脑灵活，所以，只要你敢于挑战，同时也作好



了输得起的准备，也许，股市会成为你很好的理财方式。但是，在进入股市之前你要做好充足的准备，首先要有一种健康的炒股心态，其次要注意多学习股票知识，了解炒股的常识，这样你才有可能实现自己的股市淘金梦。

对于想杀入股海的女人，有以下建议，作为参考：

- 1.选择热门股，这类股票表现活跃、备受瞩目，获利的可能性较大，适合短期。
- 2.选择负债率适中、业绩突出的股票，这类股票适合长期投资。
- 3.选择新股，随着监管制度的严格规范，新股质量都相对比较好。
- 4.选择近两年没有出现大比例送股的股票，这说明还没有被庄家“摧残”过，因为连续大比例送股往往是配合庄家炒作的重要手段。
- 5.选择知名度高的公司旗下的股票。
- 6.选择稳定成长公司旗下的股票。这种公司运作良好，发展前景好，安全系数大。

另外，还有几点忠告：

不贪婪，见好就收

在2006和2007年，火爆异常的股市成了老百姓茶余饭后谈论的焦点，在这一轮牛市里，老股民欣喜若狂，新股民蜂拥而入，让股市又重新回到了几年前热得发烫的状态。

但是，没有只涨不跌的市场，在这一轮气势如虹的上涨中，风险也在增大。股市如同凶猛的潮水，涨的多高，就会落的多低，大多数人只见到涨潮时的汹涌，可曾想到退潮后的狼藉？华尔街一位著名操盘手曾说：“股市中赚钱很快，但亏钱也很快，而且，每次亏钱大都是我赚了钱后洋洋自得之时发生的。”如果你没有经历过熊市的洗礼，一定要把避免风险放在第一位，赚钱放在第二位。越是在股市火爆的时候，越是要提高警惕，因为这时，风险往往离我们很近。

在股市中，不愿承受损失的人往往损失最多。比如，有的人在股市大跌之后，仍旧死抱着股票不放，期待着它终有一天能够回到原位，或

者涨起来。结果一只股票，由64块跌到60块的时候，他不肯卖，跌到50的时候攥得更紧，直到跌到3块钱的时候还在指望它能有朝一日再涨到64块。不知道在一个人的有生之年，是不是能够等到这种奇迹！

这个例子给我们的启示就在于：不要以贪得无厌的赌徒心态去操作股票，这往往得不偿失。如果你不能做到时刻清醒，那么就给自己一个死规定——定一个止损线。只要损失达到10%~20%，无论如何都撤资，不管今后还会涨多少，都与自己无关。这是万不得已的做法，当然也是最能保命的一种做法。索罗斯、巴菲特之所以成为金融市场的常青树，或多或少都在这条路上走过的。

信息是胜利之匙

被誉为股神的巴菲特，有一个重要的投资理念是“不熟不做”。因为巴菲特相信，长期而言，一家公司经营成功和它的股票价格上涨，两者之间有着必然的相关性。在没有研究、了解这个企业、这家公司的未来状况如何的前提下，巴菲特绝不会下注，这正是他多年在投资界屹立不倒的制胜法宝之一。他关心股票市场起伏波动的程度，不如他研究企业、研究相关行业的程度更高。这也从另一个侧面告诉我们，多了解、多掌握一些与股市有关的政治、经济信息，更有利于我们淘金。

选股贵精不贵多

投资的一个基本原则是分散风险，但这并不意味着我们炒的股票越多越好。把所有鸡蛋都放在一个篮子固然不对，但是如果篮子过多，我们也一样会因为精力有限而照顾不好，顾此失彼，造成损失。所以普通投资者只要抓住其中的三到五只比较了解和熟悉的股票，长期地跟踪、关注，应该也会有不错的收益。

如果以上几点你都能做到，而且下定决心大干一场，那就去吧，不过我还是要提醒你：炒股一定要用“闲钱”。

为了炒股，有的人拿出自己的储蓄，有的人动用了自己的养老钱，有的人借债贷款，甚至把房子、车子、学费、嫁妆全都搭了进去。这当



然是不可取的，姐妹们恐怕也很清楚。虽然你还不至于这样失去理智，但是并不代表你已经把自己的收入做好了合理的规划，而你用来炒股的钱已经扣除了你的生活费用、教育基金、养老保险……

大家要清楚，用于炒股的钱一定不能影响你的正常生活。也就是说，即使你将这些钱全部赔光了，你依然可以像以前一样跟男友去影院看大片、跟闺蜜去听演唱会、跟同事去喝下午茶……你的生活质量不会因为你炒股的赚与赔受到任何不良的影响才行。

老股民给你的建议是：炒股所用的资金，必须是不受盈亏影响、没有使用时间限制、完全属于你个人、可以独立支配的自由资金。换句话说，这些“自由资金”是除去生产、生活、教育、养老等必须支出后剩余的那些既没有投资期限约束，又没有具体盈利要求，更没有各种负担压力，赚了最好、赔了也没关系的钱。

用这些闲钱炒股，你才不会有压力，在没有压力的情况下你才能够保持清醒的头脑，不会为了任何微小的波动而神经紧张、寝食难安，否则这对你的健康也是不利的。

总之，天上没有掉馅饼的好事，想要靠炒股赚钱，就要把所有的状况计算在内，而且保证自己能全部“消化”，才能免去后顾之忧，玩转这场“金钱游戏”。

外汇投资，让钱生出更多钱

利用外汇的差价赚钱，也就是俗称的“炒外汇”。相对于其他投资形式，在普通老百姓中，利用这种形式投资的人相对稀少。但是，这里还是不得不提及这种赚钱方式，懂得外汇的人，仅仅就是利用几个数字的差别，就能从中捞取巨大的利润。

简单地说，外汇就是外国货币或以外国货币表示的能用于国际结算

的支付手段。外汇交易是以一种外币兑换另一种外币。而汇率又称汇价，指一国货币以另一国货币表示的价格，或者说是两国货币间的比价，通常用两种货币之间的兑换比例来表示。我们都知道，各个国家的币值不是固定不变的，而是会随着经济状况上下波动，这样，一个国家的币值发生变动，那么这个国家与其他国家的汇率就发生变动了。能够及时抓住汇率变动的信息，便可获利。目前，国内很多银行都推出了外汇汇率投资业务，手中拥有外汇的人士可以考虑参与外汇汇率投资交易从而获利。当然了，这种投资需要外汇专业知识做基础，盲目投资的话，不仅赚不到钱，还会赔不少。

何老师是某财经杂志的编辑，由于职业的关系，她经常能通过采访结识一些炒汇族，耳濡目染，也渐渐了解了不少炒汇方面的知识。看着许多老汇民们在汇市中经历洗礼痛并快乐着，去年何老师也动了进入外汇市场的心思。于是，她从银行取出了1万美元的存款放进了炒汇的账户中，加入了炒汇一族。从开始炒汇到现在，说起其中的起起落落，何老师感慨良多。

这事说来也怪，很多投资者在刚刚进入一个投资领域时，也不知是运气好，还是因为初次尝试心态比较谨慎，在刚开始的投资阶段，总是比较顺利。何老师也不例外，说起自己最早的炒汇经历，何老师抑制不住兴奋的心情，“我曾经用10分钟赚到200美元，而且是实盘交易”，说到当时的成功交易操作，何老师至今觉得记忆犹新。她初进汇市时，一开始并没有怎么上心，只是工作之余有空闲的时候研究一下，偶尔操作一次，赚钱和赔钱的几率都不是很大。因为是实盘交易，每次操作还要被银行扣掉30个点差，因此她一直觉得靠炒汇赚钱太难了，所以也就没想着真靠这个来赚钱，总是抱着谨慎的心态小心地操作。

但是，炒了两三个月之后，突然的一次走好运，让她彻底改变了炒外汇不能赚钱的想法。当天央行公布了新的汇率体制改革方案，决定将人民币升值2%。由于何老师所从事的职业是财经编辑，每天都会上网监控所有财经网站，所以当天晚上7时她第一时间监控到了这个消息。“当时我的第一反应就是全仓买入日元。”果然如她所料，日元在短时间内迅速



蹿升2万个点。她手中的1万美元也迅速转成了日元，并且几乎跟随了日元上涨曲线的全过程。也就是短短的10分钟，200美元的收入进账。这次的赚钱机会来得如此的突然，也如此的轻松，让何老师觉得，自己以前真是想错了，看来外汇还是很值得炒一炒的。

可能有些女性朋友们心里已经开始痒痒了。别看何老师炒起来那么简单，炒外汇其实并不是我们想象中那么容易的。

汇市有风险，投资者应充分考虑个人经济承受能力和心理承受能力，根据自己的经济状况决定入市投资方案，这是投资者入市前必须考虑的问题，千万不要心存侥幸。

外汇理财产品的预期收益率较高，相对风险低，但有不可提前支取的缺点。收益率高低不是衡量外汇理财产品优劣的唯一条件，产品结构、计息方式、利息税计算基础、手续费、提前中止权、是否可以质押等内容同样对收益也有一定的影响。

外汇市场瞬息万变，每一变动都可能造成汇率的波动，所以投资者要及时地跟进，才能把握投资交易时机。而且由于市场跟进程度不同，必然导致交易方案不同。入市前了解和选择符合自己实际情况、具有可操作性的交易方案，同样很重要。

炒外汇最重要的原则是要选择强势货币，这已经成为进入汇市的必修课。选择强势货币的基本要求是：一看该国的经济地位；二看该国的政治局势；三看该国的世界影响力。这三个因素在很大程度上能够决定该货币的稳定。

如果有兴趣想要尝试这个领域的女性朋友们需要注意以下几个技巧：

从免费模拟外汇交易入手，在模拟战中提高本领。现在不少外汇网站都推出了模拟交易盘。刚参与外汇交易的投资者，不妨利用这个免费“实习平台”耐心学习，循序渐进，不要急于开设真实交易账户。注意：要以真实交易的心态去做模拟交易，这样才能更快进入状态，不能抱游戏心态模拟操盘。

投入资金需量力而为，切忌过度交易。与其他类型投资一样，要用

余钱“炒外汇”，才能保持心态平衡，而不会孤注一掷、急躁冲动。资金压力过大，会误导投资策略，徒增交易风险，可能引发较大错误。因为即使经验丰富的外汇交易人员也会判断失误，必须预留缓冲地带。

外汇交易不能只靠运气和直觉，需尽快确立自己的盈利模式。如果你没有固定的交易模式，那么获利便是随机的，即靠运气。这种获利是不能长久的，今后碰到运气不好的时候，就会亏损。为了避免致命性错误的产生，记住一个简单法则：一旦损失达到事先设定的限度，不要犹豫，立即平仓！善用止损，才不至于出现巨额损失，导致“崩盘”发生。止损之后，则不要惋惜。学会坚决执行交易策略，不要找借口推翻原有决定。

同时，还要提醒女性朋友在投资外汇市场时要注意避免以下误区：

误区一：盲从心理。

盲从是女人理财投资致命的心理弱点。

误区二：侥幸与贪婪。

资金有限、底气不足、心理承受能力不强就特别容易沉不住气，在这种情况下，无论面对赢还是亏，都会因金钱上的患得患失而扰乱心智。所以，建议女性朋友们在下买单之后，如果价位仍在不停地涨，这时就要有一个“止盈点”，切忌盲目贪多。

误区三：迷信技术。

女人投资的另一大心理弱点是迷信一些技术分析，而不去主动分析市场本身的走势。其实，影响价位变化的因素复杂多变，有太多不可预知的事件，这都很难完全靠技术和可能的规律来解决问题。单纯依靠技术分析或基础分析的方法是很难对外汇市场走势作出准确预测的。与其把精力花费在华而不实的技术上，还不如学着自己踏踏实实地摸透外汇市场走势的特性，特别是那些在特定时间内价位走势的行为特性。

上面所提到的只是作为提供给确实有些理财知识，而且对外汇投资十分感兴趣的女性朋友们的入门经。在入门之后，还有更多的技巧都是个人化的。不同的人炒外汇的过程中会慢慢形成自己的风格，这就需要我们自己去探索了。



黄金投资，做个名副其实的金女人

提起黄金，想必广大的女性朋友肯定都不陌生，中国的女人对黄金更是有着一种执著的热爱。同时，黄金是国家重要的战略储备物资，也是对抗通货膨胀的有力武器，黄金曾被作为国际间支付的重要手段。对于广大的投资者来说，黄金既是一种与股票、债券等平行的金融投资工具，更是一种避险工具，相对于纸币、股票、债券来说，黄金是最牢靠的避险屏障。股票大跌、通货膨胀在一夜之间可以让人倾家荡产，但是黄金不会。甚至在国际上，很多炒家都把黄金看作是保命防身的一种主要投资方式。

正是因为黄金的贵重以及投资的优势，很多女性朋友都热衷于“炒黄金”，而且，通过黄金投资能赚到不少银子，即使赚不到钱，黄金也可以保值，帮助家庭抵御通货膨胀，抵御金融危机。目前黄金投资可分为三大类：

1.实物黄金，包括金条、金币、黄金饰品等，它的保值性高，适合投资者进行中长线投资。

2.纸黄金，不直接给实物，而是给一张凭证，靠黄金价格的涨跌获取收益。所谓纸黄金就是凭证式黄金，也可以称为记账黄金。纸黄金业务一般不能提取实物黄金，也不用交纳税金，是一种账面上的虚拟黄金。银行对个人炒金者存放在黄金投资账户内的黄金既不计付利息，也不收取保管费。它适用于期望获取短期差价的激进型投资者。

3.金银纪念币或者是其他门类的纪念品。虽然金银纪念币也是以金银为原料加工制造而成的，但由于其严格的选料、高难度的工艺设计水准和制造，使金银纪念币具有较高的艺术价值，同时由于相对要少得多的

发行量，使金银纪念币的投资价值大为提高。但是，投资金银纪念币需要有较好的金银币专业知识。

王某就是在2007年的时候，把自己更多的时间和精力放在了金银币投资上。那时，她通过分析认为，当时的股市低迷、基金乏力，也许投资金银币是个不错的选择。后来，做了几年金币收藏的王某有了一个根深蒂固的观念，“不管价格怎么样，黄金永远也是黄金。”奥运会之后的一段时间，黄金的价格水涨船高，王某也在黄金的投资中获益不少，这让她说起黄金就兴奋。

在选择投资黄金时，王某和很多女性朋友一样，都选择了金币作为投资对象。金币的基础材料就是黄金，比黄金本身还贵出了手工费、艺术感，无论怎么贬值，其价值都不可能低于市场上黄金的价格。黄金本身又是硬通货，有保值的作用。在收藏品投资领域一直有这么一句话：

“只要时间耗得起，总归还是会升值的。”这句话对金银币投资也同样成立，因为黄金本身是稀有金属，物以稀为贵。而且，市场上每次投放的金银币量都是受到控制的，一段时间后想买的人即使有钱，也不一定能买到。

收藏黄金一方面除了能够做投资，让它升值外，另一方面，它还有一个很重要的作用，那就是抵御通货膨胀。在通货膨胀时，最不好过的就是家庭主妇了，因为什么东西都在涨价，只有工资没有涨，这时候家里日渐涨起来的开支往往让主妇们头疼。而投资实物黄金是一个非常好的抵御通货膨胀的方法。因为黄金具有抵抗通货膨胀的长期保值功能。黄金的长期保值性就在于：等量的黄金可以换到等量的商品或服务，可以抵御通货膨胀带来的币值变动和物价上涨的影响。以英国著名的裁缝街萨维尔罗街的历史来看，两百多年来，这条长约300米的小街上，一套量身定制的高档西装的制作价格，折算成黄金，基本稳定在五、六盎司，这是黄金购买力在一个很长时期里保持稳定的明证。也就是说，无论商品的价格怎么变，其对黄金的相对价格都是基本固定的。

当然了，很多人一听到购买黄金有这么多的好处，就一哄而上，疯狂地购买。殊不知这样其实并不好，购买黄金，需要根据各自不同的情



况量力而行，而且，还需要保持好的心态。一般来说，黄金的平均价格每年都保持在15%以上的涨幅，收益比较稳定。不过，想要投资而不是消费黄金的女性朋友们要注意，尽量不要买饰品来投资，饰品的价格要远远高于金条的价格，不划算。想要通过黄金投资理财者，最好选择可回购的实物金条。

最后，还是需要提醒一下，不同家庭的黄金投资计划是不同的，所以，作为家里“掌金大人”的女人们，不要和别人攀比而盲目投资，而要根据自己的实际情况来合理投资黄金。

生活富足的“阔太太”适合投资实物金。这类女性朋友们可大胆地将投资资产的15%进行黄金投资，对冲目前理财市场上存在的风险。

年轻的妈妈们则可以少量投资黄金为孩子准备教育资金。该阶段的女性承受着工作和照顾孩子的双重压力，没有太多精力关注投资，但当有跟小宝宝有关的实物金推出时，适当关注一下，既放松了心情，又为孩子积累了财富。

未婚或者是刚刚新婚的女性朋友们，适合定期购买金条。比如说。赵小姐刚新婚不久，“家底”不厚的她，为了给自己的小日子提供更多保障，定期与老公投资金条，一般每个月投资一根20克的金条，每两三个月投资一根50克金条，随着时间的推移，这种“定期存款”的优势会逐渐显现，不知不觉中，他们的“家底”就厚实了不少，同时还规避了投资风险。

当然了，不管你目前处于哪种阶段，都需要切记一点：千万不要为“金女”着了迷，不顾家庭实际情况地购买黄金，这样对你只会有害而无利。“金女”是慢慢地镀出来的，不是靠急性子就能一步到位的。

嗜好投资，玩中理财两不误

黄金有价，奇石无价

相信很多女人对玉石的认识仅仅停留在其观赏性和装饰性上，但不能忽视的是，这些玲珑精巧的玉石也能够带来一些让你意想不到的收获。

在当今社会，返璞归真、崇尚自然已经成为一种时尚。玉石的魅力就在于它融科学性与艺术性于一体。以观赏石为例，它具有姹紫嫣红的色彩、变幻无穷的花纹、千姿百态的造型，不仅可以用来装点环境、美化居室，还能够陶冶情操、丰富人们的精神生活，带给人们美的享受。

随着百姓生活水平和文化素质的不断提高，玩石、藏石之风逐渐遍及全国，普通百姓也会珍藏雨花石、大理石、鹅卵石、古陶石等。我国近年来掀起了玉石热，购买玉石的人数日益上升，这无疑给市场带来了巨大的商机。

玉石的身价不菲，正印证了所谓“黄金有价、奇石无价”。市场上一块只有香烟盒大小的蓝铜矿晶体就要卖到五六百元；一块龟化石的价位也在一百多元；一块几十厘米的灵璧石可以卖到上百元。但值得投资者特别注意的是：目前还没有形成统一的国内市场，玉石的价格常会因时间、地点的差异而大相径庭。所以，建议投资者一定要充分考虑到投资风险性，注意搜集资料、了解行情。

玉石种类繁多，并存在大量的赝品。对于那些致力于长期投资玉石的投资者来说，除了要掌握一定的理论、多读有关资料，还需注意以下五个方面的问题：

一要多看实物、多实践。玉石的投资最忌讳纸上谈兵，必须要经常接触实物。要想观看玉石珍品，建议大家去博物馆、大商场的工艺品柜



台或古玩店等处，进行仔细研究。从事玉石投资的人不仅要认识真品，也要会分辨赝品，而看赝品的一个比较好的途径是去旧货市场或地摊，那里有许多贩卖小件玉石饰物的商贩。通过长期的实践积累，相信大家能够形成一套自己的行之有效的专业知识，有了慧眼就为真正的投资打下了基础。

二要有心理准备做长期投资。除非投资者有非常方便又便宜的货源，否则玉石不适合做短期投资。这是因为，玉石的价格不像书画作品那样会暴涨暴跌，在国际国内一向稳中盘升，很少大起大落，这主要取决于它的材质和制作工艺，而这些标准都比较客观、固定。

三要对自己的肉眼识别能力别太自负。仅用肉眼和凭个人经验来鉴定玉石，可靠性和安全性都不是很好，即使是那些从事玉石投资很久、积累了很多鉴定经验的人，也很有可能看走眼。在小的生意上失误可能不会带来太大的损失，一旦在大桩的买卖上看走了眼，就很有可能前功尽弃。

四要密切关注世界行情。虽然玉石制品的货源主要集中在国内，而且近些年国内的消费也逐渐扩大，但其消费的主要市场仍在海外，海外华人圈和西方的博物馆通常是玉石制品的大主顾。这就使得玉石的价格主要还是以海外市场为准，投资者因而要紧密地关注国际市场的行情。

五要看制作工艺，它比年代更值钱。玉石制品的价格受年代的影响最小，而受工艺水平的影响最大。比如说，一个年代久远但工艺粗糙的玉器在市场上的价格不会高于一个现代的加工精湛的工艺品。建议投资者在选择玉器时一定要把工艺标准、艺术性放在首位。

珠宝首饰，永不过时

出于天性，女人对珠宝首饰有天生的热爱，投资珠宝首饰是非常适合女性朋友的。近几年，随着我国女性的个人收入不断增加，珠宝首饰的需求量也与日俱增，这对珠宝市场是一个很大的刺激和带动。据统计，我国珠宝首饰的销售额以每年40%的速度在递增，对其投资具有比较广阔的市场前景。

投资珠宝的特点是市场前景大。虽然其加工的工序流程较为复杂和

烦琐，但这个行业的利润空间大、回报见效快。对于投资者来说，只要能保证拥有稳定的客户资源，收回成本并不算困难。

珠宝首饰的投资和其他投资领域相比，竞争相对平缓。珠宝加工对创业者资金、技术的要求较高，有比较高的入行门槛。正因这一条件的限制，目前珠宝市场的竞争比起那些已经呈白热化竞争状态的股票、房地产来说，显得平缓得多。从某种意义上说，这还是一块未开发的处女地。

对于有意从事珠宝首饰行业的女性投资者来说，要明白：诚信是立业之本，只有诚实守信，才能赢得客户的信任；其次，要用创新意识和娴熟技术吸引顾客，缺乏这一优势则很难在市场中站稳脚跟。另外，客户服务一定要人性化和个性化，可以为客户建立顾客消费档案、提供长期售后保养清洗服务，根据顾客的性别、年龄、职业、爱好等提供个性化设计，尽量让顾客满意，而这正是拥有稳定的客源的基础。

艺术品，远观亦可近玩

1.名画的投资。

字画既可欣赏，又有很好的保值功能。在中国很多家庭中，所谓的传家宝就是一些名人的字画。更重要的是，名画，尤其是那些已故画坛巨匠的墨宝是一种不可再生资源，它的数量只会减少而不会增加，是可遇而不可求的。想收藏的人多，而画的数量有限，其价格必然会不断地往上涨。举个例子来说吧，如果谁手中有一幅《清明上河图》的真品，那么单凭此画就可以让其十代子孙衣食无忧了。这样讲似乎有些太庸俗，但它很直观地告诉我们这样的道理：名画的价值确实是不可估量的。

字画墨宝具有巨大的投资价值，但这并不意味着任何人都可以来投资此行当，这需要具备很好的眼光和专业知识。因为并不是什么朝代、什么人的画都具有投资价值，而且鉴定画的真伪还需要有极其深厚的专业功底，谁都不想有花费重金买了一幅赝品回来造成血本无归的惨痛经历。投资者必须有足够的兴趣、时间、精力和资金来学习专业知识，在对绘画还不十分内行的情况下，最好请教懂字画的朋友，也可以让专家帮着把关。



2. 古董珍玩等艺术品。

古董因为年代久远、日益稀少而成为珍品，有很大的增值潜力。古代的陶瓷、家具、摆设，乃至钱币、衣物等都可称为古董。古董的投资潜力大，但由于古董是所有投资方式中对专业技能的要求最高的，而且在国内古董市场上古董的赝品比例高达70%以上，加之其投资要求大量的资金，所以一般的工薪家庭不适宜这方面的投资。对于那些有足够资金、兴趣、时间和知识，并有意于古董投资的人来说，以下几个窍门或许值得借鉴。

原则一：投资古董要看其稀少程度。一般来讲，稀少程度是和年代相关的，越远古的东西留传下来的数量就越少，先秦的东西比清朝的东西值钱的原因就在于少。除年代外，还可以从作者、地域等多方面考察所要投资目标的稀少程度。

原则二：投资古董要会辨别真假。这是投资古董珍玩最值得注意的一点，经验、学识和眼光缺一不可。如果这三方面都不具备，可以请专家和可靠的内行人士来鉴定。但我们还是建议在这种情况下，最好不要做这么大风险的事。

原则三：洞察力要足够强。洞察能力足够强就可以先于别人发现一件物品不为人知的优点和价值以有助于投资。通常在这种情况下，如果选中的东西在别人看起来也许不值一文，就可以以很低的价格买到，但当它的价值被确认的时候，洞察力就会从中得到丰厚的回报。

不闻红灯，误区莫入

投资是一项长期复杂的工程，女性朋友在投资之前应先根据自己的资产现状和家庭情况进行合理规划，在现有条件下既要关注收益也要关注安全。既有流动性资产，又有保障性资产和安全性资产，无疑是最科

学的选择。然而很多女性朋友在投资时常常会陷入一些误区，结果造成不必要的损失。

1.投资态度过于保守。

一直在市场上经营小本买卖的王女士这两年赶上了个好势头，赚了不少钱。王女士对赚到的这笔钱很满足，打算把钱全部存入银行，作为15岁儿子以后上学的专用资金。王女士认为自己以后挣大钱、发大财的机会比较小，所以孩子以后上大学的钱绝对是个大头，这笔钱只有存在银行才保险，她经不起损失。

在诸多投资理财方式中，储蓄无疑是风险最小、收益最稳定的一种。但是，银行的利率调整已赶不上CPI的增长速度。在这种情况下，依靠存款实现个人资产增值几乎没有可能。考虑到通货膨胀因素，存在银行的个人资产还会在无形中缩水。

实际上，女性朋友应该转变原有的只求稳妥、不看收益的传统理财观念，要寻找那种既稳妥又能有较好收益的投资渠道，以求最大限度地增加财富，所以对于一些基本的投资工具都要有大体的了解，根据个人的收入状况和对投资工具的理解程度择优选用几种投资方式，进行组合投资，以期获得财富的增值和保值。

2.投资超过自己的能力范围。

刘小姐在一家合资企业上班，收入不错。去年，刘小姐看到房地产市场十分火爆，在北京四环边上看中了一套有升值潜力的房子，通过向亲戚朋友借钱付了两成的首付，并从银行按揭贷款购买了这套房子。之后的20年内，她将要为这套房子支付自己每月一半的薪水，再加上她现有的车贷，每月要将自己收入的80%用来还款。尽管自己省吃俭用，但还是难以维持正常的生活开支。像刘小姐这样，就是不顾自己的收入和能力，超负荷地进行投资。这种投资方式是很不可取的，女性朋友在投资时，一定要先衡量自己的财力状况及风险承受能力，然后在自己能力范围内选择稳妥的投资产品。

3.投资组合不合理。

李小姐上班7年，手里小有积蓄，希望能够通过购买股票让自己获



利，但苦于没有时间炒股。在理财专家的建议下，李小姐选购基金作为投资方式。她一口气购买了10只基金，希望能分散风险。一年后，李小姐的平均收益为10%，对于当年的基金市场整体成绩在15%以上来说，李小姐的投资显然不算成功。她的失误在于基金品种购买得太多太杂，虽然在她的投资组合中不乏取得良好收益的基金，但她的收益最终被其他基金拖了后腿。

实际上，现在有许多基金品种可选择，像李小姐这样不愿承担较高风险，应以平衡型基金为主，适当匹配偏股型基金，基金品种不应该超过4个。此外，为规避单一投资带来的风险，投资开放式基金建议采用定期定额购买的投资方式，即每个月以固定的金额购买基金，这样不论基金净值如何波动，你都在购入，从而将基金的风险分摊。

4.财力集中，孤注一掷。

目前市场上有许多投资渠道供我们选择，但诸多投资渠道却都遵循着一个道理，即风险越大，收益越大，反之亦然。根据这一特点，女性投资者应把资金进行分散投资，一部分投资于风险小、收益稳定的项目，如存于银行或购买国债，以备近期急用；一部分用于买股票等风险性投资，以追求高收益。但是，有少数投资者将投资当作赌博，孤注一掷，在某一项投资上押宝，以期一夜暴富。一夜暴富的人毕竟是少数，希望女性朋友们不要抱着这种赌博心理去投资。

5.过于轻信某些金融机构。

一些理财产品，尤其是信托产品，在产品说明书上往往大张旗鼓地注明，比如“我们的关联公司实力非常大，一旦我们到期无法实现收益时，关联公司会代之兑付”。对此，女性朋友在投资时必须清醒地认识，我们购买的是发行机构的产品，而非其关联公司的产品，同时关联公司也存在着经营风险，所以关联公司不会为你的损失承担责任。而且，产品发行书称关联公司会承担关联责任的事实，投资者也无法从法律角度得到公证。

有些女性朋友认为，商业银行发行的个人理财产品是绝对安全的，其实这是一种错误认识。所有金融机构都存在经营风险，商业银行也存

在风险，这种风险包括自身的经营风险，也包括系统性风险。

6. 畏惧投资风险。

要知道，任何一种投资都存在着风险。它要求投资者具备一定的魄力和胆略，在经过认真分析，选定了投资项目和投资时机后，就要当机立断。否则，稍纵即逝的好的投资机会就会从你的眼皮底下溜掉。

投资前，女性朋友应先了解一些有关金融投资方面的法律法规，选择合法的渠道进行投资。然而，有些女性在投资时不遵循金融法规，轻信不法分子的高利息许诺，结果不法分子携款外逃，投资将无法收回。还有一些投资者参与非法集资，更有甚者参与走私、倒卖文物等非法活动。违法投资不仅投资得不到保护，而且还可能触犯法律。

不断地完善投资理念

无论是在证券、股票市场进行投资，还是进入期货市场进行交易，没有一套较为完善的投资理念，很难长期在这个市场中获取盈利。姐妹们只有在不断进行投资的过程中总结，才能在不断认识市场的过程中成长。

1. 检查交易的动机。考虑你为什么想做交易，几乎每个投资者的初衷都是想在市场中获利，这应该是期货交易者最原始的动机。于是有的投资者在进入期货市场时踌躇满志，希望一年能有多次翻番的投资利润，这样不仅给自己太多心理的负担，最终往往也是无功而返。期货投资需要平和的心态，市场提供了无尽的难题，等待我们给出答案。如果我们更多地在意过程而不是结果，往往会取得更大的成功。

2. 坐等的重要性。罗弗热在《一个股票经纪人的回忆》中这样写道：“从来不是我的思考替我赚大钱，而是我的坐功，明白了吗？我一动不动地坐着！”坐等不仅表现在等待交易的机会，同时也表现在盈利的过程之中，坐等往往可以使我们的盈利无限地扩大。当然在交易出



现亏损的情况下不能一味坐等盈利地扩大，及时止损是给投入的资金系上安全带。

3.做一个有计划的交易者。要在市场中获胜而没有交易计划，就好像盖房子没有图纸一样，代价惨重在所难免。做一个有计划的交易者，可以克服人性自身的弱点，并使得交易朝着理性化的方向发展。在交易计划中，严格制订出入市资金的比率，盈利的目标，止损点的设置，可能的亏损比率等等，使得整个交易在进行之前变成程序化的东西。在交易的过程中，唯一要做到的是严守规则。当然交易计划不是一成不变的，我们在分析市场的过程中可以多次对计划进行修改，及时调整止损位和止赢位。

4.顺势而为。进行金融投资，顺势而为是颠扑不破的真理。投资领域的大师级人物埃德·西科塔有一句至理名言，“除非趋势在最后转变了方向，否则它始终是你的朋友”，这句话让读者受益终生。不管资金大小，不管你是机构资金还是散户投资者，违背趋势只有一个下场，那就是付出亏损的代价。

5.学会深层次地分析市场。常用的分析方式无外乎技术分析和基本面分析。所有的市场资料包括技术指标在市场中都不是秘密，为什么投资者会得出不同的结论，因为他们分析的深度不同，角度也不同。在分析市场时要学会避重就轻，抓住主要矛盾，根本矛盾，用独特的眼光去看市场。期货市场也好，股票市场也好，从每日纷繁复杂的信息中寻找最重要的信息，作出自己对市场的判断，这是每个投资者进入交易的第一个环节。如何使自己的判断更准确，这需要长期在市场中磨炼，谁也无法急于求成。

第七章

婚恋理财，
女人一生最
大的投资



巧思妙想，低成本婚礼更热闹

几乎每个女孩子都对自己的婚礼充满了幻想，希望它是唯美浪漫的，可你有没有想过，这所有的一切都需要建立在充足的物质基础上。毕竟，婚礼过后踏踏实实过日子才是最重要的，如果婚礼的资金超标，那么幸福指数就会直线下降。因此，我们既要让婚礼办得热闹，也要适当地降低成本，这就需要对婚礼费进行合理支配。

做结婚支出预算

虽说结婚是件喜庆的事，可也要像购房、装修房子一样，首先做一个支出预算，这样才能约束花费，减少不必要的支出。婚礼办得再风光，也只是一天的辉煌，接下来的生活质量才是最重要的，所以准备婚礼的钱一定要适中，以免给将来的共同生活添加负担。婚礼预算中应详尽地列出各种必要的开支，包括请帖、喜糖、婚纱照、录像、婚车、司仪、酒席等，因为购置房屋的花费不菲，最好可单独列出，如果是为了结婚而装修房子，这也应列入婚礼预算中。

当然，为了省事，你可以请婚庆公司张罗，有些婚庆公司的费用中，可能会包括摄影、照相、花饰等费用支出，所以在与婚庆公司合作时，应详细问清所收费用中包含哪些项目，以防止重复计算项目支出，准确预算婚礼支出。

剔除婚礼中不必要的费用

你会想做好了项目支出，并不等于一定要将钱花光光，最好能将婚礼支出控制在预算的70%以内，这样的婚礼才算是“圆满”的。比如说

临时决定请亲友担当司仪，找会摄影的朋友帮忙摄影，烟酒派发不要重复，借助酒店的假花代替鲜花，免费租用朋友的车子做婚车等，看似事情不大，但群众的力量不可小看，累计起来可省下不少钱。另外，预算中不是必须的支出，如蜜月旅行等，若是因为时间原因不能远行，可改成就近的地方出游，节省下来的费用可用来贴补别的支出。

压缩婚礼上的必须产品支出

剔除不必要的支出后，余下的都是不能再省的支出。真的不能再省吗？不见得，比如说餐桌上的烟酒、喜糖、饮料等，如果能通过网上商城购买直销的产品，就很可能比在超市或商店中买的便宜得多。当然，有时商场里会做活动，如果你提前对婚礼进行准备，趁打折的机会购买自己的所需品，这样也能减少你的支出。另外，自己动手包喜糖，也会比买成品喜糖划算得多！

贤惠妻子蜜月开始理财

结婚，意味着两个人从此都把自己的全部交给了对方，交付给对方的不仅仅是身体、心灵，还有经济。从此，你结束了单身女郎无牵无挂的日子，你的收入、你的经济状况，不再是你一个人的事情了，而是与你的另一半、与你的家庭紧紧地结合在一起了。

贤惠的女人要明白，自己已经不再是个女孩了，要慢慢学习通过打理金钱驾驭自己的生活。钱不只是一堆钞票而已，看似简单的数字背后，隐藏着你对金钱的情感经验。作为女性，我们要学会拨开迷茫，不让钱的力量摧毁玫瑰与月光的浪漫。

婚前，我们多少都是有点清高的，不好意思和他谈论钱。但是现在你需要和他交流一下：是看到存折里的数字节节上升最有成就感，还是



面对奢侈品毫不犹豫刷卡时最畅然？

摘下最后一层面具，你应该和他坦陈一下各自的金钱观，一起规划你们的远大“钱程”。而这个理财话题，在蜜月里谈论是很合适的。因为这个时候你们最有时间，心情也最放松。

展望长期“钱景”

进入婚姻的围城，我们要面临的就不再是花前月下、郎情妾意了，而是普通得不能再普通的柴米油盐、吃喝拉撒了。这需要你和他仔细地盘点一下日常消费情况，当然这可能让你们产生争执，那就首先展望一下长期“钱景”吧，心平气和地达成共识。不论是度假旅游，还是房、车升级，甚至“造人计划”，讨论一下需要多少时间、积攒多少钱才能达到目标，再列出N种投资方式……这种明确而按部就班的计划，可以大大减轻你们心中对未来的不安及疑虑。

处理好这些后，再回头讨论日常“硬性开支”。房租或房贷、水电煤等费用，可由公共的存款账户支付。根据各自收入的多少，每人拿出合适的份额存入这个公共账户。

缴纳这些费用也是一件琐碎的事情，一不小心账单就会过期。便捷的方法是在银行开设一个专用账户用于自动交付各种公共事业性收费，不少银行都受理此类业务。

为幸福买份保险

在戴上婚戒的幸福时刻，你就许下的心愿：照顾你爱的他一辈子。但是，用爱意、用承诺来照顾还是远远不够的，还应有份保险单。

刚刚建立的小家庭抗风险的能力不是很强，所以在这个阶段你们购买保险的方向宜以保障为主，比如寿险和意外险等保障型的险种。在购买寿险时，寿险的保额应与贷款金额相同，而且应为房屋的贷款人购买，这样才能确保万一发生风险后能继续还贷。其次，还要考虑意外险种以及一些附加医药补偿、每日住院和重病监护补偿等。

另外，如果你们经常外出度假，还应该购买假期旅游险。保费虽然

不高，但可以获得家庭财产损失、家具用品被盗损失、现金珠宝盗抢损失等赔偿。

还有一个保险问题虽然有点远，但也应该成为你们关注的重点，那就是为未来的宝宝作个打算。作为未来的妈妈，你应该提议为孩子提前买一份保险，为其提供一份相应的人身保障，从而增加自己保护孩子的信心。而且，保险还可以作为宝宝日后的教育费用来源之一。

至于这些保险具体怎么买、买多少，最好能找保险专家咨询。保险专家会根据你们的经济情况来为你们推荐合理的保险。

为以后的投资作好打算

从不计成本的单身经济到需要精打细算的合伙经营，尽管你们之间真爱无敌，但作为家庭中的半边天，女性朋友还应该和另一半探讨一下未来的投资情况。

当然，这也需要你们两人理清目前的财务状况，然后根据具体经济能力和抗风险能力选择适合自己的投资产品，最好找相关的专业人员为你们量身定制一份投资策略。如果投资恰当合理，相信不久后你们就能尝到新婚第一次“两个人算”的美妙滋味。

婚前协议，不浪漫但却实用

既然走上了婚姻的殿堂，都想两个人能白头偕老，但是世事难料，我们谁也保证不了未来的生活中会出现怎样的变故。结婚是两个独立的生命结合在一起，也是两种独立的理财记录和状况结合在一起。你和你的白马王子要为新的共同理财经历和决策奋斗一生，成功的钥匙就是为应付将来的一切做好准备。

由于新婚夫妇大都经历了很长的单身贵族期，所以许多人对婚后生



活或多或少都感到有些心里没底；另一方面，现在的单身男女中大多数人都缺乏理财经验，尤其是女性，每月的收支安排非常随心所欲，所以结婚后如何打理小家庭的财产，怎样根据家庭经济收入情况，建立起合理的家庭理财制度，对女性来说确实是一项严峻的考验。

而且，在结婚前制作一份双方都可以接受的、内容清楚，且不违反法律的财产协议，既可以使夫妻不再为自己的财产状况而担忧，又可以成为今后解决财产纠纷的关键。由于个人法律知识方面的限制，这份重要的协议最好还是由经验丰富的律师来起草，或个人在起草后由律师检查。特别需要注意的是，如果你属于家产比较庞大的女性，律师最好有理财方面的经验，这样他会分析你的财富分布，建议你在结婚后应作出哪些财务安排，并向你解释结婚会对你的财产造成怎样的影响。

或许你认为婚前协议是对彼此缺乏信任的表现，签订它是件很为难的事。是的，婚前协议可能成为你们爱情的敌人，因为相互信任才是婚姻成功的基础，可是婚前协议仿佛在告诉对方：我不信任你，它使放弃婚姻变得容易了。沉浸于恋爱的幸福中的女性是否有必要和你的未来丈夫谈这个问题？实在应该极其谨慎，否则会产生不必要的摩擦。这也是许多新婚夫妇对婚前协议望而却步的缘故。

但若你和你的男友都成熟到足以处理这个敏感问题的话，那么也需要在不受任何压力的情况下，本着守信的精神去签订婚前协议。婚前协议的宗旨是公平合理。公平合理不等于平均，但任何偏袒一方或带强迫性的婚前协议都将埋葬你们未来的婚姻。

婚前协议主要涉及下面几条：

区分夫妻共同财产和一方财产。这意味着可以把法律规定的夫妻一方的财产，如一方在婚前所有的房产，约定为夫妻共同财产；也可以把法律规定的夫妻共同财产，如工资收入，约定为一方财产。协议双方可约定财产方面各自的权利和责任，不论财产取得的方式和地点。

可以约定管理和控制财产的方式，如购买、出售、使用、转让、交换、放弃、出租、扩张、出让，或者设定股权、抵押、承受债务、处置等，或者其他权利。

可以约定在分居、婚姻解除、一方死亡或者其他事由下，财产的处置方式。

可以约定赡养费的修改和免除。

可以约定通过制作遗嘱、信托，或以其他方式来执行本协议的条款。

可以约定从人寿保险中取得的死亡赔偿金的所有权和处置权。

事实上，婚前协议并非只是为了保护婚姻中的富有者，婚姻中的弱者也可以用婚前协议来保障权利。如今，男女虽然有平等的工作机会，但事实上许多女性牺牲了本来可以用在事业上、工作上的成就来支持丈夫的事业。一旦离婚，女性在必须自谋生路时往往吃亏，这对女性来说是很不公平的。但若婚前协议定得好，就等于对自己有了一层保护。比如妻子辛苦地帮助丈夫读完大学，出国留学，最后却被丈夫抛弃，这样的事时有发生。我们传统的做法只是对陈世美式的丈夫进行道德上的谴责，除此之外无能为力。如果有婚前协议，就可以规定丈夫在一定条件下必须给予妻子相应的赔偿，这也就在法律上保护了婚姻中的弱者。

另外，婚前协议的当事人在婚姻失败或配偶身故后，还能将命运掌握在自己的手里，使自己能够根据自己的理智判断来处理财务，而不必依赖法院。

投资夫婿，帮他事业成功

人的社会性决定了所有人都有比较的心态，每一个妻子都希望自己的丈夫不比其他人的丈夫差。但是，妻子要明白，丈夫的成功，不只是他一个人的事情，妻子的“旺夫相”对丈夫的成功也很重要。

一个聪明的妻子，不仅应该是家庭的“财政部长”，还应该能够了解丈夫的梦想，能帮助丈夫确立一个与家庭目标一致的事业目标，支持丈夫的事业发展。



但是，你知道自己丈夫的梦想吗？他是想驰骋商场，还是想在政治上有所建树，还是想当作家？作为男人，他们都想有一番作为，都有一个属于自己的梦想。真正聪明的女性，不仅善于理财，更重要的是能够知道丈夫的梦想是什么，有没有办法帮助丈夫实现他的梦想。

也许你会说，丈夫太内向了，寡言少语，无从了解，不知道他究竟有什么梦想和目标。没关系，这里可以提供给你一个好办法：利用网络，以陌生朋友的身份与丈夫沟通。很多在日常生活中不善言语的人，往往都会在网络上畅所欲言。

帮你的丈夫实现梦想

要帮助丈夫实现梦想，首先自然是要了解丈夫的梦想。可是，如果丈夫的梦想与现实相差很大怎么办？是让他放弃吗？显然这不是聪明女性的选择。

夏瑜与丈夫都是普通工人，文化水平不高，但丈夫却一直有个想当作家的梦想。在其他人看来，夏瑜丈夫的想法简直就是白日做梦，可是夏瑜不这样认为，她觉得丈夫有这个想法，就一定有原因。夏瑜与丈夫多次沟通后才知道，原来丈夫在上学时作文一直很好，他的作文经常被老师当作范文在课堂上读。可因为理科成绩不好，再加上当时家庭条件不太好，弟弟妹妹都要读书，丈夫只好早早地走上了社会参加工作。这么多年，丈夫一直都有从事写作的梦想，但是苦于文化水平低，提起笔来根本不知道从何写起。

以当时的状况来看，无论从哪方面考虑，丈夫的梦想都只是空想，难以实现。但是，夏瑜多方了解、打听后，与丈夫进行了一次沟通。她认为，丈夫现在虽然很想写东西，但现在家庭状况不好，没有了丈夫的工资，家庭经济会很拮据。而夏瑜打听到，许多写作的人都是学汉语言文学的，现在只有自学考试最省钱，只需交一些报名费，买些书，就能自己学习了。丈夫的底子虽然不好，但只要肯用心坚持学习，能不能考到文凭不重要，重要的是可以通过将家里的一些小事陆续写出来，锻炼文笔。这样锻炼下来，总有一天写的东西会被别人认可的。

夏瑜的行为让丈夫很感动，于是在夏瑜的鼓励下，丈夫虽然希冀与困惑同在，苦累与洒脱相随，但是为了生活，工作之余还是能苦读并勤奋地写作，虽然没有为家庭挣得盆满钵满，却在艰辛地苦读与笔耕中体会到了生活的充实与快乐，感受到了妻子的关爱与支持，拥有了离梦想越来越近的信心和喜悦。三年后，夏瑜和丈夫双双从原来的工厂下岗了，但是丈夫的稿件已经频频现于各家报纸。稿费虽然不多，但是节省一些也足够一家人开支了。而且，丈夫还拿到了汉语言学的专科文凭，现在打算考取本科文凭。夏瑜下岗后也自己摆起了小摊，决定继续支持丈夫的梦想。

从夏瑜的故事中我们可以看到，在夏瑜的丈夫即将实现梦想时，也为家庭提供了一份经济保障。试想，如果当时夏瑜与众多妻子一样，不相信丈夫的“白日梦”能实现，也不支持丈夫的梦想，那么夫妻二人都下岗后，这个家庭就等于陷入到财务危机之中。

制定一个与丈夫梦想一致的家庭目标

任何一个人的成功，都离不开持之以恒为之追求的目标。同样，一个稳定、和谐、财务自由的家庭，也离不开所有家庭成员为之追求的目标。如果你丈夫的梦想与家庭的目标相背离，或者不能够统一的时候，作为家庭的“财政部长”，你想过自己该怎么办吗？

也许你会说，生活很重要，没有梦想一样需要生活，所以没有必要为了梦想放弃现在的生活状态。可能你是对的，但是，你有想过丈夫的目标不能实现时的感受吗？

作为妻子，面对丈夫的事业目标，你应该给予理性地分析。如果丈夫的目标能成为现实，家庭将付出什么，丈夫的成功会为家庭带来什么，也就是做好成本与收益之间的预算。如果收益大于成本，那么就值得放弃原来的家庭目标，确立一个与丈夫梦想相一致的家庭目标；如果收益小于成本，那么可以在丈夫梦想的基础上加以引导，在梦想现实化的过程中尽量向你们的家庭目标靠拢，使之符合家庭总体的规划和利益。



帮助丈夫一步步实现目标

如果丈夫的梦想现在已经变成了家庭目标，那么就需要妻子帮助丈夫制定一个明确的实施步骤了。以上面夏瑜的故事为例：

1.先确定丈夫达到目标需要的时间。夏瑜的丈夫要参加自考，一次一门，一年考两次，那么十五门课程的汉语言学需要近八年的时间才能考完。但是，如果丈夫能每天坚持将家里的事写下来，并从第四年开始有所收益，即投稿成功，收获稿费，直到丈夫成为职业作家大约需要二十年。

2.核算成本和收益。丈夫每天读书的成本费用包括书本费、报名考试费和本应属于丈夫的家庭劳动所产生的劳务费，如果不读书，丈夫还有时间外出做兼职的损失费。收益则是工资和丈夫的稿费。

3.制定具体实施步骤。自考专科用六年的时间完成，前三年一次考一科，后三年一次考两科。争取第三年开始发表作品。每次考试为一个小的步骤，在一次考试周期，作为练笔最少写20篇作品。每一步骤的及时总结也很重要。

4.尽可能为丈夫提供所需的东西。任何目标的达成，仅仅在精神上给予鼓励是不够的，还需要时间、金钱，这些都需要妻子提供。比如，夏瑜要为丈夫提供充足的时间，这样家庭中所有的家务、孩子的教育责任等，都要由她承担。同时，考试需要的书本、资料也需要财务开支提供。

一个合格的妻子，很重要的一方面就表现在她对丈夫事业的支持上，她是否十分积极地帮助丈夫确立目标，也就是帮助自己的丈夫找出生命的渴求是什么，然后与他精心合作，实现这些理想。在丈夫确立目标时，你不能只当一个毫无反应的旁观者，你是他生活的重要部分，他的目标的确立对你们的生活也有着重要意义，这决定着 he 未来的前途，同样决定着你们幸福的程度。

所以，作为妻子，对于丈夫的目标应该予以热切地关注，力所能及地帮助他，成为他迈向目标和实现目标的推动者。

幸福生活，开支有账单

如今，要当一位称职的管家婆，善于持家的基本内涵已不是节衣缩食，而是懂得支出有序、积累有度，在不断提高生活品质的基础上保证资产稳定增值，这就需要主妇们掌握一些必要的理财技巧，其中记账无疑是最常见的一种方式。

首先，通过记账能全面反映一个家庭在一定时期内的经济收入、支出以及结余情况，自己可以清楚每天、每月所花费的钱都跑到了哪里，可以知道哪些项目可以节省。小小举动就能省去不必要的开支，何乐而不为呢？

其次，记账能对家庭中各项经济收支进行分类反映，起到鼓励人们积极计划家庭收支的作用。每个家庭时时都在自觉或不自觉地做一些家庭开支计划，如下月将添置些什么东西，这就是家庭开支计划中的一部分。要使这个开支计划切实可行，就必须了解家庭每月的固定收入及日常生活支出情况。这些只要通过一段时间的记账就可以掌握其规律，使日常生活条理化，为家庭的开支提供一些科学依据，让所有家庭人员本着先收后支、量入为出的原则，合理地安排开支，节省费用。

最重要的是，无论是每日记账或是做年度预算表，主要的目的都在于了解自己的现金状况。我们可以从记账记录中得知个人日常生活资金运作的状况，当发现现金流动有异常状况时，可以随时知道并及时作出应变，找出消费中的漏洞，把家庭的财务状况调整到健康有序的轨道上来。

尽管很多人都清楚地知道记账的重要性，但在普通人的家庭生活中，记账的比例却远不如想象中的高，就算一时真的有决心，通常也是



“三天捕鱼，两天晒网”，没几天就放弃了。其实记账的意义并非记一两天流水账就能够显现出来，只有至少持续记账两三个月，才能发现自己的开销究竟在哪方面多一些，如购物、吃饭、交际应酬等各项费用支出情况，这样就能清楚看到自己的哪些开支是可以省的，哪些开支可能省不下来，才能够为自己制定更合理的财务计划。

然而，仅仅记两三个月的账还是远远不够。消费中的漏洞，就如同网络中时不时攻击计算机的病毒一般，并非在每个月或每个周期中以同样的形态出现，只有时时更新、时时修复，才能保证系统运转的健康安全。

只有在持续的记账中，你才会慢慢发现，当记账已经成为一种习惯时，原来一直困扰你并挥之不去的那种“麻烦”感，已经被一种称为“理所当然”的惯性所代替。进而，你又会发现，记账其实只是个模式，改变的却是自己对金钱负责的态度。

需要着重指出的是，光有坚持记账只能说成功了一半，而另外一半则在于监视和执行。很多记账人虽然每天在账本上留下印记，但这些印记依然只停留在符号阶段，他们并没有对此进行监视，在日常消费中照旧我行我素，更不用说发现问题并解决问题这一执行落实的过程。严格要求自己，定期检视，并确实执行，才能避免功亏一篑。

不过，有部分人在记账过程中走进了一个误区，认为记账的唯一目的就是省钱。因此，在每每要消费时，想到在账本上即将记上这一笔，在心理上就有了负担。这样的后果是，在消费欲望积聚到一定程度便形成大规模的爆发，如减肥失败之后的大肆反弹，不仅使得之前的节约努力付诸流水，甚至花费更多；或者，消费欲望虽然成功压抑，但是对生活质量却造成负面的影响。

其实，记账只是一种提醒，不是要我们变成一毛不拔的“铁公鸡”。真正的财富自由定义是在有计划的“每月盈余”之下，仍有自由消费，不会因为追求财富自由，而失去生活的自由。因此，在记账过程中，抓大放小，是为正道。

达成共识，制订家庭理财模式

婚后家庭理财，常常是许多家庭头疼的话题，夫妻收入的差异，支出分配的不平衡，很可能导致夫妻相互猜忌埋怨，出现家庭矛盾，甚至导致婚姻惨淡收场。所以最好制订合适的家用分配模式，以避免矛盾的发生。

小芳和她老公各自的工作都还不错，怎么说也可以保证衣食无忧，当初谈恋爱的时候各管各的钱，日子过得也挺逍遥，可结婚后两份钱合到一起，小芳反而觉得麻烦更多了。家里的各项开支，刚结婚的时候夫妻俩都争着出钱，可日子久了，小芳的老公就开始推诿个不停。前些天卧室里的旧空调坏了，小芳准备买台新的过冬，他老公竟然以不怕冷为由，叫小芳自己出钱，小芳一时生气对她老公吼了两句，她老公也发脾气了，竟然说：“你每天上下班，我负责开车接送你，你也没付我油钱啊！”听到这种回答，小芳真是寒透了心。

小芳夫妇因为没有制定好适合自己的家庭理财模式，使得原本很好的夫妻感情开始变淡了。绝大多数可能都会认为，既然结婚了，彼此就是对方最亲密的人了，再谈钱岂不是没把对方当作自己人？如果你这样想其实就大错特错了。夫妻谈理财，不仅仅是为了让家庭的财富累积增长，更是为了让双方的感情更亲密无间，不至于因为钱而产生矛盾。

结婚前李蕊就听说过这句话：“金钱是婚姻的杀手。”这话可真够耸人听闻的，不过想想也对。李蕊就曾经目睹过一位姐妹的婚姻，夫妻俩为了钱的事情争吵不断，甚至最后分居。所以结婚时李蕊就对她老公说，一定要把钱的事情处理好，绝不让钱来破坏夫妻的幸福生活。

结婚半年多，夫妻几经磨合，中途也出现过一些小争执，李蕊和她老公最终找到了最适合自家的家用分配妙法，那就是新开一个公共账



户，各自拿出收入的1/2，所有的家用都从这个账户里出。李蕊每个月的薪水是3000元左右，她老公是4000多元，这样每月的公用账户收入就能有3000多元，日常开支是绝对够，偶尔碰上一些大笔的支出，夫妻俩就每人出一半，有时李蕊老公就干脆全都替李蕊出了。这时，李蕊也不会推辞，就好好做顿大餐犒劳她老公一番。

像李蕊这对夫妻通过沟通制定了合适的家庭理财模式，因为对理财夫妻俩都有一个共同的认识，所以该算账的时候就明算账，不仅不会让彼此觉得很见外，而且也减少了夫妻双方为钱争吵的次数，反而加深了感情。但是，夫妻之间也不能把钱看得太重，非要斤斤计较，像李蕊的老公就会时常体恤李蕊承担全部费用，他的这种做法又使夫妻多了一份甜蜜和温馨。

一般来说制定家庭理财模式主要有以下几种，但它们各有各的优缺点，每个家庭最好根据实际情况来选择。

模式一：相互信任，一人大权独揽

如果夫妻之间信任度非常高，而且其中一方性格较强、对理财投资有较深的了解，另一方并不熟悉理财，那么可以采用这种方式，将薪水全部交由一个人全权支配。比如很多家庭由妻子管理家庭账户，制定支出分配的各种计划，如果善于理财，可以将家庭财政管理得井井有条。

但是，这种方式要求夫妻间有较深的信任，否则另一方可能会有“做牛做马”的感受。此外，这种方式还要求大权独揽的一方非常善于理财，有独立进行理财投资的能力，如果一旦出现决策错误，就会导致家庭财产遭受严重损失，还可能会遭到对方的责怪，从而产生家庭矛盾。

模式二：各自为政，但设立公共家用账户

如今，许多年轻的家庭实行家庭财政“AA制”，夫妻俩的工资各自支配，两份收入分开，每人的支出都由自己负责。这种方式能够避免在面对支出选择时，因为不同意见产生的争论。

纯粹的“各自为政”也有弊端，那就是在一些共同支出的费用上，

容易出现“踢皮球”的情况，夫妻双方都觉得应该由对方负责，从而出现矛盾。所以，这种模式下最好建立起公共的家用账户，每月每人都从收入中拨出一部分，投入到公共账户中，家庭的所有共同支出都从这个账户里出钱。

模式三：分配任务，各自负责理财目标

如果对家庭理财情况进行一番梳理，就会发现可以进行分类管理，包括日常生活开销、住房与车辆养护金、退休准备金、投资基金等等，可以根据夫妻两人的收入状况，各自“认领”一部分理财任务，比如丈夫负责日常的生活开销；妻子的工资全都存入退休准备金账户等等。将各项理财任务进行合理的分配之后，夫妻协力、专款专用，可以将理财矛盾降到最低。不过，这种模式要求夫妻俩对自己的收入状况有着充分的了解，以免出现“认领”任务之后，才发现自己收入无法完成任务的情况。

积少成多，节流开源两手抓

随着近两年物价的噌噌上涨，对于那些只靠固定收入来维持基本生活的小夫妻来说就显得困难许多，因此，节流与开源提上了家庭理财的日程。

小梅在一家化妆店做店长，她老公在一家公司做销售总监，两人平均月收入加起来7000元左右。以前他们喜欢“随便”生活，常年在外吃饭，家里的厨房基本成了摆设，结果就是每个月交完水电费、房贷、基本生活费，最多只剩下1000元钱。这让小梅意识到问题的严重性，节流势在必行，于是小梅经常在晚上下班后，去超市淘些便宜处理的水果和蔬菜，一律在家就餐。早上早起10分钟，赶上公交车就不坐地铁上班。小梅的老公也逐步戒掉抽烟的坏习惯，一个月下来，真的能省下200多元。



可是节流真的很辛苦，第一个月夫妻俩一件衣服也没添置，光吃饭、车费就耗去他们3/10左右的收入，而且现在物价“涨声一片”，100元攥在手里还没带着体温就花得精光，照这行情来看，省钱的速度永远赶不上物价上涨的速度，夫妻俩想买车子就更是“天方夜谭”了。

这让小梅和他老公越发坚定了一个信念：节流、开源，双管齐下。于是夫妻俩在附近的小商品市场租了一个摊位，每天下班后，利用晚上六点到十点的时间，在市场里卖点儿手套、帽子、毛绒鞋之类的保暖用品。生意好时，还可解决每月的伙食费，即使差的话也可以解决水电费。这样一来，夫妻俩手中的余钱自然而然就多了起来。

因此，夫妻理财，不妨从开源和节流两个方面入手。开源的途径很多，以下几个最为常见，值得一试：

兼职

这种开源的方式，对于不想冒险，时间又充裕的小夫妻来说尤其适合。兼职的岗位有高有低，而且兼职不同于全职，因此选择兼职时一定要选自己最拿手的行业，根据自己的能力、时间而定。如果不想让兼职影响全职工作，千万不要占用上班时间做兼职，更不要为了兼职赚得的蝇头小利斤斤计较，因为兼职只是你增加家庭收入的跳板，它可以帮助你缩短从打工者到老板的距离，让你迅速积累资源和经验，却不能长时间提供你和家人稳定的生活保障。所以，不要为了兼职而兼职，更不要为了兼职而抛弃现有的工作，否则将得不偿失。

与人合伙创业

新婚夫妻成功节流后，下一步就要寻思开源，对于没有过多时间的人来说，开源很难。其实，如果你成功节流攒下第一桶金后，你可以尝试提供一定的资金，寻找有时间、有业务经验和业务渠道的人合作创业。不过与人合作，一定在合作初期就分清责任、权利和义务，最好能列出详细的合作计划表和规则，以免日后发生纠纷。

自己买店和租店，请别人经营

当你手上有一定积蓄时，可考虑盘下一间小店，因为城市里有许多一技之长的工人，却没有本钱租店做生意。租下店铺后，自己做店长，然后雇用一些有特长的工人，工资按技能高低分发。你只要每星期到店里走一趟，盘盘账，省力又省心，还不占用你大量的时间，何乐而不为？

废弃旧物用好也是宝

许多家庭常会有使用频率不高的物品，既占据了空间，又影响房间美观。丢掉吧，可惜；送人吧，舍不得，再说别人还不一定要。怎样才能处理掉这些“鸡肋物”，又能为自己创收呢？

冉冉的老公没有别的爱好，就喜欢看书，时尚类的、财经类的、生活类的、历史类的……统统来者不拒。随之而来的就有一个小小的问题摆在了冉冉的面前：书桌上、茶几上、床头柜上、案板上，到处都堆满了书，家里跟开书店似的，而且这些书冉冉的老公多半看了一遍，以后再翻阅的概率也很低，这堆书要如何处理才好呢？卖掉吧，废纸4毛钱一斤，这满屋子的书卖掉，估计也只能换回一两本新书，真是超级不划算。一次经过楼下书籍出租屋，冉冉灵光一闪：何不将那些书放在书店老板这里出租，租金一人一半。于是，冉冉就找到了书店老板协商这件事。老板一看有这净赚不赔的买卖，当然立刻同意啦！这之后，冉冉每周一次到老板店里收租金，有时一个月能收大约100元，有时只能收30多元。但不管怎么算，都比当废纸卖掉好多啦。租金可用来给冉冉的老公买新书，省下的零花钱又可以用来提高生活质量，真是好处多多啊！

可见，家庭里的废弃旧物只要用对了地方也能为我们赚不少钱。因此，想让废弃旧物变废为宝，不妨尝试以下几种方式：



到淘宝网上卖掉

淘宝网上成本低，而且只要将物品详细情况讲解清楚，价格相对适中，一般都会有人认购。当然，不要为了卖出物品“不择手段”，谎报东西的新旧程度、功能等，以免发生纠纷影响自己信誉，将来再想要出售物品就难了。家里多余的刮胡刀、衣服、床单等，都可出售，但最好能附上实物照片，比如说铺放整齐的床单，比单纯折叠的床单更有吸引力。

寻找当地的二手市场

家电之类的大件商品，如电视机、DVD、数码相机等，网上不易换购，这时不妨寻找当地的二手市场。变卖时，应该像购买时那样“货比三家”，选择出价较高的那家收购商成交，以提高利润。当然，如果产品已经耗损得非常厉害，且样式、功能都是早已淘汰的型号，不妨将其卖给废弃物回收站，这样总能“捡”回点银子，为以后换新的添一份力。

将废弃物改头换面

当你家的废弃物利用价值不高，且有不同程度的破损时，不妨尝试将其改头换面重新利用。比如说破丝袜和棉质外套，将其捆扎在一起，可用来刷盆子、马桶的外面和皮鞋等。以此类推，家里的废弃物能二次利用，如废旧的牛仔服用来做椅垫，T恤用来做收纳袋等，这样不就可以省下一笔银子吗？



低收入家庭，精心理财更重要

许多收入不高的家庭，一说起理财，就觉得那是很遥远的事情。殊不知，理财是与生活休戚相关的事，低收入家庭抗风险能力低，平时更要注重理财，才能在关键时刻不至于手足无措。

小王夫妻俩都是普通工人，月收入加起来不足4000元。每月精打细算，加上结婚时收的礼金，共有2万多元存款。2万元的存款说多不多，说少也不少，应该怎么个用法，小王和她老公也着实费了一番心思。把钱全存银行里虽说保险，但增值速度太慢；如果去学习别人炒股、炒汇，2万元钱不仅太少，而且我们没经验，说不定很快就折腾光了。

所以，夫妻俩最终选择了比较稳妥的理财方式：把积蓄的40%作为储蓄，30%购买国债，20%购买银行理财产品，剩下10%用来购买保险。其中，储蓄是为了保证日常生活所需；国债和银行理财产品收益较高，风险也小；而保险，虽说数额不大，却能在紧要关头帮忙减轻负担。

事实证明，他们的决定是对的。有次小王的老公不小心意外受伤，去医院检查、化验，前后竟花去上千元。好在他们购买了保险，至少挽回了60%的损失，这让小王和她老公多少有点心理安慰，假如没有保险，夫妻俩说不定多郁闷呢？另外，每年国债、理财产品和储蓄加起来，也会有不少的额外收入，大大提高了夫妻俩的收入。

因此，对于低收入的家庭来说，想让自己的生活更有保障，就一定要精心理财。

聚沙成塔，想办法存第一桶金

低收入家庭收入少，消费却不见得少，而要获得家庭的第一桶金，首先必须缩减家庭开支，然后将这些剩余的资金进行投资。在保证基本生活的前提下，尽量压缩购物、娱乐消费等项目的支出。

善买保险，增加家庭抗风险能力

许多人认为买保险是有钱人做的事情，事实上，低收入家庭比富人更需要保险。因为一旦出现紧急状况，富人不在乎那一点点赔偿，反倒是低收入家庭，赔偿金可大大降低家庭的经济压力。建议低收入家庭买保险以“健康医疗类”的保险为主，以意外险为辅，并且将保险的支出控制在家庭总收入的10%左右。



慎重投资，让小风险换来大回报

低收入家庭经不起大的折腾，所以投资应以稳重、保险为基础，在投资之前，首先要对投资和回报作一个评估，也就是计算投资回报率。切忌喜欢什么投资什么，或是随波逐流；认为什么好就投资什么，而要看投资项目有无投资价值。然后，结合自己的知识和专长，慎重投资，才能让风险得到有效控制。比如说，股票、期货市场等风险较大，一般不建议低收入家庭投资，而货币市场基金、国债等，虽说利率少，但风险相对较小，滴水成河，很适合低收入家庭投资。

女性理财，克服情绪化

女性朋友通常都是家里的“财政大臣”，女性理财有其优点，因为她们心细、谨慎，可同时也存在着缺点，女性情绪化往往成为她们理财路上的“拦路虎”。

董凡喜欢逛街，并乐此不疲，可他老公却是异常厌恶，甚至认为逛街是让他通往精神病院的最快方法。董凡想到，谈恋爱那会儿老公为了哄自己开心还会“假装”乐意陪自己逛街，结婚后，连假装都省了，每次逛街不求他三四次，他才懒得动身。为这事，夫妻俩争吵过无数回，好几次在大街上不欢而散。后来董凡习惯了一个人逛街，心情好也逛，心情不好也逛，结果钱包越来越瘪，因为冲动消费，很多东西买回来常常是隔了一天就不喜欢，随后束之高阁……

痛定思痛，董凡仔细总结了购物时的心情，发现在心情愉快时购买的东西，往往数量少，而且都实用、价廉；而那些奢华、无用的服装、鞋子等，多半是在心情郁闷时购买的。月底看着长长的消费清单，真是欲哭无泪。

于是，董凡决定只在心情好的时候逛街。心情不好的时候，就强迫

自己压抑逛街的欲望，而选择去健身中心运动，练练瑜伽、健美操，既能安抚情绪，又能锻炼身体，最主要的是能节约不少银子。

可见，情绪化往往会让很多女性朋友出现破财行为。对于理财，不同于男性的“独断专行”，大多数女性更热衷于“优柔寡断”。尤其是结了婚的女性，整颗心都扑在小家上，为了给小家积累资产，女性通常不大能容忍自己的失误，哪怕给家庭带来一丁点儿损失。所以女性在购物、投资时，常常事先收集各种各样的信息，经过长时间的综合考虑再下决定。

如果对市场没有准确的判断，对于爆炸式的信息和炮轰式的广告不做精密的过滤和筛选，其结果很可能是在不知不觉中比平时花了更多的钱。比如说购物时，女性明明已经敲定了心中所需的物品，很可能会禁不住推销员的热情介绍，周围陌生人的一句简单评论，而改选其他商品。因此，作为家庭“财政大臣”的女性，在理财上更应克服情绪化，有意识地避免一些无效信息对自己的干扰，这样才能更快、更准地买到自己的所需品，从而减少开支，达到最大利益化。

和购物一样，女性投资也不应带有情绪化色彩，不要太过偏重某一项投资，要用“不管白猫黑猫，只要会抓老鼠就是好猫”的眼光投资。比如说，选择股票、基金时，女性容易感情用事，常常盲目地寄予无限希望。要知道，股票会随着市场变化剧烈震荡，未必能让投资人实现心愿。只有具备了足够的心理承受能力，才能在适当的时机，以理性的眼光作出取舍，当断则断，而不是一味地凭借对投资品的热爱而盲目坚持。

同时，这里还要给女性朋友们一个提醒，为了不让自己带着情绪理财，可在每次投资或购物前对事情的结果做个全面分析，然后将其汇成表格，左右两边分别列出优缺点，一目了然。如果担心自己不能坚持原则，可将它贴在墙上，或夹在钱包里，随时提醒自己做某种决策的时候，不能三心二意。

家庭生活，省钱就是赚钱

相信很多人都听过洛克菲勒的故事。洛克菲勒虽然拥有富可敌国的财产，但他在支配手中的每一分钱时却十分慎重，平时也非常注意节约。他曾对他的下属说：“科学的省钱就是赚钱。”

19世纪80年代初，洛克菲勒曾视察位于纽约的一家标准石油公司的下属工厂。这家工厂灌装每桶5加仑的石油，密封后销往国外。洛克菲勒观察了一台机器给油桶焊盖的过程后问一位专家：“封一个油桶用几滴焊锡？”

“40滴。”专家回答。

“有没有试过用38滴？”洛克菲勒问。

“从来没有。”

“那就试着用38滴焊几桶，然后告诉我结果。”

实验中用38滴焊锡焊的油桶中有一小部分漏油，但是39滴焊锡焊的油桶则没有出现这种情况。从那以后，39滴焊锡便成为标准石油公司下属所有炼油厂实行的新标准。

后来洛克菲勒退休后，对此事仍然津津乐道：“那滴节省下来的焊锡，在第一年为公司节约了2500美元。这项节约措施也一直得到贯彻，每桶节约一滴，从那时到现在，已经累计节约了好几十万美元了。”

我们一直都提倡勤俭节约，反对浪费。因为任何劳动成果即使不是自己亲手创造的，也是他人用血汗创造的。有人说，浪费也是一种犯罪，这是非常有道理的。可是，对于一些女性来说，由于天生比较感性，即使成家后在消费上还是比较冲动，很容易造成许多不必要的浪费。还有些女性因贪慕虚荣，为了所谓的面子，为了追求享受，更是造

成了不小的浪费。

实际上，一个精明的理财女人，不会仅从自己的虚荣出发去打理家庭财产，更不会总是凭感觉冲动购物，而是能够非常理性地支配手中的每一分钱，决不浪费。哪怕仅能节省一分钱，也会尽量去做。因为不积小溪就难成江海，没有理性的消费和日常点滴的节省，就不可能真正走向财富之路。曾有人计算过，如果每天节省下2元钱，一年就能省下730元钱；按40年利率3%计算，这730元的年金终值系数为75.401，40年后就是55042.73元。

精明的理财女性会通过花钱来省钱。也许你对这种说法比较困惑，既然是花钱，又怎么能够省钱呢？举例来说，比如你购买一双鞋花20元，很节省。可是一个月后它坏了，要修好一次至少4~5元，换新的，一年至少需要买10双鞋左右，这样就是200元。那还不如干脆一次性购买一双200元的鞋呢，至少能穿两年。懂得理财的女性肯定不会为了省钱一年买10双鞋，也不可能200元的鞋子经常买。她们通常都是理性地消费，从而达到最好的节省效果。

那么，日常生活中究竟该如何节省才能达到赚钱的目的呢？

家庭用品可以批发购买

批发价总会比零售价便宜，如果家庭用品能直接批发，那么肯定会省下不少钱。但是，有些时令性的物品，如水果、蔬菜等，一次购买太多就会腐烂，反而会造成浪费。

那要怎样真正享受到批发价呢？可以几个家庭、一个集体、一个单位的同事联合起来，大批购买日用品，这样就能享受到批发价格。可不要小看批发差价，一个月下来至少可以省下几十元呢！

不要让小开销形成大支出

我们知道，已经养成的消费习惯是不容易更改的，因此购物时最好能注意一些小细节，以免让小开销累积成大支出。比如超市里包好的食物、蔬菜等，出售价格一定比自由市场上的散装食物和蔬菜贵，所以这



些食品都没有必要去超市购买。另外，购物袋是收费的，所以去超市时最好能携带购物袋，不仅能减少塑料袋造成的白色污染，长此以往也将节省出不少钱来。

注意折扣和促销信息

一般来说，每年的节假日或换季期间，商场、超市等地方总会有一些打折促销活动。在折扣初期，的确能买到一些物美价廉的好东西，但在折扣末期，可能只剩下清仓货了，这时就很难买到好东西了。比如每年的节日期间，超市都会有一些物美价廉的生活用品促销，像大米、食用油、卫生纸等，比农贸市场的还要便宜，你完全可以利用这些机会多储备一些生活用品。

计算离婚的成本

现在的人对于离婚这件事都看得很开，尤其是二三十岁的小夫妻们，动不动就把离婚提上日程。用不着等到“七年之痒”，有的甚至蜜月期都没过完就已经没了热情。当初只是为了结婚而结婚，没有想过结婚以后是要回归生活“过日子”的。理想与现实的反差，加上柴米油盐，争执之声渐起，和谐被干戈取代。争吵、冷战、对抗，硝烟在婚姻中弥漫，爱情的归宿变成了爱情的坟墓，坟墓中的两个人当然不愿意就此埋葬自己的幸福，于是离婚便成了走出坟墓最简单快捷的办法。

但是，姐妹们有没有想过，这种最简单的办法其实并不一定是最好的，如果你的心态没有转变，即使进入下一段感情或婚姻，也依然不会得到自己想要的东西。有一个关于爱情的非常幽默的比喻：“找男人跟找工作一样，总以为自己的不好。结果跳槽一看，MyGod！原来都不像看起来那么好！”人们总在憧憬未来会变得更好，却没有想到要去经营现

在。没有现在的基础，未来的美好又能建立在什么之上呢？如果这些大道理还不能让想要离婚的你警醒，那么我们不妨用一些实际的数字来计算一下你离婚的成本，看看当你的离婚问题被物质化之后，你失去的将会有多少：

1.工本费。这是离婚中花费最低的一部分。它一般出现于协议离婚中。相关手续费或工本费大约是几十元至一百元。当然这仅限于你们好聚好散，下次见面还能一起打招呼、吃饭的那种。

2.诉讼费。这就属于不能好聚好散的那种了，需要闹上法院才能分出个对错、输赢的诉讼离婚。这种离婚方式你需要花费的费用为：50元法院诉讼费，1000元到几千元的律师费，几百元到上千元的财产评估费，500元至1000元的调查取证费，以及500元左右的律师交通费。按最低总花费至少也要2000元以上。

3.财产分割。以上两项都不算什么，真正的损失从这里开始。离婚之后将有一半的财产被分割掉，不要以为你会从中得到什么。即使那些东西不是你的，但是起码你原来是有使用权的，而现在当你得到半座房屋资产的时候你却失去了整座房子，当你得到一半车产的时候，你已经无车可开了。依此类推，你得到的所有的一半都是以你失去它的全部为前提的。

4.孩子的抚养。作为夫妻最重要的“产品”，孩子永远是离婚当中最难以解决的问题。从抚养权的争夺到抚养费的争取，以及以后面临的各种问题，还有孩子的成长环境和心理健康，得不到孩子的一方所要承受的骨肉分离之痛，远比任何现有财产都更加昂贵。

5.心理、感情损失。在夫妻生活中所建立起的一切生活模式都要被打破，相同的习惯、共同的爱好、共同的生活圈和朋友，甚至曾经都爱吃的一道菜，也会因为离婚而失去原来的味道。你要面临改变有这个人身边的习惯、回避共同的爱好、失去原来共有的很多朋友，这些成本同样是无法估量的。

6.再婚成本。离婚后难免会选择再婚，两个人从不熟悉到步入婚姻，需要再经历一次性格的磨合、习惯的培养，这些无形的情感成本都是非



常巨大的。同时，再举行一次婚礼的花费会让人再“扒去一层皮”，再经历一次洗劫。

将这些成本相加，然后用你离婚后所能得到的快乐与解脱减去你的离婚和再婚成本，看看自己是不是做了赔本生意。

当然，并不是要你即使婚姻生活过得一塌糊涂还要咬紧牙关搭上自己下半辈子的幸福。如果你遇上了个动不动就打老婆的暴力倾向者，那劝你早离早解脱。之所以计算离婚的成本是基于你们之间还有过下去的可能，你们的问题仅仅是因为彼此的主观意识太过强烈，都没有用心去经营这段婚姻，都在等着对方付出或屈服，你们的婚姻并没有病入膏肓，只要双方努力还有幸福的可能。让自己冷静下来抛开对彼此的成见，仔细思考一下，你可以做一个大胆的假设：如果选择另外一段感情，现在面临的诸多问题是不是就不会出现，你们婚姻当中的所有问题是不是都出在对方身上，而自己一点责任都没有？

在做出这些假设之后，如果你发现自己真的可以通过离婚让一切问题迎刃而解，而且即使遇到下一段感情也不再有同样的状况发生，那么你就尽管离好了。如果不是，那么就不要轻易做出这个决定，毕竟离婚的成本太高，而这种成本不仅是经济方面的，还有心理方面的，你需要多久才能逃出离婚的阴霾，走向下一个幸福，这些都是未知数。而且女人本身比男人更加容易受到负面情绪的干扰，再加上一个离婚女人所要承受的社会压力要远远高于男性，即使别人没有带着有色眼镜看你，你也会觉得那些目光是异样的。

所以，无论从经济上还是从心理上，离婚都是件大大蚀本的买卖，但凡你的婚姻还有补救的可能，这赔本的生意咱就不要去做！

第八章

购置房产，
新时代房奴
翻身把歌唱



有了房子，才能算有家

很多女孩子都希望有一套属于自己的房子，因为她们觉得有房子才能算有家。

欣馨2003年从学校毕业后，在姐姐的帮助下，在北京南四环贷款买了一套二居室。她凭着经验和直觉，估计这一带的房子会在两三年内升值，于是首付10万元，在附近又买了套三居室的住房，并且把它租了出去，租金是每月1200元，拿着租金去缴纳部分的月供，以房养房，减轻了还贷压力。

2004年年底，她又在南三环看好了一套140平方米的高层住宅。因为周边环境设施都很好，升值潜力大，于是她又贷款买了下来。这时她的一个朋友的公司正在换办公地点，她把这套房子推荐给了朋友的老总，租金是每月3500元，这样除了还贷、物业等费用，每年还有几千的盈余。

2007年，她又搬进了三居室，将二居的房子卖掉，净赚了10万元，此时三居的贷款也还得差不多了。

可是像欣馨这样的例子并不多，居高不下的房价虽然让我们望而却步，但是买房的决心却丝毫没有减弱。除了极少数含着金勺子长大的幸运儿，劳苦大众们买房必然要借钱，不是向亲朋好友伸手，那就是向银行张口了。根据综合财力水平的差异，理财专家们将需要购房的年轻人分成了5类，不同的人购房时所需要做的事情也是不同的。

1.财大气粗型。这一类人通常拥有较高收入，他们能够选择的房屋种类也相当多。他们可以购买城区的高档房屋，这样无论是生活还是工作，以及今后子女的教育都会相当方便。虽然可支付房屋全款，但同样可以通过贷款的方式购房，从而将资金投入其他渠道获取更多收益。

2.父母支援型。首付款依赖父母资助的人群有两种情况，有些是家庭相对富有的年轻购房者，还有些是父母只能勉强资助，略尽心意。这两种人都应该充分考虑父母的收入状况、身体健康状况、年龄状况等，不可太过勉强。尤其是后者，在能力所及的范围内，应该考虑降低选房标准或者分阶段完成家庭买房目标，并且应当选择保值性好、转售较容易的过渡型房子进行阶段性购房。应将关注重心放在每月还款金额上，一般以月收入的50%~55%为上限，以确保满足日常生活支出。当然还款能力强的可以适当提高房屋总价，降低首付款比例；月收入较低的收入者，建议购房贷款额度越小越好。

3.自给自足型。这一类人完全依赖自有存款购房，而没有父母资助。如果靠自己就能买房，那么他们一般可承受的首付款在20万元以内，但是月还款能力较强，收入预期也比较好，同时他们对生活质量的要求比较高。要避免选择高成本投入的房子，比如市中心高价房源。如果排除作为婚房等要求，建议选择交付较早的主城边缘或近郊期房。

4.亲友借贷型。这一类人主要依靠向亲人、朋友借款买房，又分为两种情况：一种是收入状况或可预见收入状况较好、以往理财状况不理想的年轻人，只要借款偿还计划及月还款额在他们可承受范围内即可。而另一类收入状况不太理想的人群，可以更多地考虑经济适用房或者租房过渡，慢慢积累首付款。因为在还贷款的同时，还要定期归还向亲友所借的款项，再加上生活支出等，日后资金会比较吃紧。因此，这类年轻人一定要理智分析自己的财力，避免选择高价房屋，以防导致日后的生活困难。

5.收入较低型。这一类人的收入相对较低，比如首付能力在8万元以下，月收入在2000元以下，他们可以选择的房源只能为远郊楼盘，但同时那也会造成生活、交通成本相对偏高。但这样买房，还是得省吃俭用，最好还要留下钱来存银行，以利孩子的开销，还有夫妻二人的教育基金、养老基金等。针对此种情况，不妨先考虑租房，等到以后筹措好资金再考虑买房的事情。

实际上，结婚时应理性购房，量力而为。最好能在准备结婚时有一



个比较好的理财规划，将购房计划纳入到理财规划之中，既可买到满意的房子，又能减轻父母的负担。

考虑周全，买到风水宝地

在众多女性朋友眼里，房子其实就是家的象征，对于她们来说，买房其实就是一种终身消费。因此，房子的位置选择就实在太重要了。因为它一方面关系到房子以后是否会升值，另一方面也关系到日后的生活质量。

大学毕业没到两个月，小秦便成为了业主。当初那么着急买房的原因是觉得，与其每个月花钱去租房，不如拿这笔钱去付月供。小秦学的是图文设计，毕业后很快便在大学附近的一家设计公司找到了工作。“所以理所当然地在大学周围挑中了一套房产。离当时的工作地点近，周围的环境也很熟悉，生活起来特别方便。”在父母的资助下，小秦购买了一套两居室的二手房。

可是没想到，不到半年的时间里，小秦的工作就发生了变动。“第一份工作是一家民营的设计公司，老板人不错，可就是公司管理上有些混乱。”一位跳槽的师兄为小秦介绍了一家广告公司的工作。“这家公司的前景很好，给我的薪水也比以前高很多。”没有犹豫，小秦便换到了广告公司去上班。

“从此我便开始了每天花三个小时上下班的经历。”小秦的新公司位于上海徐家汇的一栋写字楼里，这就意味着她每天上下班，要从上海的东北穿越到西南，“我需要步行到公交车站，乘一部公交到市中心，再换地铁到公司。”由于早晚高峰的人流量很大，道路拥挤也很严重，9点钟上班，7点半不到就要出门，在路上差不多要花费1个半小时。小秦说：“即使这样，遇到路况不好的时候，我也经常会迟到。”

再加上小秦的身体比较弱，强度大的工作再加上每天两次受虐型的交通路线，让她感到真有些吃不消，不知道应该怎么办才好！

这就是房子位置选择失误导致的麻烦局面。如果自己的工作还没有稳定，就购买居住的房子，后面遇到的麻烦可能会更多。所以，最稳妥的办法是等自己工作、生活比较稳定之后再购买房子。而选择房子的位置也更是重要。

有的房子价格贵得吓人，有的则价格适中，而左右价格高低的最重要因素是地段。如今，地段成为一个时髦的字眼，很多项目无不在宣称自己的地段上佳、优良，适于投资和居住。因此，买房必须将地段作为首要看点。

传统上人们认为越繁华、越接近市区的地段越好，因为优点显而易见：社交方便，生活方便，用于出租也方便。但是，买这种地段的房子，也应看到其缺点：污染大、不安静、价格较贵，短期内升值空间不是太大。总的来说，在市中心城区拥有一套房子，可以方便平时上下班，而且，市中心城区的房子出租市场更广阔，即使自己不住，也可以作为一项中长线投资。

而郊区相比于市区，环境比较安静，风景和空气也不错，价格相对便宜；不过，平时生活、社交就不方便了。这样的房子就更适合高收入人群购置度假。

城郊结合部升值潜力可观，对于目前只有能力购置一套住宅的工薪阶层来说，城郊结合部是折中的选择。这类地段目前价位不高，交通不算便利，最令人心动的是，随着城市的不断外延，5—10年之内这里会日渐繁华，到时候房子升值就快了。

当然了，除了地段要仔细考虑，综合权衡之外，买房时还需要考虑其他一些具体的因素，以下建议会让买房子的你买了不后悔：

1.除非你是奢侈性买房，否则不要为景观多掏房费：什么是景观，没有多少人说得出来。为什么要掏景观的钱，开发商会说，因为你周围空旷些。事实呢？房子照样很密。

2.不要误把普通标准当作卖点：会所、泛会所、名校、赛马场、新型



建材、生态住宅、绿色住宅、全智能化、三A住宅、康居工程，这些都是标准而不能当作卖点。如果有也只能为开发商所赋予的高档住宅添加一些基础色彩。

3.如果你不是炒房也不是投资来买房的话，一定要以生活方便度为核心来权衡。不只是考虑到教育、医疗、日常生活等方面的，还来自于住在屋子里的一些感受。

4.住宅最讲究阳光空气，所以选择房屋，不但要空气清爽，而且还要阳光充足。若是房屋阳光不足，不仅不利于身体健康，而且从心理上也不会给人明快舒适的感觉。阴暗潮湿的环境是令人不愉快的，假如你选择的住宅南面近处有非常高的建筑物屏蔽了室内阳光，长期在这种阴暗的环境中生活，会感到压抑、烦躁。

买房，不管你是从周边环境来考虑，还是从房子的地理位置来考虑，又或是从房子本身的建筑结构来考虑，都离不开你的精心比较与细心挑选。选择一个好地方，就意味着你已经选对了一大半，因此，买房之前一定要考虑周全。

看准买房时机，抓住购房低点

2010年，政府出台政策开始抑制房价，在大的形势下，房价有所下降。此时，很多人就开始举棋不定了。对于买房者来说，他们总是希望房价能够再降一点，再降一点，等买到房子以后，就又总是希望房价再升一点，再升一点……哪有这种好事呢？你买房的时候，正好是房价最低点；而等你买了房之后，房价就只涨不降。有这种好运，还不如买彩票呢！所以，聪明的女人们需要明白，买房子你只要抓住低点，就等于抓住了时机，

“八年前我一人来到北京求学，学习电子商务专业，毕业后留在北

京，工作一直比较顺利，在我26岁的时候遇到我的真命天子。感情稳定下来后，我们看着房价一段时间有所回落，便决定趁机赶紧买房。东亚奥北中心是新开发出来的，据说房价还可以。一大早我们就坐上城铁去了立水桥东亚奥北中心售楼中心，看到里面漂亮的沙盘图真的就动心了，好漂亮！价格适中，6900元/平。我们挑了一个朝南、每个房间都有窗户的户型后就去工地考察。看了一下周围的环境，对面有银行、超市；附近有十几路公交、城铁13号线、地铁5号线。感觉比较方便，我们商量了一下，就定下来了！很快，我们刷完卡，付了2万元定金。

于是，我们房子就这样定下来了，我们买的90平的两居，首付13万，月供3100，贷款25年，我俩的月收入稳定在1万2左右，也没感觉出什么压力来，第二天就签完所有合同！虽然我们买的时候，房价只是刚处于回落，后来又暂时落了一点，但是很快就又回升了。如今，我们的房子已经升到差不多两万每平了！”

这个年轻的白领，决断力果然不俗，24小时内就买下了正处于回落房价中的房子，后来，事实也证明了她的选择没有错。

通过上面的例子，我们不难发现，刻意寻求买房最低点其实是很不理智的做法。明天的房价会怎样我们谁也不知道，而聪明的女人往往能果断决策，见机动手。

女人切忌将自己犹犹豫豫的性格用到买房子这件事上。该买当买，游移的态度只会给自己带来明天的后悔。

评估购房能力，做好购房预算

如今，房子基本成了准婚一族必备的“硬件”，然而购房无疑是一笔巨额支出，还涉及将来要共同还贷等问题，所以在决定购房前，一定要评估购房能力，做好购房预算。



小桃和男朋友小风决定结婚了，买房自然也就成了两个人的心头大事。可如果前期投入过大，将来还贷压力肯定不小，注重生活质量的小桃可不希望将来家里餐桌上只有咸菜。所以购房前，他俩列出了详细的购房预算表：两个人的工资共计每月5000元，除去两个人的日常开支1500元左右，每月还要预留1000元，用于医疗预备资金，剩下的2500元可用于将来还贷，最好将来的月供能控制在2000元左右，多余的钱留着将来结婚用。俩人手上现在有12万元存款，双方父母支持共15万元，计划房产首付控制在17万元，剩下的10万元用于装修。

一番盘算和对比后，他俩选择了一套两室一厅的新房，总价约57万元，按三成的首付比例，刚好17万元，贷款期限30年，每月还款1583元。因为明年3月份才能交房，这期间俩人可以各自住在父母家，多出来的7个多月，他们又可以攒下点钱作为备用金。等房子装修好后，最起码还得晒半年才能入住，所以婚期推到了明年12月份，这意味着到明年年底，他们至少可存够两万元，加上亲朋好友的“投资”，搞个旅行结婚绰绰有余。因为对自身的购房能力有了一个正确的评估且做好了预算，小桃轻松实现了买房、还款、结婚的三级跳。

在估算自己的购房能力时，我们不妨从以下几个方面入手：

正确评估自己的个人既得资产

买什么样的房子要根据自己的需要和支付能力综合考虑，这点众所周知，只有先能保证买得起房子，然后才有能力谈论你喜欢的楼层与面积。在这之前，要统计个人的既得资产，这里的既得资产包括店铺、汽车、家具、收藏品、现金、外币、债券、黄金等，它是决定一个人有无能力购房的底牌，即支付首付款的数额。当然，大多数未婚的人，既得资产只有现金，为了不影响生活，在统计时应剔除至少3个月的日常生活支出费用，以便应急。

正确评估自己将来的还贷能力

为了买套自己心仪的房子，许多人会采取“欺骗”银行的行为以达

到多贷款的目的，比如说银行要求贷款人提供“家庭收入证明”，有人就会托人虚开证明，将原本5000元的家庭月收入，提高到10000元/月。

殊不知负责还款和贷款的担保人都是购房人自己，也就是说万一在还款过程中出现问题，如银行利率上调导致月供负担加重而无法按时支付，将来房子还是会面临被银行收回的危险。因此，购房前预算中，应将每月还款控制在两人总收入的40%以内，并选择适合自己的还款方式。

正确评估和房屋捆绑在一起的众多款项价格

许多人在初次购房时，常常会紧盯着房价，却忽视了和房价相伴而生的其他费用，以至于造成买房后的价格一再超出预算，甚至出现“买得起住不起”的尴尬局面。比如说，买房时的契税、印花税、手续费、保险费等税费，房屋的维修基金、物业管理费、生活所必需缴纳的燃气管道、有线电视、宽带等初装费等，都是买房前应考虑在预算内的项目，这样才不至于将来捉襟见肘，而且不影响生活质量。

学会讨价还价，省下大笔支出

很多人买房时，大概都有这样一种看法，房价都是固定的，怎么能讨价还价呢？其实不是这样，买房同样可以砍价，只要拿出你的狠劲儿就能把价格砍下来。

砍价能手是如何砍价的？我们还是看实例会更有启发一点。下面的这个例子中，砍价的是一对年轻小夫妻，他们要买的是一套二手房，房主出价48万。

“本来房子的报价是48万。房主为了表示诚意主动先将房价降了一万，成了47万。当时，我老公保持沉默，什么话都不说，我着急的恨不得瞪死他，但是后来才知道这样的配合是最好的。



1.套近乎。

这个我擅长，我就叔叔长叔叔短的叫，也说了不少恭维的话。比如他儿子在南大，我先是夸他儿子，再夸他，把他家里人都夸了一遍。

2.哭穷、博取同情。

在他对我们感觉不错的时候，我开始哭穷了，我们才工作，经济压力比较大，在南京又无依无靠。

3.找价钱低的参照物。

周围的房子价钱在9000一平方米左右。我就说了，周围的房价都在9000左右。你的房子是新点，那我就比其他的高点。我按照9150一平方米的价格报（价格是提前商量好的）。

房主估计没想到我报这个价钱，愣了一下，不同意，开价46万。

这时，老公开口了，说我们现在手头上只能有这么些钱了，而且还要再交几千块钱的契税呢。房主听后，考虑了一会儿，说那契税就我一半你一半，价钱上我再让你一点。老公说那减一半契税就44.4万吧。房主一听一下子少了这么多，估计他没想到，但是也不好说什么，价钱又太低了就找了个借口说数字不吉利，44.8万吧。

我们也开始耍赖，44.4用音乐符来发音就是发发发啦！房主一听我的话，愣住了，随即就乐得大笑，直接成交了！

看看，这样一还价，我们便宜了将近4万元呢！”

上面的例子中我们都看到了第一步和第二步应该怎么做，而对于第三点，可能我们有些怵，不知道应该从哪些方面来说房子的缺点，不知道应该如何找参照物，下面给大家一些实用的绝招：

首先，对不同楼层的房子，我们应该如何挑出其最显而易见的毛病？

1楼：通常情况下，此楼层都比较潮湿，墙皮容易脱落；脏是在所难免的，楼上的垃圾随时会倒1楼小院里；而且安全是1楼不可避免的问题；就算小区里很安全，为了避讳路过的邻居也要挂窗帘，如果整天挂窗帘，那么本来通风采光都不好的1楼，可以想象会是什么情况。

2楼：2楼脏的问题可以避免，然而你会发现2楼很吵，楼下的声音很

容易传到2楼；安全问题依然困扰2楼，楼层低都不能避免；而且价格还比1楼贵不少。

3楼：谁都知道3楼是最合适的楼层，同时也是价格最高的楼层，也就是因为如此，小偷都知道住三层的人也更有钱，它也成为最容易让梁上君子光顾的楼层，最不安全的楼层。

4楼：4楼一般的安全问题不必担心，价格上和3楼基本上差不了太多。但却没有三楼方便，而且4听起来多不吉利……

5楼：5楼就有些高了，价格上和4楼相比虽然有些便宜，但是相比6楼来说价格就贵多了。

6楼：越高的楼层越不好卖，冬冷夏热在所难免，而且不适合40岁以上的人居住，太高了；年轻人住，孩子在平台上玩也不安全。

当然了，这些毛病只是给大家做一个参考，并不是让大家完全照搬，具体的毛病还得根据您所看的房子具体来挑。最好说得合理一点，不要给人留下太挑剔的印象。

其次，如何根据具体的情况来压价？

在说自己的心理价位时，一定要参照周围可比类房屋的近期售价。既不要被忽悠了，也不要让自己开出一个离谱的价格直接降低了你的诚意。

如果是买二手房，需要了解卖方卖房的迫切性，如工作调动，或财务困难等。如出现以下情况，也许是较好的还价时机：房屋在四周内连续减价2—3次；房屋上市至少4个月；看房人数极为稀少。

当然，上面这些砍价的策略需要你审时度势，量力而行。如果真的碰到自己喜欢的房子又在自己的财力范围之内，那就要把握好砍价的分寸，尽量避免极端情绪出现，以免留有遗憾。如果你实在不会还价，可以叫上你的姐妹好友中已经有过购房经验的人陪着你去，多与售房者沟通交流、多与他们联络感情，争取用最低的价格买到最称心的房子。



第一套房不代表就是最后一套房

很多女性都认为自己购买的第一套房可能就是这辈子唯一的一套房了，其实，对于很多有头脑的女性来说，她们十分清楚，第一套房并不意味着就是最后一套房。尤其是对于那些想要尽早有个小家的年轻人来说，在资金还不足的情况下先购买一套小点的房子，日后随着经济能力的慢慢提升，再买大点的房子，完全是可以的，何必把自己的未来限制的那么死板呢？

一个从国外归来的女士，就十分懂得及时享受的道理。所以，她很早就通过自己的努力买下了一套小小的房子，先享受了几年，再换了个大的房子，让自己总是处于舒服的状态。

“刚和老公在一起时，老公工作几年赚到的钱还不够买个一平方的小角落。而那年，我出国刚回来，手里有点钱。那时年轻，觉得生活会越来越好。于是，咬紧牙关，我们买了一套64.5平方的房子，房子虽小，两室一厅也已够用，就我们两人，还算是幸福！因为我们总算有了自己的家。而且我也知道，我们的家不会就此固定在这里了，我们的家未来肯定还会升级。

后来，我和老公的工资都越来越高，存款也越来越多。而我们住的60多平的小房子也随着房价的升高不断增值。在我和老公买第一套房子六年后，我们决定生个小宝宝，这样，房子就应该换一个大一点的了。盘算了一下，如果将现住的房子出租，那正好可以将租金用来付新买的房子的月供，而我和老公的存款也足够付一间90平房子的首付了。于是，我们便抓紧时间找房子，经过一年的筹划，我们买到了自己中意的好房子，而原来的小房子也正在发挥它的价值！”

看看这个幸福的小家！实在得说，这个女人真是一个聪明、会打算的女主人。因为她的规划，让自己和家人能够尽早享受，同时还能升级享受，一步都没有错过好的享受机会。小房子也住了，大房子后来也买了！其实，做到这样并不难。只要你计划好，估算好，即使是刚毕业的小女生也能够做到。

“2003年7月大学毕业后，我一直在上海租房子住。那个时间上海的房价一直在往上涨，所以房东都开始卖房子了，租房子都不能长久，搬家真是个很烦的事，于是，我和刚结婚的老公跟各自父母借了共计7万块钱做为首付，打算买套25万的二手房。就此开始了艰苦的买房历程。我们的预算在我们选定的区域只能买50平方米左右的一室一厅，由于一直在同一个地区租房子，所以买房就在这个地区开始。最终选定了一个总值28.7万的二手房，首付两成共计5.6万，办的纯商业贷款，然后就开始了月供1500的房奴生活，而那时我们的收入每月总共才3500元。

时间来到了2009年2月，我们的收入增加不少，于是，我们动了换房的心思，此次目标还是二手装修房。此时我和老公还是没有存款，没办法，由于我们花销不节制，总是难以存下钱，所以只能先卖房再买房。当然，五年多时间过去了，我们原来的房子涨了已经接近一倍了。春节一结束，我和老公在家附近选了三家中介，把房子挂了出去。经过三周人来人往地看房，房子终于卖出去了。然后，我们先和父母住在一块，再慢慢地挑选自己喜欢的第二套房子……”

这对年轻的夫妻，也是懂得享受和投资的人。他们尽管存不下钱，但是他们懂得利用自己的房屋升值来让自己的小家升级。当然，这上面的两个例子应该说是大多数人都能够做到的，下面我们要看的一个例子，则是少有人能够做到的了。这个例子中的主人公赵师傅，在4年的时间里，3次换房，将8平方米的小家，一步步置换成了120多平方米的大家。

“4年前，我们一家三口还挤在8平方米的矮平房里，谁也没想到，就凭家里这点收入，竟然一下子就住进了这100多平方米的新房子。”

“那时我家挺困难，爱人下岗，小孩还没找到工作，我们结婚20年，家里只有4万元存款。要买房，这点积蓄是不够的，起码还要再借几万，



想都不敢想。1999年底，女儿毕业，却没地方住，只好打算咬牙买房。那时上海的商品房没有现在那么紧俏，而共富新村由于离市中心较远，处于供大于求的状态，均价只要1900元。这样，我们用了4万元积蓄，向银行贷款8万元，买下了一套61平方米总价12万元的两室一厅的房子。

结果发现，原来买房并不是自己想象中的那么可怕。搬入新家后，由于我使用的是公积金贷款，每月只从工资里扣除200元，家里依然可以正常度日，而住房条件和之前相比，却一个天上，一个地下。”

后来，赵师傅便对房地产市场开始研究起来。等到女儿结婚后，赵师傅又合计着卖旧房、买新房，经过两年时间的考虑和搜集信息，赵师傅将老房子换成了87平的新房子，而且还贷压力不大，由女儿和女婿承担；再接着，在女儿要生产时，赵师傅又用相同的思路，将87平的房子置换成了120平的房子，还贷压力稍微有所增长，但仍在女儿和女婿的经济承受能力范围内。

从8平方米到120平方米的房屋升级计划，聪明的赵师傅仅用4年时间就完成了。这其中的诀窍就是卖旧房、买新房，步步升级！其实，这并不难！我们只要多留心房地产市场，多注意交易信息，我们自己也都可以实现这个梦想。我们的家就可以从第一间小麻雀房慢慢变成大房子。

我们的第一套房子并不代表就是最后一套房。对于买房想要一步到位但资金有限的女性朋友来说，不妨在自己能力范围内先买间小点的房子，以后随着收入的增加，再慢慢换大房子。

精打细算二手房

先给大家讲一个小例子吧：陈香林一家十多年来一直住在重庆的一个四合院里，但政府拆迁命令使他们不得不离开原来的房子。因为习惯了该地区的环境，陈香林想在附近买一套商品住房。可是选来选去，她

都觉得新房屋的价格高得吓人。无奈之下，她打算买一套两居室的二手房。为了买到令自己和家人都满意的二手房，她走访了几家房屋中介公司，了解到一些二手房的行情，并请专家为自己购买二手房出谋划策。专家建议她在投资购买二手房时要注意一些问题。

1. 购买二手房时一定要精挑细选。

首先，选择房子的地理位置很重要。现代人的工作非常忙碌，把宝贵的时间浪费在上下班的路途中，而又没有买车的打算，这是很不方便的。专家建议陈香林可以在自己的工作单位附近寻找一套合适的二手房。从重庆各大房屋中介公司的信息中了解到，社区环境幽静、交通便利的旧居民区二手房的房源很充足，它们大都位于成熟的居民区，公交线路很多，交通十分便利。另外，这些居民区附近大都有大型超市、便利市场，周围的医院、学校等公共设施也一应俱全，这正好满足了陈香林的孩子能就近上学的需要。

其次，在购买二手房时，必须认真仔细地查看房屋质量和产权证明。由于二手房大都已被使用了三五年，甚至更长的时间，其质量问题就显得十分重要。一些房屋表面上看起来没有什么问题，但并不代表它果真不存在质量问题，因为原房主有可能已经修过了。专家建议在挑选二手房时，不仅要仔细认真地检查每个细小地方，还要积极询问房主及周围住户，以便更好地全面了解房屋本身的状况，做到心中有数，必要时还可以请内行的朋友帮助检查。另外，一定要购买有产权的二手房，并且要求房主按照规定到交易中心办理产权过户手续、交纳应缴的税费。拥有房屋产权证才能保证真正拥有该房，才可以合法地入住。

2. 购买二手房时一定要精打细算。

买房是一生中最重要的事情之一，购置一处房产一般会花去购房者大部分或者所有的积蓄，尤其是那些二手房的买主，往往会量力而行、量入为出。区域、环境都成熟的社区以及楼层和户型都是影响二手房价格的主要因素。

在中介工作的朋友讲了个真实的事情。有两套房子：一套是7楼的3室1厅；一套是2楼的2室1厅。要从居住质量考虑，无论采光、视野，7楼



的3室1厅的房子都比2楼的2室1厅的强，但交易的结果却正好相反：3室1厅的价格居然卖不过2室1厅。可见，楼层的因素也不可忽视。

3.购买二手房时一定要考虑是否能够投资赚钱。

目前，二手房已成为不少精明的投资者眼中的香饽饽。二手房投资也有许多技巧，不掌握它们可能会亏本。投资二手房要多看：既看目标房所在地是否有足够的人气，也看目标房所在地是否配备了良好的市政设施。二手房多数是有一些年头的小区，小区的建设虽很成熟，但可能会不太完善，或不够现代化。市政配套和生活配套设施完善的成熟住宅小区在很大程度上会影响入住后的生活质量。另外，还要看目标房所在地是否有便利的交通，这会影响出行的问题；同时还要注意的是目标房的户型设计，是否只需稍作一些改造就能使其升值。

如果手头资金不充足，可先选择小户型的二手房，一居或两居。一般而言，这类房子需求的资金不是太大，而且出租也比较灵活。

虽然房屋租金往往和面积成正比，但跟地理位置也有很大关系。

黎敏对二手房投资非常看好，她在一家中介公司看中了一套1999年修建的、面积48平方米、楼层五楼、带厨卫、水电气光纤四通、无装修的二手房。尽管这套房子的户型设计不是很合理，但由于房屋地处黄金地段，交通便利，而且所在小区物业管理也很好，绿化宜人，最重要的是其价格优势很明显……这些优势使其具有很好的投资价值。黎敏认为这样的小户型的成交价完全不会逊色于大户型。于是，她毫不犹豫地以7.9万元的价格买下了这套房子。三天以后，她便以850元/月的价格将其出租，可以想到，她从中可以赚取到的丰厚利润。

所以，建议各位女性朋友在买二手房时一定要精打细算，综合考虑各种因素，争取让二手房也能为你带来源源不断的财富。

房贷不能与收入脱节

20岁正是积累财富的时候，并不是买房的最佳时机。但是，即使不买也要有一个具体的买房时的预算计划。如果不这样，就会因某些因素的影响而作出错误的判断，或由于不合理的还款计划，使得你筋疲力尽，以失败告终。

首先是房子的价格，以年收入的5倍为宜。如果两人都有工作，可以将两人的收入加在一起。如果有了孩子之后，妻子有辞去工作的打算的话，就应以丈夫一人的收入来计算。如果年收入是10万元的话，应买50万元左右的房子。

其次是首付款。首付款指的是最初以现金支付的一部分房款，最少也需要房价的20%。一些正规的金融机构最多也只会贷给你相当于房价80%的金额，如果想要再多贷一些的话，利息、手续费都会很高。再加上考虑到今后的资金周转，首付定为20%是底线，否则的话还款会非常吃力。

买房时所考虑的不能仅仅是首付额，还要向金融机关缴纳手续费或登记费等税金。如果是新建的房子大概需要5%，如果是买二手房大约是10%，与首付加在一起大概需要相当于房价25%~30%的现金。

购房贷款总额应以年收入的4倍为限。如果年收入是10万元的话，贷款额最好在40万元以内。如果贷款多于此金额，接近收入一半的钱就会因还贷而消失。每月的还款额希望能够保持在净收入的25%以下（如果月收入是8000元的话，每个月的还款额为2000元以下），最好能控制在20%以下（与前面的条件相同时为1600元以下）。



需要知道的几种还贷方式

面对越来越复杂的房贷还款方式，选择哪种方式还款，很多借款人迷惑不已。下面为各位介绍7种房贷还款方式，它们各有优缺点。

1.等额本息。这是目前最为普遍，也是大部分银行长期推荐的方式。把按揭贷款的本金总额与利息总额相加，然后平均分摊到还款期限内的每个月中。作为还款人，每个月还给银行固定金额，但每月还款额中的本金比重逐月递增，利息比重逐月递减。举例来说，假设需要向银行贷款20万元，还款年限为15年，按照目前大部分银行的利率，选择等额本息贷款，每个月大约还1636元。初始的两三年，1636元中大约80%以上是归还银行的利息部分。采用这种还款方式，每月还相同的数额，对借款人来说，操作相对简单，每月承担相同的款项也方便安排收支。尤其是收入处于稳定状态的家庭，买房自住，经济条件不允许前期投入过大，可以选择这种方式。公务员、教师等职业属于收入相对稳定的群体，很适合这种还款方式。但是，它也有缺陷，由于本金归还速度相对较慢，占用银行资金时间较长，还款总利息较下面要介绍的同样期限的等额本金还款法高。

2.等额本金。借款人将本金平均分摊到每个月内，同时付清上一还款日至本次还款日之间的利息。这种还款方式相对等额本息而言，总的利息支出较低，但是前期支付的本金和利息较多，还款负担逐月递减。假如从银行贷款20万元，还款年限15年，选择等额本金还款，每月需要偿还银行本金1111元左右，首月利息为918元，总计首月偿还银行2029元。随后，每个月的还款本金不变，利息逐渐随本金归还而减少。这种方式很适合目前收入较高，但是已经预计到将来收入会减少的人群。

3.一次还本付息。贷款期限在1年（含1年）以下的，到期一次还本付息，利随本清。现在，1年的期限有望最高延长至5年。该方式一般只对小额短期贷款开放。这种还款方式适应的人群面比较窄，必须注意的是，它容易使借款人缺少还款强迫外力，造成信用损害。

4.按期付息还本。借款人通过和银行协商，可以决定为贷款本金和利息归还制订不同还款时间单位，即自主决定按月、季度或年等时间间隔还款。这种方式适用于收入不稳定人群，目前很多收入与工作量直接挂钩的年轻人有这个需要。每个月不同的工作状态决定了当月的收入情况，把一个月的压力分摊到几个月。

5.本金归还计划。借款人经过与银行协商，每次本金还款不少于1万元，两次还款间隔不超过12个月，利息可以按月或按季度归还。假如从银行贷款20万元，15年期，采用等额本金还款，首个月本金为1111元左右，利息为918元。借款人可以把利息和本金分开还，利息仍然按月和季度还款，数目递减。按照规定，借款人最少一次要还10个月的本金，为11110元，超过1万元的限制。下一次还本金不能超过一年时限。此种还款方式适合于每月没有固定收入，但每完成一项工作都有大笔收入一族，例如网络作家、艺术家、设计师和软件设计员等。

6.等额递增、等额递减。这两种还款方式都把还款年限进行了细化分割，每个分割单位中，还款方式等同于等额本息的方式，区别在于，每个时间分割单位的还款数额可能是等额增加或者等额递减。以贷款10万元，期限10年为例，如果选择等额递增还款，把10年时间分成等分的5个阶段，那么第一个两年内可能每个月只要还700多元，第二个两年每月还款额增加到900多元，第三个两年每月还款额增加到1100多元，依此类推。等额递减恰恰相反，第一个两年需要还1500多元每月，随后，每两年递减200元，直到最后一个两年减至每个月700多元。等额递增方式适合目前还款能力较弱，但是，已经预期到未来会逐步增加收入的人群。如果预计到收入将减少，或者目前经济很宽裕，可以选择等额递减。

另外，有提前还款要求的女士，一定要早作打算，并向贷款银行咨询好细节，以免年底提前还贷时排不上号。



精致女人，装点温馨小家

自己的小窝还是要尽力打造得漂亮一些，千万不要光顾着省钱，随便糊弄一下，这样自己住着不舒服，在朋友面前也很丢面子。当然也不能铺张浪费，搞些华而不实的东西，适合自己的才是最好的。另外，装修是一件颇令人费心劳神的事情，陷阱也很多，所以一定要做到合理的规划，一般来说：

1.严格规划。先做好预算，有多少钱，办多大事。装修可是个无底洞，多少钱也能填进去，不同品牌、不同材质的饰材，价钱相差实在太太大。要抓住大项目的开支，如地板、瓷砖、墙漆、厨卫和家具等。算好了再做，而不是做了再算。如果边做边改，心中无数，往往会大大超支，也不可能节省。

2.选择合适的装修公司。千万不要找路边的一些装修人员，但也不要找大的装修公司，大的公司运营成本和广告费用很高，这些最终都会转嫁到顾客身上。最好也别选择刚开张的室内装饰公司，新公司质量管理方面容易出现一些问题，而最终的损失也可能要顾客来交学费。可以通过网络或是朋友推荐找一些口碑不错的公司。最好不要自己直接找施工队或熟人亲戚来装修，表面省钱，实际上，可能由于您的错误选择而造成更大的经济损失。因为是熟人、亲戚，哑巴吃黄连，有苦说不出。除选公司外，更重要的是选择优秀的施工队伍，杜绝返工现象。

3.主次分明，钱要花在刀刃上。在家居生活中，客厅是主要的活动空间，它最能体现主人的文化层次和品位修养，所以在装修客厅方面要花大力气，营造美观大方、个性突出、功能齐全的空间。其次是书房，书房一般有大面积的书架，木工活在装修工艺中费用最高，因此书房的费

用不会低。厨房、卫生间的使用功能也比较突出，由于现代人品位的上升，这部分的花费也不在少数。卧室的装修不妨简单一点，因为这是一个纯私密的空间，可以完全按照个人喜好来布置，注重温馨与轻松氛围的营造。做到大多数便宜，小部分贵，像五金配件、灯具、饰品等等，这些材料的精心选择，往往能起到为室内装修画龙点睛的效果。重点装修的地方，可选用高档材料、精细的做工，这样看起来会有较高的格调；其他部分的装修则可采取简洁、明快的办法，材料普通化，做工简单化。

4.货比三家选材料。房子总体布局敲定下来，你得备好尺子、笔、记事本，到装修材料市场调研一番，要做好笔记。装饰材料的质量分上、中、下几个等级，但同一级材料，会因来源各异令价格不同，因此货比三家永远是适用的。逛大建材城，出手小市场。大的建材城，交通方便，品种齐全，购物环境好，很容易就能选择到自己最中意的东西，但千万不要轻易出手，那里的东西价格一般偏高。记住自己看中的品牌，再多去一些小的建材市场跑跑，在那里也常常能找到看中的东西，还能美美地砍价，相信一定会让你省不少钱，当然也要当心因图便宜而买到假冒伪劣产品。采购材料时，尽可能请设计师或装修的工人同去，他们知道何处可以买到物美价廉的材料，识辨假货能力也比较强。此外，依托装修公司选材也是可行的。装修公司在选材上有固定网点，由于大批量选材，质量稳定且价格相对较低。

5.集中采购，争取优惠。同类商品，不要东买一点，西买一点，商家一般对大客户能给较多的优惠。小的零散用品，没有必要舍近求远，要考虑耗费时间精力、交通费用、运输成本和补充退货方便等诸多因素。

6.克服盲目攀比的心态，不要什么东西都追求名牌，追求最新产品，追求洋货。例如花5000多元买的洋马桶和1000多元的国产马桶的差别并不是很大。

7.选好装修时间，避开装修旺季。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第九章

筹备幸福，规划女人一生的
“财富”



年龄不同，“钱途”不同

女性天生心细，这让她们在理财方面有着与生俱来的“驾驭感”，懂得驾驭财富才能真正拥有财富，才能决定自己生活的质量。但是，女性难以琢磨的感性也难免会让其在理财上优柔寡断，错过难得的“敛财”机会。因此，不同年龄阶段的女性，规划“钱途”的侧重点应是不尽相同的。只有依照不同年龄阶段需求做适度调整，才能让自己成为财务主宰。

女人20：习惯养成很重要

对于20多岁的女孩来说，如果你仅仅知道追求吃穿玩、追求享受、爱慕虚荣，不知道进取，不知道奋斗为何物，不愿意受苦受累……那么你就大错特错了。

20多岁，应该是好好学习最基本的理财知识的年龄，应该是学会如何把自己打理好的年龄。错过了在这个年龄阶段的理财规划，你的余生都可能会在稀里糊涂的用钱习惯中度过。

20多岁的女性，大多还是单身，刚开始工作，秉持“潇洒挣钱潇洒花”的生活理念。每月都要投入大量的工资去购买各种服装、化妆品扮靓自己，或者泡吧、旅游、享受生活。久而久之，每到年底都会发现，自己工作了一年，却成为了“月光族”，没有任何存款。此时关键是要养成良好的理财习惯。

你要学会记账，通过记账，发现自己消费中存在的问题，养成储蓄和计划的良好习惯。

你要积少成多。哪怕每月只存几百元，也可以通过基金的定额定投来进行投资。相对来说，投资组合可以配置多些股票、股票型基金或配

置型基金等风险稍高的品种。

你要提升自己，积累无形财富。俗话说，投资脖子以上部位永远没错。新进入社会和职场，开阔视野、充实自我、提升自己的综合素质和工作能力，都对自我价值的提升大有裨益。

不要用你年轻的张狂对这些你本该做的事情表示不屑，你知道吗，你的不屑会让你将来比别人多奋斗十年都不止。在你浑浑噩噩地享受着肆无忌惮地用钱的快乐时候，你的同龄人都已经开始最初的理财尝试，为自己掘取年轻时的第一桶金了。晓莹就是这样一个人。

晓莹开始炒股是在大学的时候。她最初炒股时的资金是从父亲那里借来的一万启动金。“当时对股票一窍不通，但哥哥们都是多年股票玩家，他们对我说女人天生有第六感，尤其是我，运气特别好，一定成。当时我还是个穷学生，每个月400元的生活费，想买点漂亮衣服都得存好几个月，还要向哥哥们伸手，感觉没钱真难受。所以应了那句古话，‘无知才能无畏’，我的底线就是一万都赔光了，上班以后慢慢还给老爸。不怕输，这就是年轻的资本，可以重新来过。”晓莹认为，年轻的时候不可用金钱去享受，应该拿着钱去投资，让它升值。结果，大学四年下来，晓莹用保守的心态将从爸爸手里借的一万元钱变成了10万元。

还只是大学生的晓莹就用她的理财意识为自己走向社会奠定了一定基础。已经走向社会的你呢？你已经开始拿工资了，你的钱比晓莹多吧？可是，你理财了吗？你的钱都花在了哪里？正如晓莹所说，20多岁，正是积累资本的好时候。何不让自己在这几年里好好地见证一下理财的力量呢？

女人30：资产管理开始起步

当二字头的年龄画下句号，以往无忧无虑的都市女性会突然发现生活里多了些不浓不淡的阴霾：房贷又涨了，老公需要添一部车子；爸爸妈妈看病的花销逐年递增；公司的职位突然多了好多年轻的女孩来竞争……还有，生育宝宝和抚养他到18岁的开支居然要49万元！于是，30多岁的女人担忧开始多了起来，她们需要关注自己，也需要关注家人。



30多岁，是家庭开支最大、经济负担最重的阶段。这个时候，工作、家庭、父母、子女，生活开始变得繁杂起来。此时，资金也积累到一定的程度，可以开始根据自己的需求和风险承受能力选择多元化的产品进行组合投资，并初步开始进行资产管理。

首先，实现固定资产积累。以银行按揭的方式购买房产，实行以租代养的投资模式；其次可以投资收益较高的凭证式国债、价格较低的后段收费基金或者回报较好的企业债券，对于有外汇存款的女士们，专家建议办理购买外汇理财产品；再次，这一年龄段的女性应该开始建立定期定额基金投资计划，储备子女教育基金和个人养老退休基金，同时购买重大疾病保险及健康保险，以解除后顾之忧；最后可适当选择高风险高收益的投资，比如可以尝试投入股票市场，选择风险收益较高的股票进行投资。

如果你在20多岁的时候还没有理财的想法，你就只能在这个阶段从零开始，好好地理财了。

“老公是我高中的同学，在一个垄断行业，工资收入是我的三倍。我们是典型的周末夫妻，他在郊县工作，我在省会。我在单位有宿舍，家也在省会，于是周一到周四我都过着快乐的‘单身女人’生活，周末基本上是我回到老公身边，家务虽少，但我们太懒，请了个钟点工，一个星期打扫两次，而结婚的前几年都没自己在家做过饭。后来，儿子出生了，我老公也买了辆十多万的车。后来，一晃儿子半岁了，休完产假不能让他也跟着我住集体宿舍，于是我像疯了一样开始到处问房子。最后在一个星期内用光了家里的钱，买了一套现房。在这个过程中，我才知道我错失了許多钱生钱的机会，一是先买车后买房，是个错误；二是买房时，老公卡上的现金全是活期，家里没有一张定期存单，可惜了利息；三是从没在家里开伙，浪费了许多钱。还好三十一岁的女人现在努力也不晚，仍要给自己掌声，鼓励一下。”

这是一个30多岁的已婚妈妈给自己提的醒，由于20多岁没有理财规划，导致自己错失了很多机会，有了孩子之后，开支慢慢增大，房子、车子的费用也出现在眼前，于是保险等理财概念也涌入头脑。我们祝福她，她的开始还不太晚。

女人40：谨慎投资

相对于二三十岁的女人来说，40岁的女人更容易迷失。本以为自己属于家庭，所有的生活也仅仅是围绕丈夫与子女团团转，却突然发现，曾经充实忙碌的自己落了空，这个时候，我们需要重新找回自己。女人不要把自己当作花，花儿总有凋谢的时候；女人要把自己当成树，才能经受风雨，才能开花结果。

所以，如果你40岁了，不要再抱怨时光匆匆把你这么快就变老，你应该为你退休后的生活准备“养老金”了。这个时候，聪明的女人会根据家庭成员的状况分别安排资金。由于此时家庭资金刚性支出压力较小，可以给自己或家庭成员再购买保险，资金充裕的话还可以考虑再购买一套房等。但仍不宜进行炒股等高风险的投资，宜改投国债或者货币市场基金这类低风险的产品。

不管你是20多岁的美丽少女，还是30多岁的美丽少妇，或是40多岁的美丽母亲，你自己一定要有综合理财概念，对于自己的未来要有全盘考虑，这样才能做出最适合于自己的理财方案。

金钱面前，客观地认识它

中国人自古对金钱的看法就比较复杂，韩非子在《五蠹》中把商人作为五种应该除去的国家蛀虫之一，认为“利”好像总是在“义”的对立面。在西方，财富也好像总附着层“原罪”。其实贫穷并不是美德，拥有财富也不是罪恶。在这个问题上，孔子的态度相对中性和务实，他说：“富而可求也，虽执鞭之士，吾亦为之。如不可求，从吾所好。”意思是只要合乎道义财富，即使是从事拿鞭子开路的（苦）差事（即马夫），我也愿意干，如果不合乎道义，我就干我想干的事情。



所以千百年来财富一直蒙受着不白之冤，被当作罪恶的根源，甚至拥有财富也被当作不光彩的事情。其实真正的罪恶不是财富，而是有的人在获取财富时用了不正当的手段。

所以赚钱只要正当，并不是件丢人的事。只要合理合法，就是正当的事。犹太人对金钱的观念非常现实，由于几千年来不断遭受迫害并流离失所，金钱成为他们拯救自己或少受迫害的唯一工具。犹太人从信仰上相信赚钱是种帮助自己和他人的手段，他们很坦然地相互讨论赚钱，教育孩子赚钱。只有思想上对赚钱持开放积极态度，才能积累财富。

中国传统的潜意识里对财富有排斥心理，“视金钱如粪土”甚至在一定程度上是美德。有的家长只让孩子学习英语、艺术，不鼓励孩子学习财务知识，生怕让孩子沾染“铜臭”，其实大可不必。“学以致用”，学习本身的目的就是为了获得成功的人生，而学习赚钱理财知识也是为了达到这一目的。所以，不可以“视金钱如粪土”，赚钱就像世界上任何其他事情一样，如果不认真对待，一定不可能成功。

财富只是人生的一个工具

财富是流动的，总是从一个地点流到另一个地点，从一种形式变换成另一种形式。所以当你拥有财富时，实际上只是暂时拥有使用这些财富的权力，离开这个世界以后，被亲人花光也好，被孩子败光也好，捐给公益也好，甚至被人骗走也好，最后都是以不同形式返还给社会。你拥有的只是财富暂时的保管权和使用权。聪明的人会运用自己掌握财富的机会，做很多让自己觉得值得的事情。

所以财富的本质只是个工具，帮你实现人生目的的工具。如果一个人随着财富的增加，自由、快乐、幸福、安全感和满足感不断增加，那就是个很好的状态。但如果财富不能带来这些感觉，甚至常常因此给自

己带来烦恼、忧虑、不安全感，那钱再多也没用。

有一位股民，曾很认真地对朋友说，觉得自己羞愧，因为每次股票跌了，他就心情不好，回家找个借口骂太太。通过这位股民的描述，我们知道，他的心情不是由他自己控制的，而是市场控制的，所以他的人生并不掌握在自己手中，他变成了金钱的奴隶。

现在有很多人舍本逐末，忘了钱只是个工具，反而把钱当作目的。钱可以买到食物，却买不到好胃口；钱可以买到药物，却买不到健康；钱可以买到相识，却买不到好朋友；钱可以买到享乐，却买不到安宁与幸福。如果为赚钱所累，牺牲了健康、冷落了家人、失去了朋友、压抑了心情，那还不如少赚点钱。

所以赚钱本身不是目的，即使得到上天最幸运的眷顾，成为史上最富有的人之一，也只是个记录的符号，没有其他含义。用钱办些自己觉得重要的事情，才能算财富的主人。

学会赚钱的本领

犹太人被公认为最聪明的民族，诺贝尔奖得主中有约1/5有犹太血统。同时，他们也因超强的赚钱能力而闻名于世。由于屡受迫害，他们的财富每隔一段时间就会被洗劫殆尽，无论是第二次世界大战还是中世纪。英国约克城堡的废墟中到现在还立有提示牌，记载着中世纪时当地人因为欠犹太人债务，而将犹太人逼入城堡杀死的惨剧。奇怪的是，犹太人永远有白手起家、东山再起的能力，索罗斯、纽约的富翁市长布隆伯格都是白手起家的犹太人。

犹太人的秘密就在于他们对知识和学习的尊重。从罗马帝国开始，犹太人就遭受迫害。在当时的重农社会中，犹太人被禁止参政或拥有土地，只能从事商业和借贷等行业，这使得他们被动地积累起大量社会和



商业经验。犹太人还将自己的经验记录下来，形成《塔木德》一书。对颠沛流离的犹太人来说，250万字的《塔木德》几乎就是祖国的代名词，很多犹太孩子从小就学习《塔木德》。《塔木德》内容覆盖极广，涉及民俗、宗教、家庭、处世和生意，集中了上千位犹太智者的智慧。犹太人从中学到信守承诺、努力工作、与优秀的人接触、保持和谐关系等重要习惯，所以他们才会一次次被剥夺财富后，又一次次重建财富王国。所以赚钱的本领是犹太人真正的财富。

赚钱的本领只有通过学习和实践才能得到。多数人理财只有“赚钱”这一个目的，但现在请你再加一个目的——磨炼“赚钱的本领”。

学习理财的过程也是财富

人生很短，只是一个过程，而理财也只是这个过程中的一段插曲。

2006年牛市催生了很多人对股市的兴趣。如果你去书店买本投资工具书的话，等到了投资类书架时一定会让你惊呆不已。只见一群人在书架前挤挤挨挨，你根本无法挤到书架边选书。当时很多人都在看关于股市的书籍，尽管业内专家提醒，炒股不是光靠看几本书就能学会的。但得到的大多数回答是，没关系，只要肯学，总学得会的。等到2008年，在遭受了50%以上的亏损后，愿意继续学习的人几乎就没有了。很多人受尽伤害，大彻大悟后发誓此生不再碰股票。

还有一位企业家，一直想从实业转型到投资，2008年也遭遇了50%以上的亏损，但他的一句话让人印象很深刻：“我运气好，碰到这么大的危机时，我才40岁，而不是60岁。我这辈子应该还有机会能再经历一次，有了这次的经验，下一次危机时我应该能赚好多钱。”

两种态度截然不同，后者的成功概率一定更大。理财是个漫长的学习过程，一个能去试着看10年以后的人，定会把理财当作学习的过程，

其中无论赚钱还是亏钱，都可以吸取经验，得到快乐。而一个只追逐当期收益的人，或者把全部家当都压在一个品种上的人，一定不可能以学习的态度对待理财。没有人一生下来就懂投资，成绩好的学生几乎都是因为练习题比别人做得更多，普通的学生做错后被老师责骂，否定自己，厌恶学习；而优秀的学生做错后，会让下次考试出错更少，学习的动力也越强。

刚刚走在投资理财道路上的女性常常会犯这样一个错误，前期理财的一点失败、一点亏本，就感觉自己不适宜理财，甚至停滞不前开始放弃。你要知道，理财没有百分之百是永远稳赚不赔的，就算那些投资大师也经历过许多挫折和亏损，但他们懂得学习总结，知道“吃一堑长一智”。所以理财时亏钱不要急，怕的是“吃一堑不长一智”，或者干脆举步不前，让上次出错的成本永远无法收回。

把理财当作学习，把赚钱当作考满分，把亏损当作做错题，如果能换得以后更好的成绩，就能在过程中得到快乐。所以亏钱不可怕，可怕的是你在理财的过程中不善于学习总结，总因为同一个原因而亏钱。

小金库，让女人活得更更有底气

钱离爱情很远，但是离家庭生活很近。谈恋爱的时候，两个人可以吃一根冰棍，但过日子的时候，这一根冰棍谁出钱，两人必要时都要到公证处去公证。

虽然说现在女性在经济上已经取得了独立，但是在过去，女人要靠丈夫获得经济来源的事实不能抹杀。这一事实也让女人们总是存在这样一种心理：钱少了日子不好过，但若向老公要钱，就要向他低头。虽然这种想法在大多数独立的女人眼里根本不算个问题，但是，在许多家庭主妇的眼里，这就是个大问题。有一项调查报告指出，很多女性都藏有



自己的小金库。而这些居安思危的女性们暗自留一手的主要原因是为了防止婚姻关系破裂。

而随着女性地位的逐渐提高，收入也大为提升。女性在拥有了工作自主权之后，存一些私房钱不仅只是为了多一份安全感，更希望拥有金钱自主的权利。即便是纯家庭主妇，也希望有独立支配的金钱以备不时之需，不需在经济上看另一半的脸色。

那么，女人要怎样才能让自己更拥有安全感，在经济上更独立呢？

女人要懂得为自己着想，而让自己在金钱上拥有安全感的方式，就是建立一个属于自己的小金库，这样可以让女人在金钱上没有太多的后顾之忧。要知道，人生是有很多变数的，而建立自己的小金库除了能为自己寻找一份安全感外，也是一种家庭储备资金。当未知风险来临时，相信女人们的小金库一定可以发挥作用。

但是，有些女人觉得建立自己的小金库可能意味着自己在感情上出轨了，其实这种想法是不对的。一直以来，女人都向往着美好的爱情，所以可能会觉得有自己的私房钱是一件比较尴尬的事。而在现实生活中，金钱却是一个家庭必不可少的财富，也是一个人生存的必需品。但是很多时候，夫妻之间的矛盾也往往来自于金钱，在这点上，男人要比女人有优势，因为大多数男人都认为妻子应该在家相夫教子，照顾家庭，所以女人在经济上一直都要依附于男人。在这种情况下，女人内心就会产生不安，头脑里也会出现很多个“如果”。而能够打消这些不利因素的办法，就是尽量实现自己在经济上的独立。

建立自己的小金库，可以说是自我保障的一种方式。你可以将一些不必要的花销节省下来，积少成多，这是大多数小金库的来源，而并非将每月的生活费归为己有。你要记住，建立自己的小金库不是感情出轨，而是让自己也是让家庭未来的生活更有保障。

另外，要想在财务上有独立自主的空间，小金库中的钱也不一定非要存着、藏着，毕竟物价也在不断上涨，如果只会守财而不会理财，钱也有可能愈存愈少。

做些小投资不失为打理小金库的好方法，尤其女性朋友，在上班讲

求工作绩效表现，回家可能还要负担家庭管理的情况下，应该也没有多余的时间好好钻研用私房钱如何“炼金”，那么可以交由专业经理人代为操盘，或由信誉较好的基金公司帮助你提供一些理财服务，让你再忙也可以利用投资的方式为自己攒点私房钱。

以前女性偷偷存点钱是很辛苦的，但是现代夫妻多为双薪家庭，财务也可各自独立，所以除了共同负担家庭支出外，你要存点私房钱倒也不用太偷偷摸摸，对于小金库也应该给予更广泛的定义。虽说小金库中的钱最好是自己存自己用，不过，有余力时也可以作为子女教育或家用的补贴，或是家庭紧急开支。

另外，从未雨绸缪的角度来看，即使现在和丈夫感情再好，也难保永远不会有变化。也许当你急需用一笔钱时，丈夫却不情不愿，到时再来争论谁是谁非往往于事无补，只会白白伤感情。如果你真的遇到一毛不拔的铁公鸡，却又希望能继续这份感情，那就及早建立一个属于自己的小金库吧！

朋友是你一生的财富

有句话说得好，那就是：“财富不是一辈子的朋友，朋友却是一辈子的财富！”很多女性朋友在结交男友或结婚以后，就一心过着两个人的小日子，而忽略了与朋友的交往，这种做法是非常不可取的。

台湾科技界首富、鸿海集团总裁郭台铭娶儿媳妇时，曾经在主婚时感性地对孩子说到这一生享用不尽的财富：

第一是爷爷取的名字“守正”，意谓做人要正直。

第二是奶奶教导的“精明”，但做人要不忘厚道。

第三是友情，这是郭家壮大所依赖的永远财富。

可见，大凡取得成功的知名人士，他们的成功除了要归功于父母、



妻子及兄弟姐妹外，最重要的就是要归功于朋友的热情帮助和无私奉献。如果没有朋友的帮忙，他就不会那么容易甚至也不会取得成功。

有人曾对林肯这样开玩笑说：“你除了朋友，别的便是一无所有。”的确，对于当时仕途遭受重重阻碍、生活异常窘迫的林肯来说，他最大的财富其实就是朋友的支持和帮助。也正是由于这些朋友的支持和帮助，让他的事业蒸蒸日上，创造出一次又一次成功的辉煌。因此说：好朋友就是一生的财富，真正的友谊就是我们生命中最大的一笔财富，没有什么比这更重要的了。活在世上，能得到朋友的支持和信任，那是最大的快乐和鼓励。

在现实生活中，我们人人都需要真诚的朋友，处处需要得到朋友的支持与帮助。没有朋友的人生是孤独的人生，没有朋友的生活更是黯淡的生活。朋友会让你热情洋溢，朋友会使你焕发光彩，朋友会帮你渡过重重难关。真正的朋友就是你的试金石，能让你的事业取得可喜的成功。

古罗马的政治家、哲学家西塞罗曾经说过：“如果生活中没有朋友，就像地球上失去了太阳一样，因为太阳是万能的上帝赐予我们最好的礼物，而朋友则可以给我们带来最大的欢乐。”爱默生也说过：“在生活中，我们需要的就是一些真正的朋友。因为他们可以促使我们在做任何事的时候都会全力以赴，竭尽所能。和真正的朋友在一起，我们觉得自己很伟大。因为他们有着无穷无尽的魅力，他们在我们面前开启了一扇生活之门，无论什么问题，在他们那里都能得到透彻的解答，哪怕是只言片语，也可以提高我们的理解能力，增强我们的执行力，一个真正的朋友可以激发我们的潜能，就像他把自己的力量输送给我们一样，使我们能够充分开发自己的力量。”

由此可见，交上真正的朋友，就是我们一生的财富。所以，我们要努力去结交好的朋友，尤其是在社会竞争越来越激烈的今天，我们都面临着更大的生活挑战。我们就更需要得到朋友的支持，这就是取得成功的前提。只要赢得了别人的友谊，就意味着你准备走到成功的顶点，就意味着你的人生必定是卓越的。

但是，在交友的过程中，我们也必须遵循一定的游戏规则，那就

是：友谊需要经营，需要相互给予，需要相互付出。就如同我们在朋友银行中开一个友情账号一般，你不能每次都赶3点半，或是一笔笔地全都支取。虽然好朋友在关键时刻还可以“透支”，但是，只进不出的经营，到最后只会让你的账户全部归零，到最后，朋友也不能再为你服务。

没有人天生有义务要对我们好，而是我们要主动去关心、照顾别人，才会交到好朋友。朋友和爸妈不同，是不会自己从天上掉下来的！一位以善于结交朋友闻名的女士，有一次故意收敛她那常见的开朗愉快笑容，板起面孔走进一处公众场所，结果没有一个人和她打招呼。她后来说：“谢天谢地，幸亏我本性就喜欢先找人讲话，先向人微笑！”

女人，无论在婚前还是在婚后都要结交自己的好朋友，但是，结交朋友的意义，不仅仅是为了高兴时与他人分享、孤立无援时找人倾诉，朋友存在的最大意义，是要继续你人生中的心灵成长，让你的人生变得更加完整。

宠爱自己的爱好，千万别吝啬

有人会好奇地问，理财跟喜好有什么关系呢？再回答这个问题之前，首先要问一下自己，理财的最终目的是为了什么？当然是有了更多的钱，让自己生活得更快乐。那什么才能使你快乐呢？你爱什么，什么就能给你快乐！

女人有自己的爱好其实是一件很幸运的事情，起码你的生活不会因为少了爱情而枯萎，也不会因为没了友情而无聊。这当然不是说你只要有爱好，这些东西都可以不要，而是要告诉你，当能带给你爱情和友情的人暂时不在身边时，你依然能找到自己的去处。因为爱人、家人、朋友可能有离开你的时候，但是你的爱好却不会。所以，它将是伴你一生的朋友。



基于以上种种，你还有什么理由不好好宠爱一下自己的爱好呢？

不要以为爱好是一件花钱的事，它能带给你的乐趣与回报已经远远超过了你对它的花费。而且在你不经意之间甚至还会给你带来惊喜呢！

苏苏从小喜欢看漫画、收集漫画、画漫画，虽然没有受到过任何专业训练，但是漫画功底并不输那些日本漫画名家。苏苏大学毕业后做了文员的工作，但是她对漫画的热爱却丝毫没有减少过，而且还时不时地将自己的大作上传到空间和博客里去晒晒，顺便让网友们的溢美之词满足一下自己的“小虚荣”。正所谓“无心插柳柳成荫”，苏苏万万没有想到自己的兴致所至竟然为自己带来了意外的小财富。某天有位做编辑工作的老同学通过QQ找她聊天，说在她的空间里看到了她画的漫画，问她有没有时间两人合作一下出一本漫画书，自己写脚本，苏苏负责绘图。苏苏觉得挺好玩，而且自己的工作并不忙，晚上有时间创作，于是就答应了下来。谁知这本书出版之后居然大受欢迎，现在的苏苏已经成了某图书公司的签约漫画家了，而且收入颇丰。

原来自己的爱好也可以赚钱，如果有这样的好事你会错过吗？告诉你，爱好不仅可以赚钱，而且可以让你脱颖而出成为老板眼中的红人，来看看萧萧的经历吧。

刚刚毕业不久的萧萧进入了某大型外企，作为公司新人，圣诞晚会出节目似乎已经是逃不掉的事实。个性原本比较腼腆的萧萧显得尤为为难，但是为难也要上，况且在这样大型的企业里腼腆是根本行不通的。唱歌跳舞，萧萧都不会，唯一擅长的是弹琵琶。当初在上大学的时候因为对王昭君的倾慕在业余时间学了三年琵琶，虽然谈不上多么精通，但是拿来应付外行人似乎不成什么问题。于是在那场到处充斥着“洋味儿”的圣诞晚会上，当萧萧穿着一袭长裙走上舞台，抱着琵琶弹奏完一曲《昭君怨》时，带来的惊艳效果是可想而知的。从公司同事到老板上司没有一个不对她刮目相看的，博得了众人的关注和好感是很自然的，后来的升职加薪当然也就顺理成章，容易了很多。

爱好，有时真的会给你带来意想不到的收益。也许，利用爱好赚钱的机会微乎其微，但是起码它能让你心情放松，当你的身心恢复到最佳

状态时，你就会在工作中精力充沛地去创造财富。由此可见，爱好不仅为你带来身心的舒畅，还可能会为你带来赚取财富的机会，你有什么理由不好好宠爱它呢？

时间是最重要的资产

从来没有人能够清楚地阐释时间的价值，但是，只要留意那些成功人士，你就会发现，这些人身上都有一个共同的特点：他们懂得珍视时间。对于他们来说，时间就是最宝贵的财富。其他一切都可以被看成是无限的资源：如果丢了钱，你还可以通过努力去赚更多；丢了车子，你还可以再买一辆；失去了房子，你还可以买套新的。

但时间对于任何人来说都是有限的，一旦失去了时间，你就根本不可能再找到任何东西来替代它。我们每个人都有足够的时间来实现自己的梦想，但同时，我们每个人的时间资源又都是有限的。在这段有限的时间里，你可以选择为这个世界留下一笔财富，也可以晃悠悠地虚度光阴。时间一旦被偷走，就再也无法挽回。

可不幸的是，很多女性朋友都没看清这一点。她们没有足够重视自己的时间，更不懂得去精心守护自己的时间。这种态度让她们失去了原本可以帮助她们实现自己梦想的时间。

成功人士意识到，时间其实就像是未来的种子。你每天为自己未来播种多少，取决于你每天是如何运用自己的时间的，你的未来就在于你播种的方式上。

你的时间都用来干什么了？你是用它来实现自己的梦想，还是无所事事地浪费时间？再过6个月、1年、5年，你可能仍然跟这个社会上大多数人没什么区别，你不懂得守护和利用自己的时间，于是你的梦想也就永远只能是梦想。



成功人士绝对不会浪费自己的时间，他们会最大限度地利用每一分钟。对于他们来说，时间是一种绝对无法取代的资源。很多人都会用所有的时间换取自己想要的东西，因此，只要使用得当，你所花费的时间就会让你的生活发生变化，从而会让你得到自己想要的东西。在利用时间这个问题上，成功人士能掌握一些基本的工具，这些工具我们每个女性朋友都是可以学习的。

首先，你应该弄清楚每天会浪费多少时间。让我们用硬币和储蓄罐的例子来描述一下大多数人使用时间的情形吧。硬币代表我们每天所拥有的时间，储蓄罐代表我们利用时间的方式。假设我们每个人都有24枚硬币，2个储蓄罐，其中一个储蓄罐代表我们的梦想和目标，另一个储蓄罐则代表我们虚度的时间。接下来，我们看看普通人是如何分配这24枚硬币的。当然，这描述的只是一般情况，每个人的情况可能会各自有所不同。

你早晨起床，洗漱、吃早餐，这些会占用你一小时。这些时间并不是真正的浪费，但由于它并没有给你带来任何收益，也没有帮助你得到任何成长，所以我们不妨把这枚硬币放到第二个储蓄罐里。

在去上班的路上，拥挤的公交、地铁里你只是戴着耳机听歌，于是你又向第二个罐子里丢了一枚硬币。

到了办公室之后，你开始了8小时的工作，在这8小时里，你只是按部就班，没有自己的一点主观能动性，这对你的梦想丝毫没有任何帮助。于是，你又向第二个罐子里投了8枚硬币。

你中午去吃饭，跟同事一边聊天一边做着发财的白日梦，但你只是做梦，并没有采取任何实际行动，就这样，在吃饭的时间里，你又往第二个罐子里扔了1枚硬币。

下班回家的路上，无所事事地坐在车上听着音乐或者打着盹，这样，你又丢掉了1枚硬币。

回到家里，做饭、吃饭，然后洗澡、洗衣服……不知不觉，你又失去了2枚硬币。

男朋友打来电话，于是你又用了1小时跟男朋友通电话。在甜言蜜语

中，又1枚硬币扔进了第二个储蓄罐。

放下电话，电视里正在播放着你最喜欢的八点档剧情，于是你坐在沙发上，一边吃着零食，一边大笑不已，就这样整整过了3个小时。

就这样，一天快过完了，可你还没向你梦想的储蓄罐里投入1枚硬币。入睡前，你想要读会儿书，可一方面实在太累了，另一方面你也需要早些休息好应付第二天的工作，然后你就足足睡了6个小时，又向第二个储蓄罐里扔进了6枚硬币。

一个普通人的一天就这样结束了。你并没有做任何可以改变自己未来的事情。6个月或者一年之后，你的生活状态或工作丝毫不会有任何的改变。

你利用时间的方式决定你的未来，所以你必须问自己一个问题，你到底在做什么？如果你没有将时间用来学习，用来努力实现自己的梦想，你的梦想就永远只能停留在幻想阶段。这个世界上，有太多人都没能实现自己的梦想，当他们退休，坐在沙发上安度晚年时，他们总是会问自己：“我还没那么多理想没实现呢，我到底做了些什么？”

之所以会出现这种问题，根源就在于他们没能管理好自己的时间。那些成功人士把时间看成是最宝贵的资产，在他们看来，很多人对待时间的方式似乎都让人费解。亿万富翁之所以能够成为亿万富翁，就在于他们拥有足够的远见，懂得让别人打扫自己的房间、修剪自己的草坪，这样他们就有更多的时间去追逐自己的梦想。时间和金钱之间有绝对的关系，亿万富翁非常清楚这一点——实现梦想的秘诀就在于最大限度地利用自己的时间。

有时候我们为了节约几块钱而做的事情实际上会偷走我们大量的时间。只要稍微仔细分析一下，你就会发现这些做法有多么愚蠢。逢年过节，我们都会在一些超市发现一些有趣的事情。为了买到便宜几块钱的东西，很多人往往排在长长的队伍中等待。没错，过日子确实要精打细算，除非你买的东西可以为你节省很多钱，否则实在没有必要在排队上浪费那么多的时间。因为，你排队用的那1小时绝对不只值几块钱。

姐妹们，问问自己，如果你把现在的时间用在做一些对未来有益的



事情上，这些时间将会创造出多大的价值？你现在所需要做的就是下定决心，开始管理好自己的时间，将其作为一项重要的资产。也许我们不会像亿万富翁那样成功，但是学会像富人那样思考，我们就会有一种完全不同的心态，同样也可以为我们创造更多的财富。

健康是创造人生财富的根源

很多人都对财富有着不同的理解，金钱是一笔财富，知识是一笔财富，经历是一笔财富，地位名誉也是一笔财富。可你有没有想过，我们最容易忽视但又最宝贵的健康其实也是一笔财富。

人的身体是一个有机体，它就好比一台机器，在经过一天的运转之后，需要夜晚的检修、保养、维护才能保证第二天的正常运行。如果检修不及时、保养不到位、维护不全面，就会降低工作效率，故障接二连三地出现，甚至还有直接报废的可能。

机器尚且需要休息和呵护，何况是我们金贵的“革命本钱”呢？当亚健康已经成为生活常态，当各种疾病在不该出现的年纪鬼使神差地找上你，当自然死亡被意外猝死所代替——你难道还认为你的身体是铁打的？即使不断地透支你还能神采奕奕、活蹦乱跳？

尽管你很忙，但是你首先得明白自己忙的意义到底在哪里？既然我们讲理财，那就应该清楚真正跟随自己一生的财富到底是什么？那就是你的身体，而且必须是健康的身体。因为那是我们的本钱，如果我们连本钱都透支完了，我们还要拿什么来创造财富、享受财富呢？

所以，聪明的女人必定不会做这笔赔本的买卖。想要成为真正的财女，就要学会从这一刻开始为自己的健康做好投资，要知道它的投资回报率可是会伴随你一生的。而且这种投资非常划算，因为它也许不会花你一分钱，只要你选择一种健康的生活方式就能够搞定。

第一，按时吃饭。吃饭要有规律，且要定时定量。如果想让你的身体有条不紊地工作，那就要保证你的吃饭时间也是有条不紊的。你的吃饭时间不规律，你身体接受到的信号也就不规律，运行起来当然就更加不规律，想让它不出状况也难。所以，不要让工作占用了你吃饭的时间，更不要让心血来潮的节食打乱了它的活动规律。

第二，少喝饮料多喝水。水可以促进身体的新陈代谢，“每天八杯水”似乎已经成了尽人皆知的秘密。但是，一定得是白开水才行，添加了色素、甜味素、防腐剂以及各种化学原料的饮料可不算。

第三，保证充足的睡眠。任何人都是需要休息的，超负荷的工作会让你的免疫系统变得异常脆弱，而充足的睡眠可以让它得到舒缓、恢复正常。不要牺牲夜晚的睡眠时间去加班或熬夜，夜晚的每一个时间段都有自己“负责”修复的身体部位，一旦错过了那个时间，潜在的危机也就埋下了。如果身体内部的变化不足以引起你的重视，那么不妨看看你的脸吧，睡眠不足是会长皱纹的！

第四，营养均衡、爱上纤维。营养均衡不是要你去大把大把地补充那些维生素片，身体对营养的吸收还得来自食物。所以，肉蛋、蔬果都不能少。同时，还要远离垃圾食品，爱上膳食纤维，那些油炸的高热量食物除了让你的胆固醇和脂肪猛增之外，实在看不出有什么好处，而膳食纤维却能够促进新陈代谢和营养吸收，还会让你越来越苗条，所以多吃富含膳食纤维的蔬菜水果，对你的健康和美丽都是有好处的。

第五，多做运动。虽然大部分的女人对于运动实在没有什么“感情”，但是运动却可以促进血液循环、排除体内毒素，让你的皮肤充满光泽，看起来更年轻、更有活力。为了让自己可以“美丽”着长命百岁，姐妹们还是多做些运动吧。如果你不喜欢游泳、慢跑、骑单车这些单调的运动方式，那就不妨去尝试瑜伽、拉丁舞、肚皮舞这些内容丰富、生动有趣的健身方式。总之，不管怎样，让自己动起来就是目的。

不要再说自己的健康没有问题，如果你还是饮食不规律、睡眠不充足，对自己的健康也不关注，那么，早晚有一天它会成为你致富道路上的绊脚石。健康就是人生财富的根源，因此，对自己的身体千万不能马虎。



幸福才是人生真正的财富

很多人都认为，更多的金钱会让我们的生活更幸福，但是越来越多的研究成果表明，生活幸福与金钱数量的相关性很弱。美国作为世界第一经济大国，但是美国人民的幸福指数排名却不靠前。2006年，英国“新经济基金”组织对全球178个国家及地区的幸福指数做了一次大排名，美国仅排在第150位。

可见，人生幸福与否，并不单单是以金钱的多少来决定的。有钱、有健康、有快乐、有爱，这才是我们一生的幸福所在，也是我们人生中最大的财富。

我们喜欢金钱、追求金钱，可我们也要明白，金钱并不是生活的全部，只是我们提高生命质量、丰富生活的一种工具。拥有足够多的金钱，我们就不用为了一天到晚想要得到它而受更多的束缚，也就有足够的资本去做自己喜欢的事情，去实现我们自己的梦想。姐妹们要清楚，我们追求金钱的目的其实是为了“不再追求金钱”。当我们的生活不再受金钱的控制时，我们的心灵才能得到最大的释放。钱永远是挣不完的，但是我们对金钱的追求就应该永无止境吗？如果是这样的话，人生也就没有了任何意义，也就失去了感受更多人生精彩的机会。我想这也绝不是大家想要的结果。正因如此，我们对于金钱的追求才被赋予了更多的内涵，才有了实现更多精彩的可能。

健康也是，当我们有健康身体的时候，我们是幸福的。很多人对自己的健康总是漠不关心，直到失去了才后悔莫及。健康是一生最大的一笔财富，我们用健康去创造财富，同时也需要用健康来享受财富。如果只是“有命挣钱，没命享受”，岂不是更让人遗憾？所以，姐妹们，一定

不要用自己的健康去换取金钱，那可绝对是赔本的买卖。

快乐是什么？人们常说“知足者常乐”。所以，快乐是一种知足的心境。当你的生活被无止境的金钱追逐占满的时候，恐怕你的快乐也就无处容身了。所以，能挣钱的同时，也要懂得享受财富带给你的快乐。钱可以给你带来快乐，但是当人生中只剩下钱的时候，你的快乐当然也就是短暂的。真正聪明的女人懂得一边挣钱，一边享受财富给自己和身边所爱的人带来的快乐。财富没有尽头，但是我们懂得享受现有财富给我们的满足感，那就是一种快乐。

有了亲情、爱情和友情，我们的生活中就有了爱。“爱”是对幸福最重要的诠释，所以我们需要爱。这是用金钱买不来的东西，因此它才珍贵。有人喜欢拿钱和爱来作对比，以此来显示“爱”的高尚纯洁和“钱”的俗不可耐。其实，我倒认为它们两者并不矛盾，因为它们没有可比性，“钱”是一种工具，“爱”是一种情感，两者本身的构成成分就不同，硬要拿来作比较是不公平的。但是，我们却可以用“钱”这种工具来维护“爱”这种情感。为它镶个美丽的金边，为它扫除不必要的障碍，为它制造更多的浪漫，为它谱写幸福的未来。当“钱”遇见“爱”时其实可以变得很可爱。只有放弃对钱的偏见，才能感受爱的醇美，这才是财富的真实含义。

有了钱、有了健康、有了快乐、有了爱，我们的人生才是幸福的，我们也才是一个真正的“富翁”。

◎ 为什么月薪10000，还是“月光光”？为什么工作3年，还是没有任何积蓄？为什么一到月底，总有还不完的信用卡……第一本理财书，将精心打造你光明的“钱途”。

◎ 只有彻底改变“只有富有阶层才有理财之需”的概念，树立“人人都需要理财，理财是每个人生活中都不可或缺的技能”的新观念。你的生活才能彻底改变。

◎ 富闲族为什么能赢得更多的做自己喜欢做的事的自由呢？因为他们懂得基入为出，懂得精打细算，懂得把钱花在该花的地方上，而不是随意挥霍。收入多少并不会让你成为真正的富人，只有学会量入为出，才能真正成为富闲的人。



上架建议：女性·理财

ISBN 978-7-5388-6512-7



定价：28.00元